

2023년 GSIP 선도기업별 주요 지원내용

(‘23.03.27., 정보통신산업진흥원(NIPA) AI산업본부 클라우드산업팀)

□ 아마존웹서비스코리아 (AWS)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 전용 기술 문서 · SaaS 서비스 구축을 지원하기 위해 고안된 기술 및 비즈니스 콘텐츠 제공 가능 - SaaS Boot Camp · SaaS 전환을 원하는 고객 대상 5주간 제공되는 집체 심화 교육으로, 23명의 AWS 내/외부 강사가 참여하여 SaaS사업에 필수적인 비즈니스 인사이트와 실제 사례를 공유하고, 요구사항에 맞는 아키텍처를 직접 만들어보는 Hands-on 실습 진행 - 각종 교육행사 · AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 초청(‘AWSomeday’ 등) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문가가 기업과 1:1로 매칭되는 ‘Meet the SaaS Expert’ 프로그램 · 국내외 SaaS 기술 및 비즈니스 전문가로부터 아키텍처 검증 및 Go-to-Market 전략 컨설팅을 위한 별도 시간 운영 및 지원 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 AWS Credit 지원 · AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택하여 사용 가능 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 마켓플레이스 · SaaS 솔루션 인지도 확보 및 신규 고객 유치를 통한 수익 창출을 위한 AWS 마켓플레이스 등록 기회 제공 및 등록 절차 지원 가능 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 전용 기술 문서 · SaaS 서비스 구축을 지원하기 위해 고안된 기술 및 비즈니스 콘텐츠 제공 가능 - 각종 교육 행사 · AWS 기술역량 강화를 위한 각종 교육 행사 초청(‘AWSomeday’ 등) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문가가 기업과 1:1로 매칭되는 ‘Meet the SaaS Expert’ 프로그램 · 국내외 SaaS 기술 및 비즈니스 전문가로부터 아키텍처 검증 및 Go-to-Market 전략 컨설팅을 위한 별도 시간 운영 및 지원 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 개발 및 테스트 활동을 위한 Innovation Sandbox Credit 지원 · AWS 제공 전체 서비스 중 희망 서비스를 선택하여 사용 가능 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 런칭 시 고객사 PR/인터뷰 등을 통한 홍보 지원 - 고객사 POC 요청 시, 필요한 클라우드 인프라 비용 지원 - 신규 고객사 발굴을 위한 공동 프로모션 기획 시 필요한 클라우드 인프라 비용 지원

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
	<ul style="list-style-type: none"> - AWS 개최 SaaS 관련 이벤트('SaaS Talk' 등)에 발표 또는 부스 참여 통한 홍보 기회 제공 - AWS 소프트웨어 파트너사 공동 마케팅 자료 내 포함하여 홍보 기회 제공 	
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 퍼블릭 클래스 · 클라우드 기본 설계 및 개발, 운영을 위한 엔지니어의 인프라 기술 교육 커리큘럼 수강 시 지원(50% 이상 할인) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 소프트웨어 파트너로 AWS 웹페이지 내 별도 등재 - AWS 글로벌 이벤트('re:Invent' 등)에 부스 또는 발표 참여 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 퍼블릭 클래스 · 클라우드 기본 설계 및 개발, 운영을 위한 엔지니어의 인프라 기술 교육 커리큘럼 수강 시 지원(50% 이상 할인) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 소프트웨어 파트너로 AWS 웹페이지 내 별도 등재 - AWS 글로벌 이벤트('re:Invent' 등)에 부스 또는 발표 참여 기회 제공

□ 한국마이크로소프트 (MS)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 기본·중급 교육 · Azure Virtual Training Day 교육(월 1회), Azure 온라인 상시 무상 교육(실습+이론), 개별 기업의 특성에 맞는 심화 교육 제공 ※ 참여기업을 위한 Microsoft Azure 클라우드 기술 문서 제공 - 고급 교육 · Azure 기술 워크숍 / SaaS 개발기업과 별도일정 수립 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 마이크로소프트 및 전문 파트너사를 통한 SaaS 아키텍처 컨설팅 / SaaS 비즈니스 컨설팅 - Microsoft SaaS 전략 가이드에 기반한 비즈니스 및 아키텍처 컨설팅(SaaS 개발기업과 별도일정 수립) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 솔루션 개발을 위한 클라우드 인프라 무료 체험계정 가이드 지원 (250만원 상당 / 1년) - 제품 개발 단계에 따른 PoC/제품화 등에 따라 추가 무상지원 (500만원 상당 / 2개월, 협의가능) - 글로벌 데이터센터 활용(전세계 최다 60개 이상 리전의 데이터 센터) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft Azure 마켓플레이스 등재를 통한 기업의 SaaS 솔루션 홍보 기회 제공(전세계 고객대상) - Microsoft IP Co-Sell 프로그램을 통한 공동영업 기회 제공 - Global Reference 제공 및 공동 영업/마케팅 로드맵 제공 - Microsoft주관의 각종 이벤트에 우선적 초청(Inspire등) ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - 마이크로소프트 협력 파트너사를 통한 공동 영업 및 마케팅 기회 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 기본·중급 교육 · Azure Virtual Training Day 교육 (월 1회), Azure 온라인 상시 무상 교육(실습+이론), 개별 기업의 특성에 맞는 심화 교육 제공 ※ 참여기업을 위한 Microsoft Azure 클라우드 기술 문서 제공 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - ISV Success Program을 통한 지속적인 컨설팅 - 클라우드 전문 기술 파트너를 통한 컨설팅 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> (수행 기간 중 혜택을 사용하지 않은 기업 대상) - SaaS 솔루션 개발을 위한 클라우드 인프라 무료 체험계정 가이드 지원(250만원 상당 / 1년) - 제품 개발 단계에 따른 PoC/제품화 등에 따라 추가 무상지원 (500만원 상당 / 2개월, 협의가능) - 글로벌 데이터센터 활용(전세계 최다 60개 이상 리전의 데이터 센터) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Azure 마켓플레이스에 참여기업의 SaaS 솔루션 등재를 통한 마케팅 지원 - Global Reference 제공 및 공동 영업/마케팅 로드맵 제공 - Microsoft주관의 각종 이벤트에 우선적 초청 - 마케팅 홍보 지원(지원파트너사와 협의) ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 개발 및 구현 완료후, 마이크로소프트 ISV Partner로써 공동 마케팅 및 영업의 지속적인 협업을 통해 파트너십 지원

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너를 통한 Azure 교육(과정에 따라 1인 110~250만원) - MCPP (Microsoft Cloud Partner Network) 가입을 통한 클라우드 전문 기술 상시 지원 및 트러블슈팅 지원(약 55만원~540만원) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft 전문 파트너사를 통한 추가 클라우드 컨설팅 제공(별도협의를) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 데모 고객 지원(PoC포함) 등 무상 지원 외에 추가되는 Azure 사용량은 추가 할인을 적용하여 유상으로 공급 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 국내에서 진행되는 각종 Microsoft 행사에 스폰서로 참여하여 기업 솔루션 홍보 가능(행사별 스폰서 비용 별도 협의) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 공인 교육 파트너를 통한 Azure 교육(과정에 따라 1인 110~250만원) - MPN(Microsoft Partner Network) 가입을 통한 클라우드 전문 기술 상시 지원 및 트러블슈팅 지원(약 55만원~540만원) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft 전문 파트너사를 통한 클라우드 컨설팅 제공(별도협의를) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 데모 고객 지원(PoC포함) 등 무상 지원 외에 추가되는 Azure 사용량은 추가 할인 적용하여 유상으로 공급 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Microsoft EBC(Executive Briefing Center) 및 MTC(Microsoft Technology Center)를 방문하여 지원(1인 약 500만원) - 국내에서 진행되는 각종 Microsoft 행사에 스폰서로 참여하여 기업 솔루션 홍보 가능(행사별 스폰서 비용 별도 협의)

□ 한국오라클 (Oracle)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 클라우드 이해를 위한 On-Site 교육 · 오라클 클라우드 사용 방법 Hands-On 교육 지원 - 혁신적인 오라클 클라우드 교육에 무상으로 참여 가능 · 오라클 클라우드 온라인 교육 제공 (Oracle Learning Explorer) · 오라클 클라우드 혁신센터 (Oracle Cloud Center of Excellence)를 통한 교육 지원 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 맞춤형 클라우드 아키텍처를 위한 컨설팅 - On-Premise to Cloud 마이그레이션을 위한 기술 컨설팅 - 기술 미팅 논의 요청 시 대응 - 1:1 오라클 엔지니어 기술 멘토링 및 무료 교육 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> (크레딧은 기본 30일에 \$500 SGD 최초 1회 무상 지급 후, 추가 \$500 SGD 지급) - 클라우드 환경 구축을 위한 크레딧 제공(최대 60일, \$1,000 SGD) - SaaS화에 필요한 인프라 제공 (IaaS, PaaS) * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> (오라클 행사의 부스 운영 및 홍보 기회는 사전 협의 필수) - 마케팅 비용 지원 · 대외 마케팅 시, 부대 비용 최대 50% 지원(CIP Partner인 경우에 한함) - 오라클 로고를 활용한 브랜딩 · "Powered by Oracle" 브랜딩 활용 가능 - 마켓플레이스에 솔루션을 등재하고, 홍보 및 판매가 가능 - 한국 오라클 소셜 채널에 회사 및 솔루션 홍보 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 혁신적인 오라클 클라우드 교육에 무상으로 참여 가능 · 오라클 클라우드 온라인 교육 제공 (Oracle Learning Explorer) · 오라클 클라우드 혁신센터 (Oracle Cloud Center of Excellence)를 통한 교육 지원 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 운영을 위한 비용 컨설팅 · 비용 효율적인 클라우드 운영방안, 장애에 강한 고가용성 아키텍처 설계, 클라우드 보안 확보 방안) - 글로벌 서비스를 위한 인프라 구축 방안 컨설팅 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> (크레딧은 기본 30일에 \$500 SGD 최초 1회 무상 지급 후, 추가 \$500 SGD 지급) - 클라우드 환경 구축을 위한 크레딧 제공(최대 60일, \$1,000 SGD) - SaaS화에 필요한 인프라 제공 (IaaS, PaaS) * 기타 항목에 기입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> (오라클 행사의 부스 운영 및 홍보 기회는 사전 협의 필수) - 마케팅 비용 지원 · 대외 마케팅 시, 부대 비용 최대 50% 지원(CIP Partner인 경우에 한함) - 오라클 로고를 활용한 브랜딩 · "Powered by Oracle" 브랜딩 활용 가능 - 마켓플레이스에 솔루션을 등재하고, 홍보 및 판매가 가능 - 한국 오라클 소셜 채널에 회사 및 솔루션 홍보 - SaaS 제품 홍보를 위한 언론기사 작성 및 배포(IT미디어 약50개 매체 대상 PR 진행)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
	<ul style="list-style-type: none"> - SaaS 제품 홍보를 위한 언론기사 작성 및 배포(IT미디어 약50개 매체 대상 PR 진행) - 오라클 채널(유튜브, 페이스북, 블로그 등)을 통한 홍보 - 외부 eDM/웨비나를 통한 홍보 * 기타 항목에 가입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - 오라클DB 사용 고객을 위한 OSR (Oracle Support Reward) 프로그램 제공 	<ul style="list-style-type: none"> - 오라클 채널(유튜브, 페이스북, 블로그 등)을 통한 홍보 - 외부 eDM/웨비나를 통한 홍보 * 기타 항목에 가입된 OPN 가입이 선행되어야 함 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - 오라클DB 사용 고객을 위한 OSR (Oracle Support Reward) 프로그램 제공
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 전문교육 기관(Oracle University)에 의한 교육 - 오라클 클라우드 솔루션에 대한 교육 프로그램 - 오라클 클라우드 자격증에 관한 교육 프로그램 및 응시료(Oracle Certification) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 전문 컨설턴트를 통한 SaaS 사업화 및 글로벌 진출 위한 클라우드 운영 및 기술 컨설팅 - 오라클 클라우드 파트너를 이용한 클라우드 매니지드 서비스 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> (크레딧은 기본 30일에 \$500 SGD 최초 1회 무상 지급 후, 추가 \$500 SGD 지급) - 제공된 Credit 이상의 클라우드 사용 비용 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> (오라클 행사의 부스 운영 및 홍보 기회는 사전 협의 필수) - 오라클 행사에 부스 운영 및 홍보 기회를 제공 <ul style="list-style-type: none"> · "Oracle Cloud World" 및 "클라우드 월드 서울"과 같은 대형 행사에 부스를 운영하고, 솔루션을 홍보 할 수 있는 기회를 제공 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - OPN(Oracle Partner Network) 가입 비용 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 오라클 전문교육 기관(Oracle University)에 의한 교육 - 오라클 클라우드 솔루션에 대한 교육 프로그램 - 오라클 클라우드 자격증에 관한 교육 프로그램 및 응시료(Oracle Certification) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 전문 컨설턴트를 통한 SaaS 사업화 및 글로벌 진출 위한 클라우드 운영 및 기술 컨설팅 - 오라클 클라우드 파트너를 이용한 클라우드 매니지드 서비스 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> (크레딧은 기본 30일에 \$500 SGD 최초 1회 무상 지급 후, 추가 \$500 SGD 지급) - 제공된 Credit 이상의 클라우드 사용 비용 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> (오라클 행사의 부스 운영 및 홍보 기회는 사전 협의 필수) - 오라클 행사에 부스 운영 및 홍보 기회를 제공 <ul style="list-style-type: none"> · "Oracle Cloud World" 및 "클라우드 월드 서울"과 같은 대형 행사에 부스를 운영하고, 솔루션을 홍보 할 수 있는 기회를 제공 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - OPN(Oracle Partner Network) 가입 비용

□ 액셀라스코리아 (Cybozu)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 글로벌 클라우드 서비스 플랫폼 kintone 교육 기본과정 - "Welcome to kintone" 교육교재 저작권 및 책자 제공 - SaaS 개발을 위한 교육용 kintone 라이선스(1개월) - kintone 개발자 교육 프로그램(개발자 ID 발급) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 컨설팅 *온라인 문의 대응 등 - kintone 연계 솔루션 API 및 플러그 인 샘플 제공 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 기업 개발을 위한 인프라 (cybozu.com) · 사이보즈는 PaaS 전문기업으로서 자체 데이터센터를 보유, 인프라가 포함된 클라우드 서비스 플랫폼, 그룹웨어 제품을 제공하는 기업으로 기존의 IaaS 업체와 같이 가상 서버, 스토리지 등을 임대 판매하는 형태와는 상이함 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 일본 클라우드 전시회 및 세미나 정보 제공 - 일본어 브로셔 및 동영상 소개자료 제작 안내 정보 - 사이보즈 kintone Cafe 및 SNS 홍보자료 제공 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 및 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 사이보즈 개발자 네트워크 활용(무상) · Rest API 및 솔루션 연계 개발사례 제공 - 전문가 과정(유상) · 선정 개발기업의 요청에 따른 전문가 과정의 개설 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 일본 현지 제품설명회 및 비즈니스 간담회 개최(실비) · 선정 개발기업의 타겟 잠재고객 초청을 통한 제품설명 · 사이보즈 kintone 관련 세미나 및 Cafe 행사에 참가 · 관심 기업고객 방문 면담을 통한 초기 영업 지원 - 사이보즈 컨퍼런스 및 전시회 참가(유상) · 사이보즈 파트너 행사 참가를 통한 제품홍보 및 초기영업 지원 · 일본 각종 IT 전시회 참가정보 제공 및 통역 지원 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - 일본내 대리점 계약 및 지사설립 지원(실비) · 일본 국내 판매대리점 후보기업 소개 및 계약 지원 · 선정 개발기업의 요청에 따른 일본지사 설립의 지원 - 일본 현지 메인터넌스 체제 구축의 지원(실비) · 제품 판매 이후 현지 서포트를 위한 메인터넌스 체제 지원
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 사이보즈 파트너사 강사교육(전문가과정) · 강사 인건비 : 300천원 × 20h = 6,000천원 · 강의 교재비 : 600천원(한글번역본 제공) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - kintone 연계 SaaS 솔루션 개발 전문가 컨설팅 · 2명 × 20h × 300천원 = 12,000천원 	

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
	<ul style="list-style-type: none"> · 품질관리 컨설팅 및 검수 비용 : 3,000천원 · 개발기업용 kintone 라이선스 비용 : 3,000천원 · 일본 현지사업화를 위한 제품 포지셔닝 컨설팅(실비) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 제품 마케팅, 고객 마케팅(실비), 전시회 출전료(실비, 사이보즈 컨퍼런스) · 컨퍼런스 사전등록 및 접수 대행 · 전시부스 임차 및 시설 임대료 · 참가업체 온라인 홍보 및 전시회 현장업무 지원 등 * 일본 전시회 참가를 위한 항공 및 숙박비, 교통비 등은 참가업체 각자 부담 - 일본 잠재고객 초청 설명회 개최(실비) ※ 개발업체 준비사항 <ul style="list-style-type: none"> - 일본어 팜플렛 제작 - 일본어 홍보 동영상 - 일본어번역 및 현지인에 의한 감수 - 온라인 및 기사광고 비용 - 현지통역 비용 ※ 비목별 세부 예산(1개사): 부가세별도 	

□ 세일즈포스닷컴코리아 (SalesForce)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Trailhead (Online교육) · 참여기업을 위한 교육 가이드 제공 - 기술 역량 강화를 위한 한국파트너대상 On-demand 교육 · Platform, Architecture 등의 전문가 과정 교육 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 전문가와의 컨설팅과 세션 별도 운영 및 지원 - Salesforce SaaS 전략 가이드, 글로벌 레퍼런스 등을 통한 컨설팅 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Platform을 경험/실습할 수 있는 개발 환경 제공(세일즈포스 파트너사 등록시) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Korea 주관의 각종 이벤트 초청 및 발표 참여를 통한 홍보 기회 제공 - Salesforce AppExchange 등록을 통해 선정기업의 SaaS 솔루션 마케팅 기회 제공 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce ISV Partner 등록을 위한 로드맵과 비즈니스 플랜 컨설팅 - 비즈니스 기회 창출과 인지도 확보를 위한 Salesforce AppExchange Marketplace 온보딩 프로세스 지원 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Trailhead(Online교육)를 통한 상시 무상 교육 제공 · Trailhead 교육 가이드 제공 - 기술 역량 강화를 위한 기술On-demand 교육 · Platform, Architecture 등의 전문가 과정 교육 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 국내 SaaS 전문가와의 컨설팅과 QnA세션 별도 운영 및 지원 - Salesforce SaaS 전략 가이드, 글로벌 레퍼런스 등을 통한 컨설팅 제공 - Salesforce Global Community를 통한 ISV Business & Technical 지식과 경험 교류 기회 제공 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Platform을 경험/실습할 수 있는 개발 환경 제공(세일즈포스 파트너사 등록시) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Korea 주관의 각종 이벤트 초청 및 발표 참여를 통한 홍보 기회 제공 - Salesforce AppExchange 등록을 통해 선정기업의 SaaS 솔루션 마케팅 지원 ○ 기타 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 구현 완료 및 ISV 파트너 등록완료 후, Salesforce ISV 파트너로서의 지속적인 협업 및 파트너프로그램 지원
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Trailhead Academy (Salesforce 교육 센터)를 통한 심화 expert 교육 (과정당 200만원 상당/인) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Trailhead Academy (Salesforce 교육 센터)를 통한 심화 expert 교육 (과정당 200만원 상당/인)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
	<ul style="list-style-type: none"> ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문 파트너사를 통한 컨설팅(비용 별도 협의 필요) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 무상 지원 외에 추가되는 개발 환경은 유상으로 공급(할인 제공) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Dreamforce(Global 최대 연례 행사) 초청(비용 미확정) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - SaaS 전문 파트너사를 통한 컨설팅(비용 별도 협의 필요) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 무상 지원 외에 추가되는 개발 환경은 유상으로 공급(할인 제공) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - Salesforce Korea 파트너 행사시 부스 참가 기회 제공(Salesforce 파트너사 등록시, 비용 추후 협의) - Salesforce Dreamforce(Global 최대 연례 행사) 초청(비용 미확정)

□ 알리바바 클라우드 (Alibaba Cloud)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
무상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 아카데미 멤버십 지원(1년 \$19.9 USD 상당) - Alibaba Cloud Associate(ACA) / Alibaba Cloud Professional(ACP) 국문 트레이닝 비용 및 인증서 획득 비용 지원 - 중국 네트워크 안전법, 데이터 보안법, 중국의 사이버보안 정책 동향 등 대중국 진출 관련 IT 법률 교육 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 및 파트너를 통한 상시 컨설팅 - 중국 진출 컨설팅 (Go-China 컨설팅/ICP 비안 컨설팅) - 동남아 진출 컨설팅 (현지 전문가 컨설팅) - 국내외 VC/AC와의 미팅 기회 마련 - 알리바바 클라우드 전문가들의 클라우드 도입 및 마이그레이션 유관 컨설팅 (1회 2시간) - GSIP 정기 Q&A 밋업 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - Test용 클라우드 계정 사용 - 전세계 중국/한국/글로벌 IDC 사용 - 솔루션 출시 및 서비스를 위한 POC용 ABC Credit 무상 지원 (최장 3개월, 이후 별도 협의) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 코리아와의 조인트 마케팅 - SaaS 개발 회사 홍보 영상 (5분, 400만원 상당) + 고객 사례 인터뷰 등 제작 지원 - 알리바바 클라우드 본사 및 한국어 공식 홈페이지에 고객 사례 노출(프로젝트 완료 후) 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 아카데미 멤버십 (1년 \$19.9 USD 상당) 지원 - 중국 네트워크 안전법, 데이터 보안법, 중국의 사이버보안 정책 동향 등 대중국 진출 관련 IT 법률 교육 ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 전문가 및 파트너를 통한 상시 컨설팅 - 중국 진출 컨설팅 (Go-China 컨설팅/ICP 비안 컨설팅) - 동남아 진출 컨설팅 (현지 전문가 컨설팅) - 국내외 VC/AC와의 미팅 기회 마련 - 알리바바 클라우드 전문가들의 클라우드 도입 및 마이그레이션 유관 컨설팅 (1회 2시간) - GSIP 정기 Q&A 밋업 ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - Test용 클라우드 계정 사용 - 전세계 중국/한국/글로벌 IDC 사용 - 솔루션 출시 및 서비스를 위한 POC용 ABC Credit 무상 지원 (최장 3개월, 이후 별도 협의) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 코리아와의 조인트 마케팅 - SaaS 개발 회사 홍보 영상 (5분, 400만원 상당) + 고객 사례 인터뷰 등 제작 지원 - 알리바바 클라우드 본사 및 한국어 공식 홈페이지에 고객 사례 노출(프로젝트 완료 후)

유/무상	주요 지원내용	
	지원과제 수행기간 내 (2023.6.~2023.11.)	지원과제 수행기간 이후 (2023.12.~)
유상	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Alibaba Cloud Associate(ACA) / Alibaba Cloud Professional(ACP) 국문 트레이닝 비용 및 인증서 획득 비용 지원 (1인당 \$240 USD 상당) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 기술 인원 및 파트너를 통한 24/7 유지보수 지원 (컨설팅 내용에 따라 비용 상이) ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 해외 전시회 참가료 (실비 / 압사라 컨퍼런스 - 참가시 한화 약 5000만원) · 압사라 컨퍼런스 및 각 국가 클라우드 데이 사전등록 및 접수 대행 · 전시부스 임차 및 시설 임대료 / 발표 기회 확보 · 참가업체 사전 온라인 홍보 및 중국 전시회 현장 업무 지원 등 	<ul style="list-style-type: none"> ○ 교육 <ul style="list-style-type: none"> - Alibaba Cloud Associate(ACA) / Alibaba Cloud Professional(ACP) 국문 트레이닝 비용 및 인증서 획득 비용 지원 (1인당 \$240 USD 상당) ○ 컨설팅 <ul style="list-style-type: none"> - 알리바바 클라우드 기술 인원 및 파트너를 통한 24/7 유지보수 지원 (컨설팅 내용에 따라 비용 상이) ○ 인프라 <ul style="list-style-type: none"> - 클라우드 사용 비용 (구축에 따라 비용 상이) - 선도기업용 할인 지원 ○ 마케팅 <ul style="list-style-type: none"> - 해외 씨밋 및 컨퍼런스 참석료 (실비 / 참석 시 인당 300-400만원) · 각 국가 컨퍼런스, 씨밋 등 알리바바 클라우드 공식 해외 행사 사전 등록 및 접수 대행 · 행사 참석 및 발표 기회 확보 · 알리바바 클라우드 코리아와의 공동 PR 기회 제공 · 참가업체 사전 온라인 홍보 및 해외 컨퍼런스 참석 지원 등