

2022 클라우드 서비스 이용지원 사업
클라우드 서비스 도입 및 전환

우수사례집



과학기술정보통신부



정보통신산업진흥원
National IT Industry Promotion Agency

INNOBIZ
이노비즈협회



2022년 중소기업 클라우드
서비스 이용지원 사업 개요



우수사례기업
제조



우수사례기업
정보통신·소프트웨어
개발 등



우수사례기업
보건·의료·홈케어



우수사례기업
여행·물류 / 환경·농생명
/ 교육·컨설팅



부록

사업개요	04	(주)바람인터내셔널	10	(주)소프트엔터테인먼트	48
사업내용	04	(주)이카플러그	14	주식회사 나인투랩스	52
사업성과	06	(주)마이크로이미지	18	(주)아이코닉스 미디어	56
사업 프로세스	07	나사룩코팅 주식회사	22	(주)모잇	60
		(주)성미	26	주식회사 이누리	64
		주식회사 오토전자	30	타이거컴퍼니	68
		주식회사 잉클	34		
		주식회사 데코페이브	38		
		(주)마마포레스트	42		

인그래디언트	74	<여행·물류>		우수사례 참여기업	136
주식회사 셀러스	78	보람항공(주)	100	공급기업 서비스	139
(주)에이치비티	82	좋은세상바라기(주)	104		
(주)에이앤엘바이오	86	(유)쿠팡	108		
주식회사 뉴로서킷	90	선민물류국제(주)	112		
(주)휘안	94	<환경·농생명>			
		(주)월드멀티넷	116		
		아이오크롭스	120		
		(주)코아아이티	124		
		<교육·컨설팅>			
		한국직업개발(KFO)	128		
		(주)피닉스컨설팅	132		



2022년도 중소기업 클라우드 서비스 이용지원 사업

정보통신산업진흥원(원장 허성욱, 이하 NIPA)의 주관 하에 클라우드 서비스 제공기업들이 협심해 국내 중소기업의 클라우드 서비스 도입을 지원하는 사업입니다. 클라우드 기반 디지털 전환을 촉진하고 이를 토대로 국내 산업 경쟁력을 강화하는 것이 주요 목표로 수요기업의 디지털 전환을 위해 기업별 업무 환경을 고려해 도입 컨설팅 및 데이터 이관, 클라우드 전환, 교육비, 서비스 이용료 등을 지원합니다.



1. 사업 개요

※ 사업명

2022년 중소기업 클라우드 서비스 이용지원 사업

※ 사업 목적

국내 중소기업 대상 클라우드 서비스 도입지원을 통해 클라우드 기반의 디지털 전환 촉진 등 국내 산업경쟁력 강화

※ 지원 대상

전국 중소기업 등
(중소기업기본법 제2조에 따름)

2. 사업 내용

※ 지원 기간

수요기업 선정일 ~ '22. 12. 31 까지
(최대 8개월)

※ 지원 범위

정부지원금 최대 15.5백만 원(일반지원)
또는 50백만 원(집중지원) 중 선택, 자부담금 20% (현금, 공통사항)

※ 지원 내용

수요기업의 디지털 전환을 위해 기업별 업무환경을 고려한 도입 컨설팅 및 클라우드 전환(데이터 이관, 교육비), 서비스 이용료 지원

<집중지원 및 일반지원 비교표>

구분	집중지원	일반지원	비고
지원금액	최대 50백만 원 (전환·이용료)	최대 15.5백만 원 (전환·이용료)	
컨설팅	심화 컨설팅	데이터 기반 컨설팅	(공통점) 디지털 전환을 위한 클라우드 도입 지원 (차이점)
	기업의 디지털 전환 사례발굴을 위해 업무환경 분석을 통한 클라우드 기반 데이터 이관 및 활용 전략 마련	기업의 디지털 전환을 위해 그간('20 ~ '21년) 컨설팅 데이터 분석을 통한 기업 맞춤형 클라우드 추천 및 매칭	- 심화 컨설팅 (데이터 이관 중심, 컨설팅 기간 3개월 이내), ※ 컨설팅 종료 후 Q&A 등을 통해 사업 종료 시까지 도입지원 - 데이터 기반 컨설팅 (클라우드 추천 중심, 컨설팅 기간 15일 이내)
제출자료	도입 컨설팅 계획(안) 제출	도입 컨설팅 계획(안) 제외	
선정절차	대면평가 ※ 집중지원 선정 제외 시 일반지원으로 자동전환	서면평가	운영일정에 따라, 선정절차 변경 가능 (전화 인터뷰 등)
지원기업수	10개사 이내	600개사 이상	
자부담금	20%(현금)		

3. 사업 성과(신청기업, 지원 기업, 지원내용, 우수사례 선정, 만족도 조사 결과)

(1) 클라우드 공급 기업 현황

클라우드 서비스 공급 기업 293개사 내 449개 서비스 지원
(SaaS 365개, IaaS 25개, PaaS 17개, SECaaS 및 기타 42개)

(2) 클라우드 도입 기업 현황(목표 : 600개, ~ '22.12월)

전국 중소기업을 대상(목표 600개 이상)으로 클라우드 서비스를 지원 중이며,
총 실적은 1,198개 기업 도입으로 목표 초과 달성('22.12월 기준)

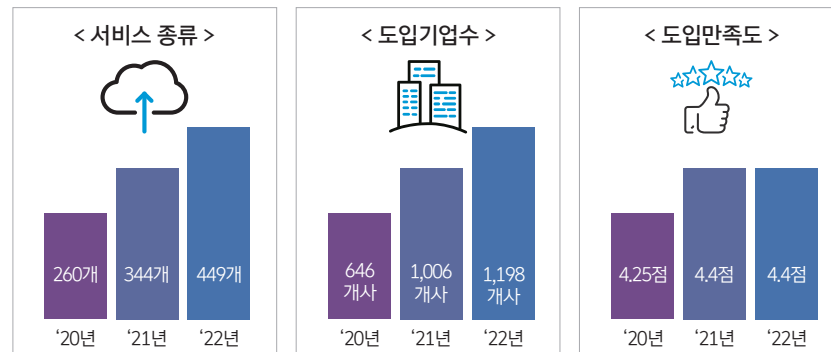
- ※ 도입 기업당 최대 8개월 간 최대 (집중지원기업) 5,000만 원, (일반지원기업) 1,550만 원 지원
 - 클라우드 서비스 사용금액에 따른 지원(예 : 서비스 비용 100만 원 사용시 80만 원 지원)
 - 수요기업 자부담 현금 20%, 부가세별도

※ 도입지원기간 '22.5월 ~ '22.12월(최대 8개월)

(3) 주요 실적 및 성과

기업의 클라우드 도입으로 인한 다양한 효과 → 업무효율성 향상(35.5%), 비용 절감 (17.6%) 등

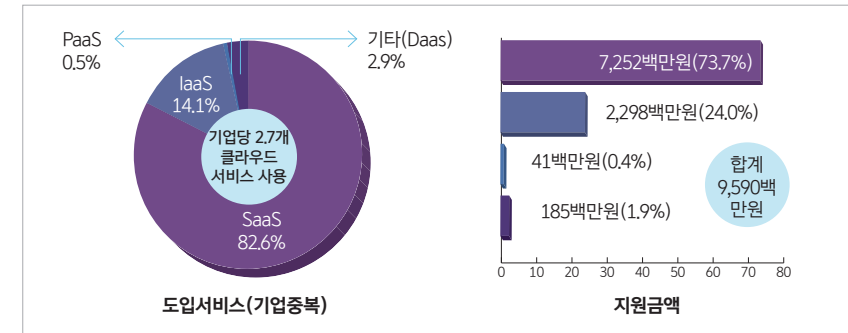
연차별 성과



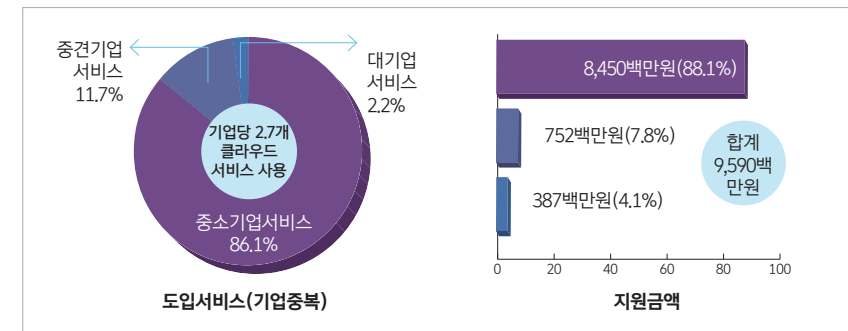
(4) 클라우드 이용 형태

클라우드 서비스 이용 형태로 SaaS(82.6%)를 중심으로 도입 중이며, 회계관리 및 자원관리, 홍보, 조직관리, IT인프라 등을 주로 이용

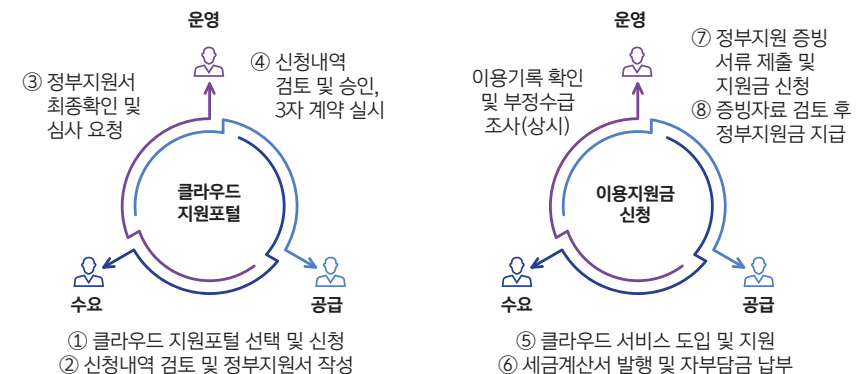
< 클라우드 서비스 분야 도입 서비스/지원 금액 현황 >



< 공급기업 규모별 도입 서비스/지원 금액 현황 >



4. 사업 프로세스





우수사례기업
제조



DEAR DAHLIA

• 대표 : 박래현 • 홈페이지 : www.deardahlia.kr
 • 소재지 : 서울시 강남구 도산대로 317 12층

바람인터내셔널 전사적 자원관리를 위한 통합경영지원체계 구축 클라우드가 해결하다

(주)바람인터내셔널은 화장품, 식품, 의료 등의 유통·수출하는 서비스 기업에서 자체 브랜드 화장품을 생산·공급하는 제조기업으로 사업을 전환했다. 이로 인해 다양한 고객 세그먼트에 접근할 수 있는 온오프라인 플랫폼 활용과 화장품 산업 특성에 따른 브랜드 및 고객 충성도 제고를 위해 제품 생산 및 구매, 재고 및 영업관리 등 핵심활동들을 지원하기 위한 통합경영관리체계 구축이 절실했다.



도입 클라우드

(주)더존비즈온 -
Amaranth 10

(주)엑소스피어
랩스 -
엑소스피어
(올인원)

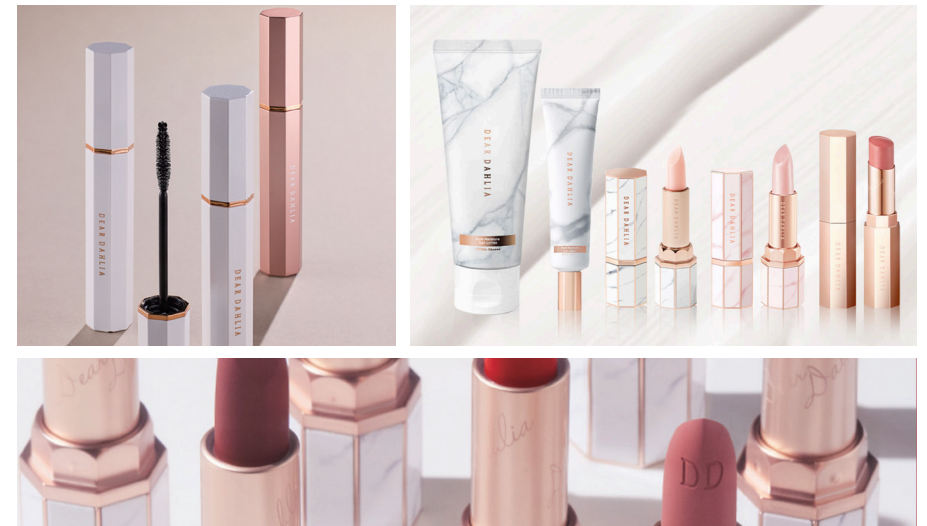
대한민국 최초의 글로벌 럭셔리 비건 뷰티 브랜드 '디어달리아'

(주)바람인터내셔널은 2014년 박래현 대표가 창업했다. 국내 화장품 브랜드의 해외 온라인 마케팅 대행을 해오면서 쌓은 노하우를 바탕으로 2017년 당시 생소했던 비건 화장품을 표방하며 '디어달리아' 브랜드 사업을 시작했다. 디어달리아는 특허받은 다알리아(Dahlia) 꽃을 핵심 원료로 강조하고 고가 라인의 색조, 메이크업 화장품 위주로 특화했다. 또 고급스러운 대리석 디자인 팔각형 패키지를 부각해 여타 화장품과 차별화했다.

e커머스 사업의 성과도 눈여겨볼 필요가 있다. 2020년 12월 미국법인에서 현지 웹사이트(자사몰)를 오픈했다. 지난해 1분기에는 중동 사이트, 2분기 유럽 사이트, 3분기 일본 사이트를 순차적으로 열면서 D2C(온라인 직접 판매) 사업을 강화했다. 그 결과 지난해 '디어달리아' 매출액은 전년 대비 50% 이상 성장할 수 있었다. 2020년 디어달리아 전체 매출액의 30% 미만이던 해외 매출은 2021년 60%를 넘었다.

통합 경영관리체계 구축을 위한 클라우드 도입

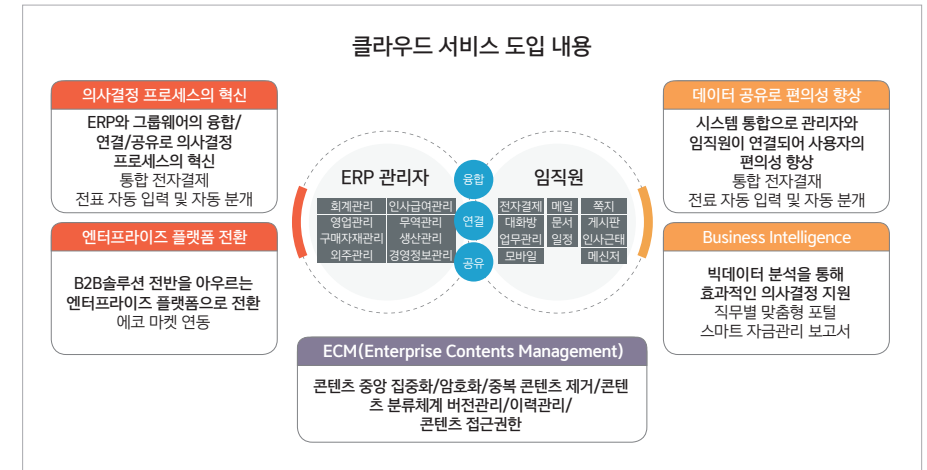
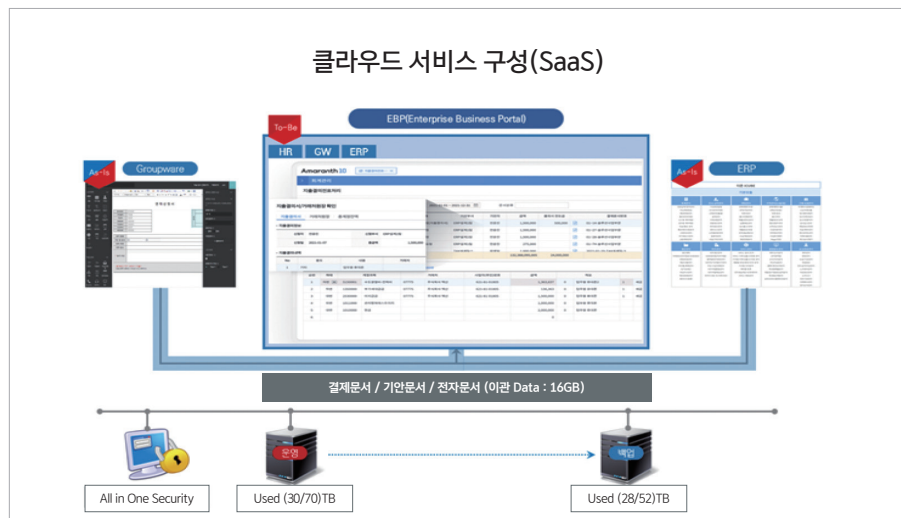
(주)바람인터내셔널의 사업모델이 유통, 수출 등 서비스 기업에서 제조기업으로서 변화함에 따라 전사적 자원관리를 위한 제품생산, 구매관리, 재고관리, 영업관리, 재무관리, 인사관리 등 기업의 의사결정을 효율적으로 통제하기 위한 통합 경영관리체계가 필요했다. 기존에 사용하고 있는 전자결재, 근태관리, 회계관리 클라우드 서비스는 서로 연동되지 않아 이에 따른 비효율과 불필요한 비용이 발생하고 있었다.





이에 (주)바람인터내셔널은 회계관리 솔루션과 그룹웨어를 통합하는 ERP 통합 솔루션으로 (주)더존비즈온의 'Amaranth 10'과 사내 보안을 강화할 수 있는 (주)엑소스피어 랩스의 '엑소스피어(올인원)'를 도입하였다.

이로서 기업 내부에 별도의 인프라를 구축하지 않고 SaaS형 클라우드 서비스를 도입함으로써 관리비용과 구축비용을 절감할 수 있었다. 클라우드 서비스 도입 초기 업무에 적응하기 어려운 점이 있었으나 시간과 장소에 구애받지 않고 업무를 수행할 수 있어서 시간이 지나면서 업무효율이 증가하였다. 박래현 대표는 “무엇보다도 통합 ERP가 구축됨으로써 화장품산업의 가치사슬(Value Chain) 및 트렌드 변화에 민첩하게 대응할 수 있는 조직체계를 구축할 수 있었고, 의사결정 프로세스를 혁신할 수 있었습니다”며 클라우드 서비스 도입에 따른 효과를 설명했다.



이 외에도 회사 내부적으로 생산하는 재무관리, 영업관리, 고객관리 등 다양한 데이터에 대한 분류체계를 확립하고 정보의 중앙집중화에 따른 위험요소를 클라우드형 보안서비스를 도입하여 최소화 할 수 있게 되었다.

박 대표는 “이번 클라우드 지원 사업은 저희 회사에 큰 도움이 되었습니다. 저는 물론 직원들도 매우 만족하고 있고, 인사노무, 고객응대 등의 분야에 클라우드 서비스를 추가적으로 도입하고자 합니다”고 말했다.

(주)바람인터내셔널



(주)바람인터내셔널의 브랜드 ‘디어달리아’는 자연 친화적이고 윤리적이면서도, 하이 퍼포먼스 메이크업을 구현한 제품들을 선보이며 전 세계 소비자를 사로잡았다.

프랑스 갤러리 라파예트 (Galeries Lafayette), 미국 니먼마크스 (Neiman Marcus), 이탈리아 라 리나센테 (La Rinascente) 와 같은 하이엔드 백화점에서 글로벌 럭셔리 브랜드들과 당당히 경쟁하고 있다.

2019년에는 세계 최대 뷰티 박람회인 코스모프로프에서 메이크업 부문 1위를 차지하면서, 글로벌 경쟁력을 증명하기도 하였다. 2020년에는 (주)바람인터내셔널의 차별화된 기술력과 성장성(2020년 매출 전년 대비 2.5배) 을 인정받아, 중소벤처기업부가 뽑은 ‘예비유니콘 기업’으로 선정되었다.



• 대표 : 신광섭 • 대표전화 : 031-778-6181
 • 홈페이지 : www.ecarplug.com
 • 소재지 : 성남시 중원구 사기막골로 124 SKn테크노파크 메가동 712호

이카플러그 디지털 전환에 필수인 클라우드, 기업 혁신에 성공하다

(주)이카플러그는 전기차 충전기 개발 및 충전 서비스 전문기업이다. (주)이카플러그는 기존 노후화된 장비, 과다한 악성 패키지 유입 등으로 원활한 서비스 제공의 어려움을 겪고 있었다. 이러한 문제점을 데이터 등을 클라우드로 전환해 기존 어려움을 해결하고 탄력적인 서비스를 운영하기 위한 도움을 받고자 사업을 신청했다.



도입 클라우드

NHN클라우드 서비스

언제 어디서 누구나 이용할 수 있는 전기차 충전기 플랫폼, (주)이카플러그

(주)이카플러그는 정보통신기술(ICT) 기반의 전기차 충전기 관련 부대사업을 개발 및 서비스하는 업체이다. 정보통신기술(ICT)을 활용한 스마트폰 앱 기반의 전기차 충전시스템을 구축해 전기차 충전기 시장을 선도하고 있다. 그 중 'evRang 충전기'는 세계 최초로 스마트폰 앱을 통해 충전을 제어하고 과금 및 결제까지 가능하고 우수한 품질과 가격 경쟁력까지 갖춘 신개념 전기차 충전기이다.

(주)이카플러그는 정부의 전기차 충전 인프라 확대 정책에 발맞춰 지역 시민들의 충전 편의 향상을 위해 전기차 충전기 무료 설치사업을 추진하고 있으며, 성남시 소외계층 아동들에게 5천만 원 상당의 음성인식 영어학습기를 기부하는 등 다양한 공헌 활동도 펼치고 있다.

클라우드 지원 사업의 심화 컨설팅, 전사적 영향을 미치다

(주)이카플러그는 이미 클라우드 서비스를 사용하고 있었다. 그러나 현황파악이 힘들고, 화면전환 속도의 지연 및 데이터 전송의 불합리함, 끊김, 트래픽의 발생 외에도 운영 홈페이지의 정지 및 접속불량 등 문제가 많았다. 이러한 문제점을 해결하고 탄력적인 서비스를 운영하기 위한 도움을 받고자 클라우드 지원 사업을 신청하였다.





(주)이카플러그가 받은 심화 컨설팅은 클라우드 전문가로 구성된 컨설턴트가 비즈니스 모델부터 클라우드 도입 단계까지 전 과정을 컨설팅 및 조언해 주는 서비스로써 회사가 디지털로 전환하는데 큰 도움이 되었다.

컨설팅 결과, NHN 클라우드 로드 밸런싱, NHN 클라우드 서버 등을 도입하기로 결정했다. 웹·어플리케이션·DB 서버의 이중화로 보안성을 강화시키고, NHN 시스템 모니터링 솔루션을 도입해 24시간 필



요로 하는 자사 자원의 트래픽 정보를 실시간 확인이 가능하도록 해 서비스 안정성 및 확장성을 강화했다.

이로서 AS 처리 비용은 30% 감소하고, 관제시스템 정보/업무 정보 공유를 통한 업무효율성은 30% 이상 증가했다. 추후 클라우드 서비스 활용도에 따라 업무 효율성은 더욱 증가할 것으로 예상된다. 가장 팔목할 만한 점은 클라우드로 전환 후 전기차 충전서비스 장애 발생 빈도가 기존 연 평균 10회 이상에서 0회로 감소했다는 것이다.

신광섭 대표는 “이번 클라우드 지원 사업의 집중컨설팅으로 다양한 클라우드 서비스를 비교할 수 있었으며, 당사에 필요한 자원 그리고 적절한 서비스 매칭 및 검증을 통해 적합한 서비스를 선택하고 도입 및 전환 지원까지 받을 수 있어서 매우 만족했습니다”며 만족감을 표했다.

또한 “기존 클라우드에서 새로운 클라우드로 전환함으로써 다양한 효과를 얻었으며, 자사 서비스의 품질도 향상되었습니다. 이에 저는 물론 직원들 역시 디지털 전환의 실효성을 느낄 수 있는 좋은 기회가 되었습니다. 향후 클라우드형 VPN(가상 사설망)을 추가 도입하고 효율적인 클라우드 도입 및 운영을 위한 프로세스를 개발하여 클라우드 서비스 도입을 적극적으로 검토할 예정”이라며 클라우드 추가 도입에 대한 계획을 전했다.

(주)이카플러그



‘전기차충전기 및 충전서비스의 글로벌 리더가 되겠습니다’

(주)이카플러그는 정보통신기술(ICT) 기반의 전기차충전기 및 관련 부대 사업을 개발하고 서비스 하는 업체로서 완속/급속 전기차충전기, 전기차 내장충전기(OBC), 에너지저장장치(ESS), 무정전 전원공급장치(UPS), 배터리 관리시스템(BMS) 등을 개발하여 공급한다.

evRang 전기차 충전기는 세계 최초로 스마트폰으로 제어하고 과금 및 결제까지 하는 새로운 개념의 뛰어난 경쟁력의 전기차충전기로, 국내/외 유명 자동차 제작사 및 충전서비스 제공업체들과 협력하고 있음은 물론, 환경부 충전서비스 사업자로서 전기차 충전인프라 확충에 기여하고 있다.



- 대표 : 허봉희 • 대표전화 : 044-275-2241
- 홈페이지 : www.microimage.co.kr
- 소재지 : 세종시 집현중앙2로 15(집현동 1099번지)

마이크로이미지 보안 강화 클라우드로 지식재산권을 사수하라!

우리나라 수출시장 점유율 1위 품목은 반도체다. 반도체 분야는 총8가지 공정을 거치게 되는데 그 중 공정의 코치라 불리는 포토 공정에서 독자적인 기술력과 노하우로 업계의 주목을 한 몸에 받고 있는 기업이 있다. 바로 주식회사 마이크로이미지다. 반도체 업종에 있어 가장 중요한 것이 기술력과 보안성인데, 랜섬웨어, 해킹, 디도스 등 보안 관련 사건사고가 많아지면서 보다 강력한 보안 시스템을 필요했다.



도입 클라우드

지니언스(주) -
Genian Cloud
NAC

(주)유라 -
방문객 관리 및
스마트폰보안

주식회사
위젯누리 -
랜섬디펜스

(주)엑소스피어
랩스 -
엑소스피어



반도체·디스플레이 포토마스크 제조기업, (주)마이크로이미지

1992년 설립된 (주)마이크로이미지는 국내 최초로 Laser를 이용한 PCB용 Film Mask를 제작했다. 다년간 Mask Service를 통해 얻은 Know-how와 고객의 신뢰를 바탕으로 2001년에는 Photo Mask를 양산하는데 성공하였다. Photo Mask는 유리 기판위에 레이어를 이용하여 반도체 회로와 디스플레이 패턴을 그린 사진 원판으로 반도체 칩의 집적도와 디스플레이 패널의 해상도를 좌우하는 핵심부품이다. (주)마이크로이미지는 정교하게 디자인 된 설계도를 청정한 클린룸에서 다양한 공정을 거쳐 제작 미세 패터닝 기술과 정확한 검사를 통해 무결점 제품 제공하고 있다. 현재 이러한 기술력을 바탕으로 국내외 300여 개 회사와 거래하고 있으며 주요 고객사로는 삼성전기 및 LG화학을 들 수 있다.

보안, 모든 기업의 영원한 숙제

허봉희 대표는 클라우드 서비스 도입 배경을 설명하며 “회사의 성장을 위하여서는 기술개발 역량을 강화하는 것뿐만 아니라 회사가 보유하고 있는 무형의 지적재산권을 지키기 위하여 임직원의 철저한 보안의식이 절실한 상황입니다. 현재 대외적으로도 국내외 유수 고객사과의 협업과정에서 고객사들이 요구하는 보안 관련 내부 프로세스를 강화하는 시급한 상황이었습니다”라고 말했다.

지니언 클라우드 NAC(Genian Cloud NAC)로 강력한 보안체계를 마련하다

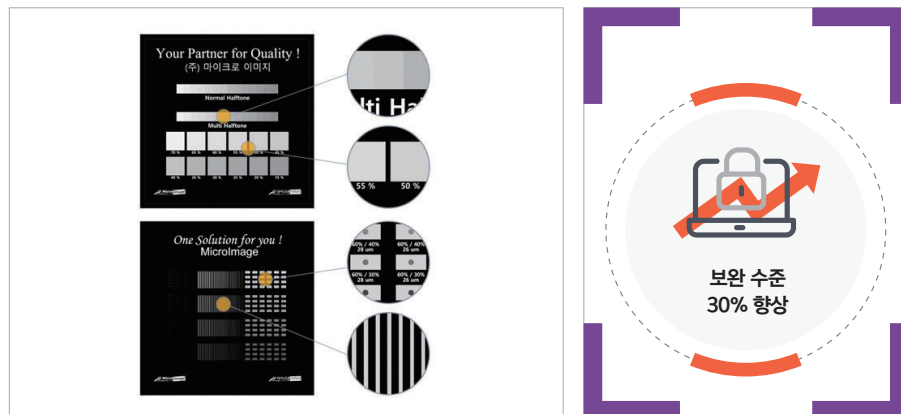
(주)마이크로이미지는 업무에 사용하는 스마트폰, 태블릿 등은 물론 개인이 사용하는 웨어러블 기기까지 기업의 네트워크에 연결된 디바이스가 늘어날수록 보안 관리자의 고민도 함께 늘어났다. 네트

워크에 어떤 종류의 단말이 존재하는지, 현재 어떤 상태인지, 어떤 활동을 하고 있는지에 대한 가시성(Visibility) 확보가 꼭 필요했다. 그래서 내부 사용자 보안을 강화하고자 지니언스(주)의 지니안 클라우드 NAC(Genian Cloud NAC)를 도입하였다. '지니안 NAC(Genian NAC)'는 내부 정보 보호 체계를 수립하여 내부 자산과 사용자를 보호하고 기업 자원을 안전하게 사용할 수 있도록 지원하는 유무선 네트워크 접근제어(NAC: Network Access Control) 솔루션이다. 지니안 클라우드 NAC를 도입함으로써 강력한 인증을 통해 자산과 사용자를 식별하고, 네트워크 접근에 대한 권한을 차등 부여하며, 특정 단말 및 IP/서브넷/VLAN 등 사용자 접속 권한을 제어하여, 사용자의 단말 보안 상태를 점검 및 조치하여 네트워크를 청정하게 유지하며 BYOD 환경에서 유무선을 아우르는 내부 보안 관리 체계를 완성할 수 있게 되었다.

또한 내방객 보안관리를 위하여 (주)유라의 방문객 관리 및 스마트폰 보안 서비스를 도입하였다. 방문객 관리 및 스마트폰 보안 서비스는 PC 및 모바일을 통한 사전 방문 신청 기능을 제공하고 방문 시 QR코드를 통한 본인인증으로 방문 대기시간을 최소화하여 빠르고 편리한 출입 서비스를 제공한다. 내방객 출입 시 스마트폰의 카메라, 음성을 제어하여 스티커 부착 없이 출입이 가능하다. 또한 재방문 시 앱을 통해 쉽고 빠르게 방문이 가능하여 방문객에게 높은 만족도를 제공할 수 있게 되었다.

임직원의 출·퇴근 데이터를 이용하여 출근시 스마트폰의 카메라 및 음성을 제어하고, 보안카메라라는 전용 어플을 통해 사내에서 촬영을 하며, 촬영된 결과물은 클라우드 서버에 저장됨에 따라 사내에서의 카메라 촬영에 대해 추적 관리가 되었다.

추가로 내부 임직원의 PC 및 데이터를 악성 랜섬웨어로부터 보호하는 (주)위젯누리의 랜섬디펜스를 도입하였다. 랜섬디펜스는 매일매일 진화하는 랜섬웨어를 대비하고 새롭게 발생하는 신종·변종 랜섬웨어에 대해 화이트리스트를 기반으로 랜섬웨어를 차단하여 사용자의 PC를 안전하게 보호할 수 있는 안티 랜섬웨어 솔루션이다. 그리고 별도로 매달 피싱메일 발송을 통한 스팸메일에 대한 임직원 보안



의식을 고취하고자 악성메일 모의훈련을 진행하였다. 그리고 PC를 통한 모든 파일반출 행위에 대한 승인체계 도입을 위한 엑소스피어랩스의 엑소스피어를 도입함으로써 PC보안에 대한 수준은 한층 향상되었다.

허 대표는 “이번 지원 사업을 진행한 이후 직원들의 보안의식 수준이 크게 향상되었다”며 흡족해했다. “새로운 보안시스템을 적용함에 있어 업무효율성 측면에서 다소 불편함이 있긴 했지만 기업의 무형자산을 안전하게 지킬 수 있는 기본적인 체계를 구축하였고, 보안 사고 발생 후 신속한 대처가 가능할 것으로 기대합니다”라고 말했다.

(주)마이크로이미지는 이번 지원 사업에서 해결하지 못한 부분 역시 향후 지속적으로 보완해 나갈 계획이며, 최종적으로는 ISO27001 취득을 통한 보안관련 국제인증 받을 예정이라고 앞으로의 계획을 밝혔다.

(주)마이크로이미지



(주)마이크로이미지는 1992년 인쇄회로기판용 필름 마스크를 제조하여 국내 최초로 서비스 시작하였으며, 2000년부터는 반도체 패키지, 소형 전자부품, 디스플레이용 등 다양한 글라스 포토마스크를 제조, 공급하고 있다.

2010년에는 대만에 합작회사를 설립하여 아시아권 시장 진출에 성공하였고, 2019년에는 100만 불 수출탑을 수상하기도 하였다.

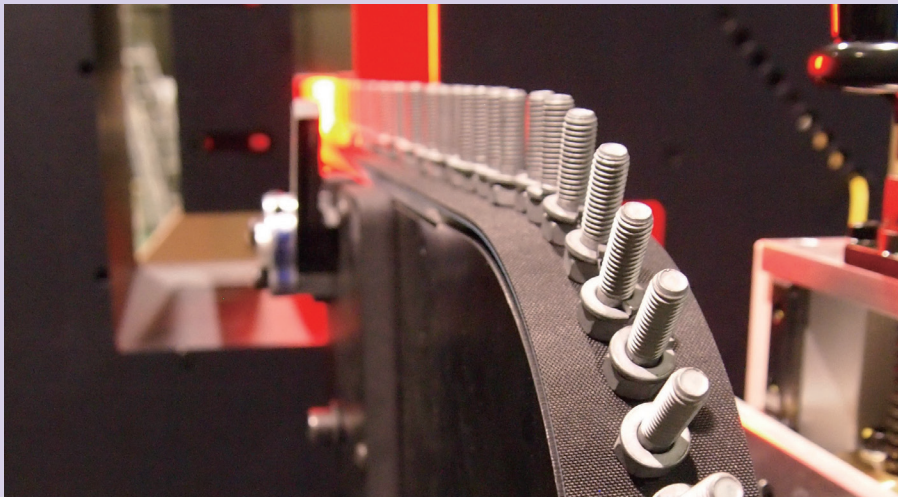
허봉희 대표는 “첨단 디지털 사회에 발 맞춰 반도체시장에 한발 더 약진하는 기업, 변화와 혁신을 거듭하며 반도체 시장의 한발 더 약진하는 기업”며, “서브 마이크로급 포토마스크 개발을 통해 다국적 해외기업이 독점하고 있는 반도체용 포토마스크 시장에 진출하여 글로벌 기업으로 도약하겠다”며 약속했다.

NasaLok®
나사록코팅주식회사

• 대표 : 박영순 • 대표전화 : 031-499-0924
• 홈페이지 : www.NasaLok.com
• 소재지 : 경기도 시흥시 공단1대로 260번길 119, 시화공단 3마 213호

나사록코팅 클라우드 서비스 이용 지원사업, 중소기업의 든든한 동반자가 되다

국내 최초의 볼트 및 너트 풀림방지, 누수·누유방지 코팅전문기업인 나사록코팅주식회사. 직원간 신속한 업무 공유와 효율성 향상을 위해 오랜 시간 고민해왔다고 한다. 그 오랜 속원이 드디어 해결되었다고 하는데 그 해결방안은 무엇인지 살펴보자.



도입 클라우드

(주)타이거컴퍼니 -
티그리스 TIGRIS All-in-One,
티그리스 전환서비스



국내 최초 볼트, 너트 풀림 및 누유방지 코팅전문기업, 나사록코팅 주식회사

1985년 설립된 나사록코팅(주)은 자동차 산업분야를 비롯해 중공업과 전자산업에 자사의 제품을 공급함으로써 호평을 받고 있다. 이렇게 국내 대표적인 기업으로 성장한 것은 지속적인 투자로 코팅 설비의 설계 및 개발, 꾸준한 신제품 개발로 소비자들로부터 좋은 반응을 얻고 있기 때문이다. 나사록코팅(주)의 제품은 사용자가 직접 도포하여 사용하는 험기성 접착제와는 달리 공장에서 앞서 가공하거나 사용자가 미리 도포해 놓고 현장에서는 별도의 후속작업 없이 곧바로 체결 하면 되는 제품이다. 대표적인 제품인 록킹(Locking; 풀림방지)은 도포 후 유효기간이 2년으로 긴 내구성을 자랑한다. 이 제품은 자동차와 중공업, 휴대전화 분야는 물론 백색가전산업, 국방 분야의 군사장비까지 폭넓게 사용된다.

중소기업 경쟁력 강화에 안성맞춤인 티그리스

나사록코팅(주)은 클라우드 지원사업을 통해 프로젝트 및 안전별 정보의 빠른 공유 및 의견교류를 위한 협업 능력을 강화시키고, 전자결재를 활용하여 빠른 의사결정과 피드백을 받고자 하였다. 그 결과 도입한 것이 바로 (주)타이거컴퍼니의 티그리스 서비스였다.

티그리스는 중소기업의 경쟁력 강화에 안성맞춤이었으며 다양한 성과를 창출했다. 무엇보다 편리해진 커뮤니티 프로그램의 사용으로 업무 처리 속도가 빨라지고, 이에 따라 업무 효율성이 증가되었다.

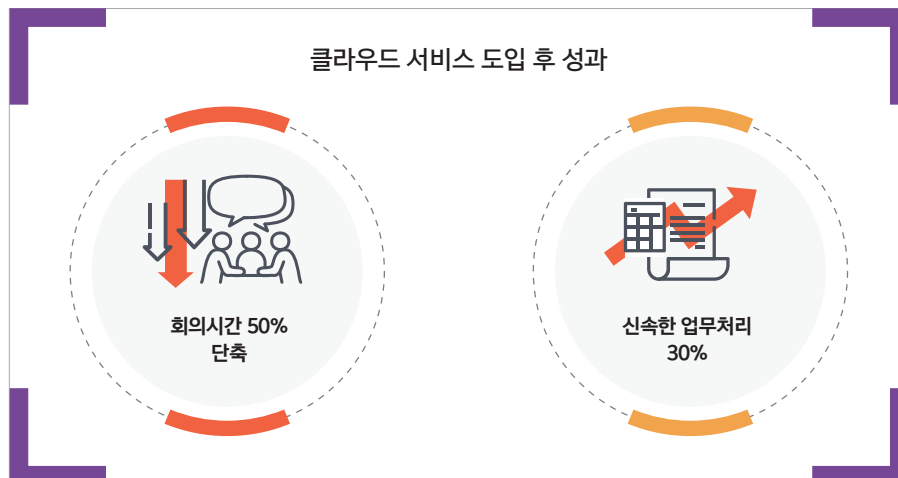
기존 이메일을 통한 정보공유에 익숙했던 방식에서 탈피하여 뉴스피드나 커뮤니티를 정보공유툴을 활용하여 현재는 이메일 시스템을 벗어나게 되었다. 제조업에서 발생하는 각종 생산 및 품질관련 이슈들이 즉시 공유가 이루어짐으로써 업무 담당자간 신속한 대처와 의사결정이 이루어지고 유기적인 협업을 이루어 낼 수 있었다.

그리고 월요 주간회의를 통해서만 공유되던 각 프로젝트별 상세한 사항이 참여직원 모두 사전 인지한 상태에서 진행되어 회의 시간이 단축되었고, 업무진행에 있어서도 즉각적인 대응이 가능해졌다. 일례로 과거에는 설비보수와 관련하여 긴급히 구매하여야 할 부품의 경우 선구매 후 후결재를 진행할 때, 담당자의 판단착오 등으로 구매 손실비용이 발생하기도 하였다. 현재는 빠른 의사결정이 필요한 경우 전자결재를 통해 시간적 공간적 제약을 극복함으로써 낭비요인을 줄일 수 있게 되었다. 단, 프로젝트 단위별 업무를 공유함에 있어 정보의 평등한 공유가 이루어지므로, 일부 보안이 필요한 사안에 대해서는 이메일을 병행하여 특정인과 공유하는 방식이 이루어지고 있다.

또한 전자결재시스템을 이용하여 그동안 담당자를 찾아 일일이 부가설명을 받아야 하는 과정이 생략되고, 결재창에서의 대화를 통해 관련 내용이 기록되어 그 또한 전자문서화되어 저장됨에 따라 결재 문서의 관리 편의성이 증대되었다. 문서를 내 컴퓨터에만 보관하던 방식에서 벗어나 커뮤니티 공유를 통해 해당프로젝트 참여인원은 모두(필요시 권한 부여) 시간적 공간적 제약 없이 확인할 수 있게 되었다.

클라우드 도입, 더이상 주저하지 말자

대다수의 중소기업이 그러하듯 나사록코팅(주) 역시 클라우드를 도입하는데 많은 고민이 있었다고 한다. 비용문제, 서비스 이용 성과의 불투명성 등으로 쉽지 않은 결정 속에서 이번 지원 사업은 그야말



로 든든한 동행자였다. 직원들의 빠른 적응력과 필요사업을 적절히 선택할 수 있도록 도움을 준 공급업체 측의 노력, 직관적인 프로그램의 구성 덕분에 빠르게 실무에 적용하고 활용도를 높일 수 있었다.

박영순 대표는 “당초 서비스 도입을 검토할 때 여러 우려도 있었으나 도입 결정 후에는 담당자와의 원활한 커뮤니케이션을 통해 어려움은 없었습니다”며 만족감을 표했다. “나사록코팅(주)은 순수 국내기술을 전 세계로 적용시키는 글로벌 기업으로 성장하여 제조산업의 국제화에 기여하기 위해 최선을 다하겠습니다”며 포부를 밝혔다.

나사록코팅주식회사



나사록코팅(주)은 1985년 창업한 국내 최초의 패스너 체결 솔루션 제공기업이다. 볼트 및 너트의 표면 케미컬 가공을 통해, 풀림방지 및 누수/누유방지의 부가가치를 지닌 나사를 생산한다. 또한 우수한 품질과 높은 신뢰성을 갖춘 제품을 생산하고자 생산설비의 자체개발 및 머신비전 제작 등에도 부단한 노력하고 있으며, 가스연료분야에도 제품 보급률을 높이기 위해 적극적인 시장개척은 물론 신제품 개발에도 투자를 아끼지 않고 있다.



· 대표 : 손완희 외 1명(윤태규) · 대표전화 : 070-7603-4204
· 홈페이지 : www.sungmi.co.kr
· 소재지 : 경상남도 밀양시 삼랑진읍 용전산업단지길 311

성미 조선기자재 수주업 특성에 맞는 클라우드로 완벽한 통합정보시스템을 구축하다

40여 년간 국내·외 조선기자재 분야에 제품을 생산·공급하며 업계를 선도해 온 (주)성미. 선박·선실인테리어 분야로 사업 분야가 확대되면서 규모는 커졌으나, 체계적인 전사적 자원관리 시스템의 부재로 많은 어려움이 있었다고 하는데, 이를 클라우드 서비스가 해결했다고 한다.



도입 클라우드

(주)씨앤에스솔루션 -
proERP 클라우드 서비스 + 풀모듈,
proERP 클라우드 + 전환서비스

선박·선실인테리어 전문기업, (주)성미

(주)성미는 1981년 설립 이래 국내 최초로 선박용 방화문(Fire Retarding Door)을 개발하였으며, 지속적인 기술개발을 통해 선박·선실인테리어 분야의 전문기업으로 성장했다.

현재 일반 방화문과 함께 선박용 Fire Retarding Door, Wall & Ceiling Pannel 및 기타 선박용 하드웨어를 제조하는 자체 기술 및 설비를 보유하고 있다. 연간 생산능력은 Fire wall & Ceiling pannel 620,000㎡, Fire door 50,000 sets, Profile 200,000 EA, Unit Toilet 8,000 sets, Hardware 40,000 sets에 달한다. 또한 국제해사기구(IMO) 규정 및 해상인명안전조약(SOLAS-Safety of Life at Sea)에 근거하여 방화문, 벽체 및 천정 패널에 대한 관련 기관 및 정부의 승인(인증)을 획득하였다.

(주)성미가 개발한 스탠다드 패널은 조인트 프로파일 유형이 필요 없이 자체적으로 설치가 가능하기 때문에 고객사인 조선소 등 현장에서 작업 시간을 획기적으로 줄일 수 있다. 또한 제품 제작 시 작은 디테일부터 전체적인 레이아웃까지 인테리어 디자인과 자재를 포함한 전체를 디자인할 수 있는 노하우를 보유하고 있으며, 이는 제품의 경쟁력 향상으로 이어져 꾸준히 매출을 증대해 나갈 수 있는 발판이 되고 있다.

사업 분야 확대에 걸맞은 전사적 자원관리 시스템

사업 분야가 확대됨에 따라 매년 매출은 성장하고 사업 규모도 커졌다. 공장을 이전하고, 신규 인원도 충원했다. 그러나 체계적인 전사적 자원관리 시스템이 부재하여 인적, 물적 자원에 대한 내부통제가 어려웠다. 프로젝트별 수주정보, 작업계획 수립 등과 같은 공정관리 시스템, 생산계획과 연동한 재고관리 시스템 등이 각각 수기(Excel)로 작성하여 공유하니 업무의 복잡성이 증대되었다. 결국 품질 이슈를 야

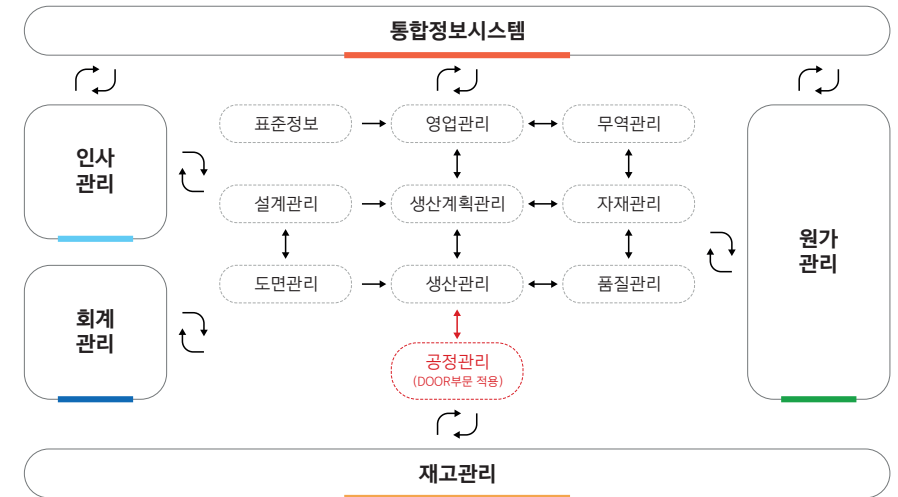
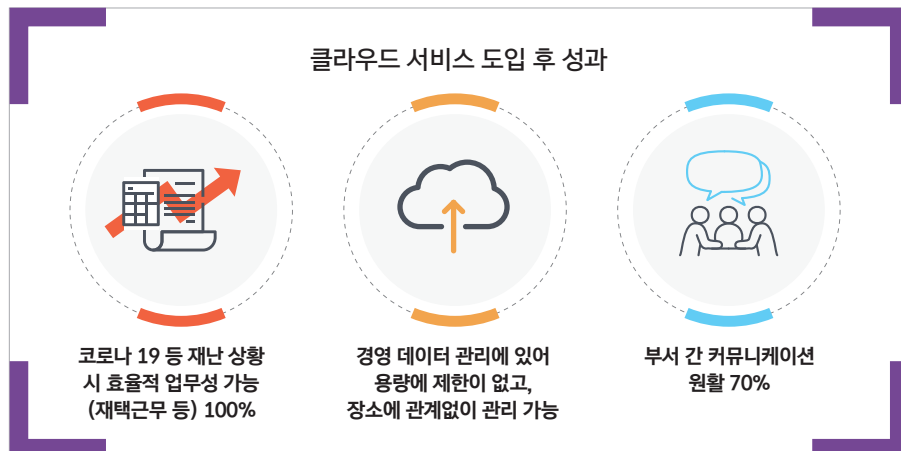




기하고 및 납기 지연을 초래하는 결과까지 초래했다. 이를 해결하기 위한 통합정보시스템 구축은 절실했다.

(주)성미는 이러한 문제를 해결하기 위해 조선, 조선 기자재 및 플랜트 산업 분야에서 축적된 컨설팅 경험과 정보화 솔루션 구축 노하우를 보유하고 있는 (주)씨앤에스솔루션의 'proERP 클라우드 서비스 + 풀모듈, proERP 클라우드 + 전환서비스'를 도입하기로 결정하였다. (주)씨앤에스솔루션은 조선기자재 수주업체가 필요로 하는 호선별 납품관리, 실행예산관리, 설계일정 및 자재이력 관리, BOM관리 시스템 등을 갖추고 있어 설계정보와의 완벽한 연계를 지원했다. 이로써 향후 경영(매출, 비용) 계획 수립이 가능하고 나아가 매출 향상에 도움이 될 것으로 보인다.

(주)성미는 이번 클라우드 서비스 기반의 ERP 시스템을 도입한 이후 업무 효율 향상에 따른 매출 증가



와 비용 절감의 효과를 실감하고 있다. 코로나 등 재난 상황에서 재택근무 적용이 가능했고, 무엇보다 직접 서버 및 프로그램 관리 등을 할 필요가 없어 편리했다. 손완희 대표는 “시간과 장소에 구애받지 않는 경영관리체계가 구축되니 격주 재택근무 시행이 가능해지고, 전반적인 관리비용도 감소되어 인력을 추가 채용할 수 있는 여력이 생겼습니다. 아울러 자유로운 출퇴근 문화를 조성할 수 있는 계기가 되었습니다”라며 ERP 도입의 성과를 설명하였다.

손 대표는 이번 클라우드 지원사업에 대해 만족감을 표하며 “무엇보다 저희 회사에 딱 맞는 ERP 시스템을 도입할 수 있어 뜻깊었습니다. 추후 제조실행시스템(MES)을 도입하여 (주)성미를 더욱 성장시켜겠습니다”며 향후 계획을 밝혔다.

(주)성미



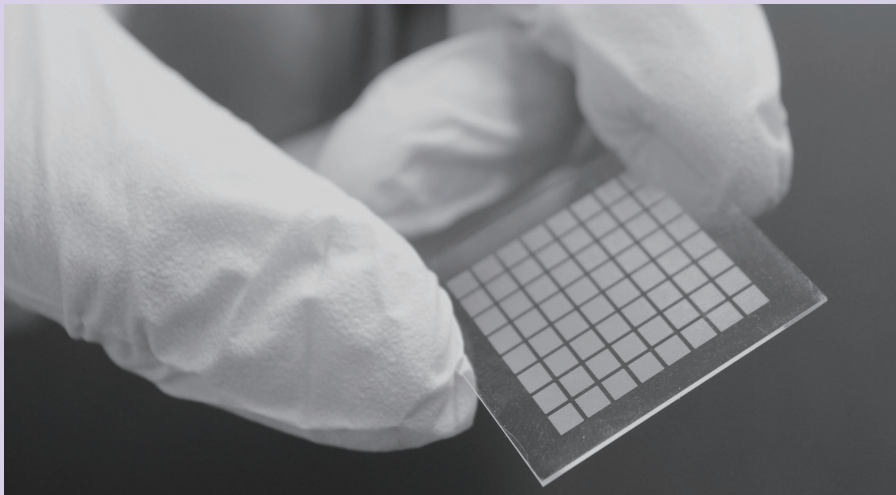
(주)성미는 특화된 기술과 신용, 엄격한 품질관리를 통해 Marine wall panel, Marine fire door, Marine ceiling paner 등 선박의 편의시설에 사용되는 자재 생산 및 선실거주구 설계 및 디자인을 제공하고 있다. 축적된 디자인 능력과 설계 노하우를 바탕으로 다양한 고객의 Needs를 충족시키고, 지속적인 기술개발을 통해 선실인테리어 분야의 전문기업으로 지속적인 성장을 하고 있다.

OPTOELEC

• 대표 : 이준역 • 대표전화 : 031-425-5938
 • 홈페이지 : www.optoelec.com
 • 소재지 : 안양시 동안구 별말로 123, A동 405호

광학 기술 분야의 새로운 길을 만드는 옵토전자, 클라우드로 날개를 달다

(주)옵토전자는 마이크로 옵틱스 및 전기전자 분야에서 차별화된 독자적인 기술 제공과 신기술 개발을 선도하고 있는 글로벌 강소기업이다. 이들은 빠른 성장에 대응할 수 있는 협업 시스템과 체계적인 관리 역량을 구축할 수 있는 방안에 대해 고민하던 중 이번 클라우드 지원 사업을 접하게 되었다.



도입 클라우드





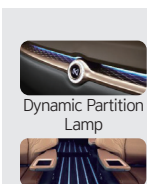

(주)우리요 -
핀플, 핀플
전환서비스

(주)타이거컴퍼니 -
티그리스 TIGRIS
All-in-One

Wafer Level Optics의 혁신을 주도하는 (주)옵토전자

(주)옵토전자는 광학, 전자분야 기술력을 바탕으로 자동차와 특수 조명장치, 광학 모듈 등을 개발하고, 광학 핵심 기술 및 솔루션을 제공하는 회사이다. 창립 이듬해 쌍용자동차 티볼리, 코란도C LED 엠블럼 양산을 시작으로 반도체 공정 UV경화기 광학소자 및 제어모듈 개발-양산했다. 2019년도부터 기아 자동차 카니발 제어모듈 및 조명류를 공급하였으며 2020년에는 경기도 유망중소기업으로 선정되기도 하였다.

2021년에는 경기도기술개발사업을 통해 1억5천만 원을 지원받아 ‘광기반 레이저 의료기기용 회절광학소자 기술개발’ 국산화에 성공했다. 기존에는 레이저가 뿜어져 나오는 도구에 한계가 있어 일직선의 레이저밖에 쏘지 못했다면, ‘광기반 레이저 의료기기용 회절광학소자 기술’을 통해 다양한 빛의 굴절을 일으키는 것이다. 예를들어, 로봇의 인식 범위가 기존에는 전방 100m밖에 되지 못했다면, 같은 길이의 빛이 달는 범위에서 상하좌우 등 다양한 범위의 인식이 가능하다는 것이다. 이로써, 그동안 정밀 광학부품에 대한 독일, 유럽, 이스라엘 등의 기술 의존도가 높았는데 (주)옵토전자가 국산화에 성공하면서 정밀한 레이저 기술을 요구하는 국내 기업들의 수요를 맞출 수 있게 되었다.

	Interior Lamp	Exterior Accessories
 Automotive Lamp Solution High Quality	 Center Room Lamp / 제어 모듈	 Side Ambient Lamp
 광학/기구/Hardware/ Software 최적화 설계 적용 고객 Needs에 맞는 Lamp Solution 제공	 Floor Lamp	 Car Doorstep Lamp

(주)옵토전자 전장 조명 사업



(주)옵토전자 제1공장과 2공장

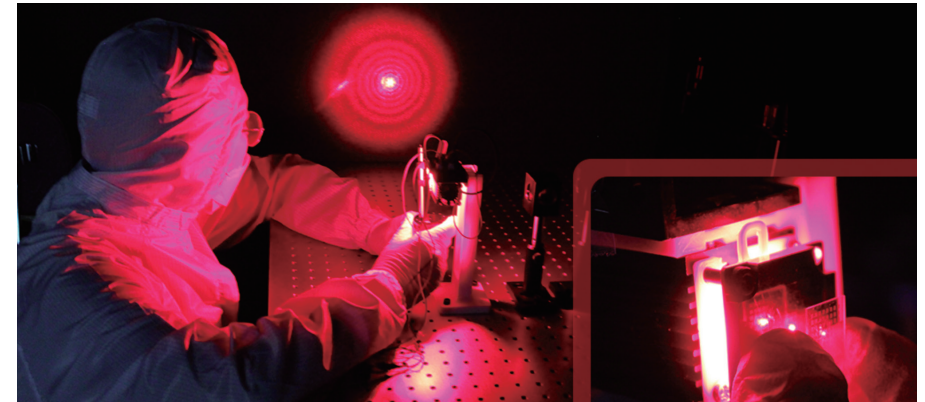
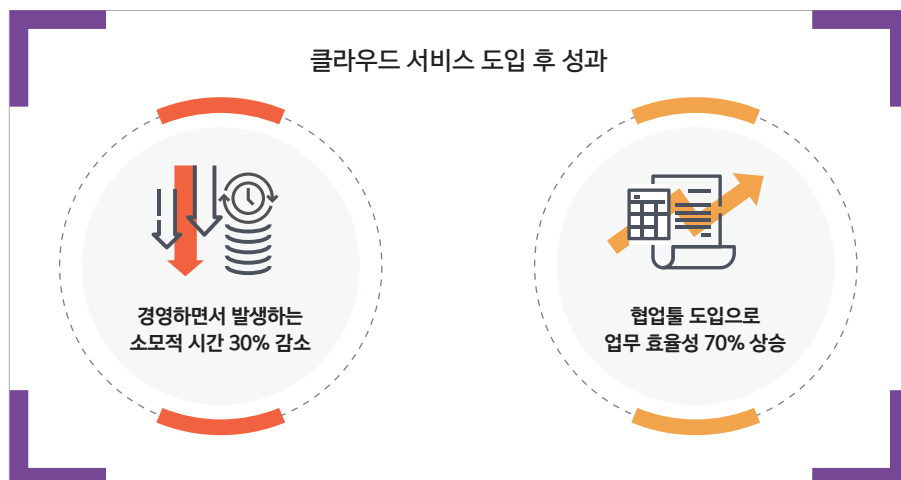
아날로그 체계에서 디지털 체계로 변화하다

(주)옵토전자는 이번 지원 사업을 계기로 그간 아날로그 방식의 조직관리 체계에서 탈피하여 디지털 방식으로의 체계적인 관리역량을 구축하고자 했다.

이를 위해 먼저 우리요의 비대면 인사관리 SaaS 핀플과 핀플 전환서비스를 도입하였다. 핀플은 비대면 인사관리 솔루션으로 그동안 대면으로 진행되던 연차 및 출퇴근 기록관리, 근로계약서 작성 등의 업무를 이제는 비대면으로 진행할 수 있게 되었다. 또한 입사일자에 따른 자동 연차 계산기능, 연차 및 결근 등 근태관리에 전자결재기능, 전자근로계약서 작성 및 경력/재직증명서 발급 등을 디지털로 처리할 수 있게 되었다. 이를 통해 직원들의 연차사용촉진에 따른 복리가 증대되었으며 인사담당자의 업무 부담 경감 및 효율성을 배가할 수 있게 되었다.

협업툴로 효율적이고 신속한 업무소통이 이루어지다

두 번째로 기업의 빠른 성장에 효율적으로 대응할 수 있는 협업 시스템 기반을 마련하고자 하는 것을 목표로 하였다. 임직원간의 협업체계 구축을 위하여 (주)타이거컴퍼니의 티그리스 올인원 솔루션(TIGRIS All-in-One)을 도입했다. 이로써 개인 메신저나 이메일을 통한 방식보다 공식적인 업무용으로 실시간



커뮤니케이션이 가능해지면서 훨씬 효율적인 업무 소통이 가능해 졌다. 그동안 커뮤니케이션의 한계로 현장에서 어떤 일들이 진행되고 있는지 파악하기 어려웠으며 고객의 요청사항이 제때 전달되지 않는 일도 있었으나 이러한 문제점을 해결하는데 도움이 되었다. 또한 보고 절차도 간결해졌다. 임직원은 중요한 프로젝트와 이슈, 회의 내용을 티그리스를 통해 실시간으로 보고하고, 빠른 의사결정으로 신속하게 대처할 수 있게 되었다. 그리고 업무회의 시 준비해야 할 사항들 역시 미리 숙지할 수 있게 되었다.

이준혁 대표는 “처음에는 중소기업 특성상 전문성 부족으로 시스템 도입 자체에 대한 불안이 있었습니다. 그러나 지원 사업이었기에 좀 더 쉽게 접근할 수 있었고, 도입부터 지금까지 원활하게 진행되어 클라우드 지원 사업에 크게 만족합니다”라고 말했다. 그리고 “개인별 문서를 저장 보관하면서 발생할 수 있는 보안관련 이슈를 해결할 수 있고 내부 문서 및 데이터를 전자화하여 자료를 보존하고 공유할 수 있어서 업무 효율성이 제고될 수 있으리라 생각합니다”며 클라우드 서비스 도입에 따른 기대를 나타냈다.

(주)옵토전자



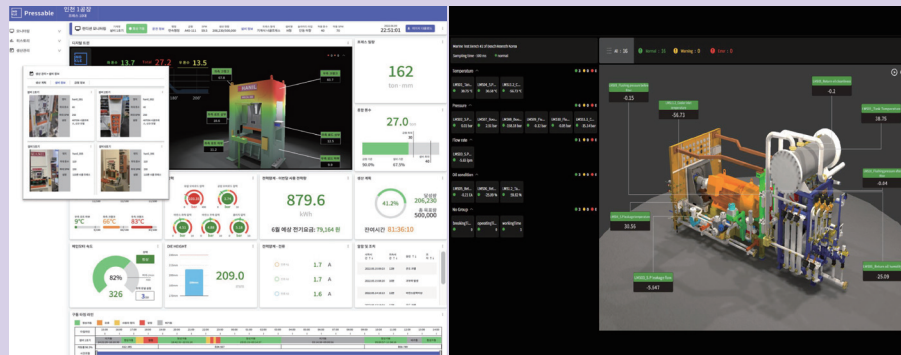
(주)옵토전자의 사명은 OPTICAL(OPTO) + ELECTRONIC(ELEC)을 융합한 것으로 2016년 설립되었다. 현재 국내 국내 광학 및 전기전자 관련 렌즈설계, 응용 전기전자 Module 시장을 선도하고 있다. Micro Optics 관련 MLA의 독보적인 기술로 개발된 제품은 전장, 바이오, 산업용 및 메타버스 관련 응용분야에 다양하게 활용되고 있다. (주)옵토전자는 2017년 10억 원이던 연매출액이 2021년에는 159억 원으로 성장하였으며 금년에도 성장세는 이어져 연매출 250억 원을 달성할 것으로 예상된다.



- 대표 : 김재천 • 대표전화 : 031-500-4277 • 홈페이지 : www.ingkle.com
- 소재지(공장) : 경기도 안산시 상록구 해안로 705, RIT센터 512호, 607호

잉클 IT기술과 OT기술의 융합, 클라우드 서비스로 혁신에 박차를 가하다

설비와 사람을 연결하여 제조 현장에 혁신을 일으키고 있는 주식회사 잉클. 급격한 사업 확장으로 복잡했던 경영 관리 시스템이 클라우드 서비스로 체계화되었다고 한다. 경영 관리 시스템을 업그레이드 시킨 클라우드란 무엇이며, 그 과정은 어떠했는지 살펴보자.



운영 레벨의 데이터

설비 데이터기반 DT

도입 클라우드

(주)더존비즈온 - WEHAGO

(주)시프티 - 근태관리 및 인력관리 솔루션

주식회사 폴라리스오피스 - 폴라리스오피스

(주)제이씨원 - 전자계약 이싸인온

(주)해시스냅 - 파이프드라이브

주식회사 구름 - 구름EDU

가치를 연결하는 기업, (주)잉클

설비 데이터 플랫폼을 제공하는 (주)잉클은 설비 빅데이터를 통해 생산 현장의 고질적인 문제를 해결하는데 앞장서고 있다. 김재천 대표는 “저희는 생산설비별로 파편화 되어있던 설비 데이터를 수집, 분석, 활용 과정을 통합하여 생산성 확보와 예방보전방식을 변화시킵니다. 이는 실질적인 비용절감과 효과성을 가져오며, 결과적으로 기업에 혁신을 일으킵니다”라고 했다.

(주)잉클은 국내 200개 이상의 산업설비에 제품을 공급하고 있으며 주요 고객사로는 Bosch Rexroth Korea, 현대제철, 현대로템, 한국타이어, 동화마루 등 다수의 기업들이 있다.

현재 (주)잉클은 설비데이터를 기반으로 설비의 동적 운동 특성 및 기능 변화를 모니터링하여 이탈을 예측하는 머신러닝 모델을 개발하고 있다. 그리고 디지털 트윈 방식의 설비진단 솔루션 개발을 통해, 글로벌 제조 플랫폼으로 도약하는 것을 목표로 하고 있다.

사업 확대에 따른 철저한 경영관리 시스템 구축 필요

(주)잉클은 2019년 법인 설립 이후 매년 더블 이상의 매출을 올리며 급성장하고 있다. 폭발적 성장에 맞춰 근태관리서비스 Flex, 법인등기 및 주주관리 서비스 주주리걸, 클라우드 컴퓨팅 AWS, 디자인 Figma, 내부 문서 공유 및 MS Onedrive 등 각 분야별로 적합한 클라우드 서비스를 이미 이용하고 있었다. 그러나 기존 인력 및 경영지원관련 클라우드 서비스는 2원화 내지 3원화되어 체계적이지 못하여 관리에 어려움이 있었다. 또한 사업 확대와 고객사 증가에 따른 Pre-Series A 투자가 최근 진행되어 향후 더욱 철저한 경영관리 시스템 구축이 필요했다.





경영시스템 안정화로 업무 효율 극대화

(주)잉클은 경영지원시스템 2.0을 완성하기 위해 (주)더존비즈온의 'WEHAGO'를 도입하였다. WEHAGO는 기업용 온라인 비즈니스 플랫폼으로 회계, 인사, 전자세금계산서, 메일, 팩스, 연락처, 거래처, 일정, 클라우드, 웹오피스, 경비청구 등을 처리하는 프로그램이다. 이로서 재무관리, 구매, 급여 등 여러 곳으로 나뉘어 있던 데이터를 효율적으로 통합 관리함으로써 회사의 경영시스템이 안정화되어 업무 효율이 극대화 되었다. 더불어 기존에 사용하던 클라우드의 중복된 서비스들을 정리하게 되면서 비용 절감에도 큰 효과가 있었다.

(주)시프티의 근태관리 및 인력관리 솔루션으로 체계적인 인적 관리가 이루어지고, (주)폴라리스오피스의 폴라리스오피스 프로그램으로 분산된 회사 데이터를 효과적으로 통합되면서, 사내 서버 관련 결과물을 도출하는데 큰 도움이 되었다. 또한 해시스넵의 파이프드라이브를 통해 영업관리를 체계적이고 직관적으로 수행하게 되면서 업무 효율성이 보다 높아졌다.



(주)잉클 사무실

시스템 통합을 진행하는 과정에서 있어서도 공급사와 커뮤니케이션이 원활해 어려움없이 일사천리로 진행되었다. 경영관리 시스템이 체계화됨에 따라 업무효율성이 증가하여 전반적인 임직원 만족도가 높았다. 향후 업무협약 및 계약 등에 클라우드 서비스를 도입하여 공인된 계약을 더욱 수월하게 진행할 수 있을 것으로 기대된다.

김 대표는 “SaaS는 인공지능(AI) 솔루션의 채택이 빠르게 증가하고, 자율 IT 관리, AI, 머신러닝 등의 기술이 클라우드 애플리케이션 및 클라우드 인프라 전반에 필수적인 역할을 수행할 것이기에 기업 활동에 있어서 반드시 필요한 서비스입니다. 특히 저희와 같은 플랫폼 기업들에게는 필수적이죠. 앞으로 클라우드 지원 사업이 양질의 서비스를 더 많이 발굴하여 더 많은 기업이 더 많은 지원을 받을 수 있으면 좋겠습니다”라고 의견을 표명하였다.

주식회사 잉클



‘설비와 사람이 ‘쉽게’ 연결될 수 있다면?’

이러한 물음에서 출발한 (주)잉클은 IT기술과 OT기술이 융합된 자체 산업용 소프트웨어를 만들어 세상에서 가장 쉽게 설비와 사람을 연결하는데 앞장서고 있다. 제조현장의 사람들이 언제, 어디서든 자신의 설비에 쉽고 빠르게 접근하여 문제를 해결할 수 있는 솔루션을 제공하는 것이 사명이라고 이야기한다.

2021년 9월 JB벤처스로부터 시드투자를 유치한 후 2021년 10월 틱스에 선정, 연이어 2021년 11월 현대중공업 오픈 이노베이션에 선정되었다. 서버관련 클라우드 서비스로 AWS를 이용하고 있으며 향후 관련 비용의 절감을 위한 국내 서비스를 활용하는 방안을 검토 중에 있다. 이를 통해 월 100만 원의 서버관련 서비스 비용을 절감할 수 있을 것으로 기대하고 있다.



- 대표 : 박문석 • 대표전화 : 070-4700-1851
- 홈페이지 : decopave.co.kr
- 소재지 : 부산광역시 부산진구 가야대로424번길 69 301호 (개금동, 풍신빌딩)

데코페이브 4차 산업혁명을 위한 첫 걸음 - Digital Transformation, 클라우드로 구현하다

친환경 콘크리트 블록을 제조하는 (주)데코페이브는 우리나라 대표 콘크리트 블록 업체이다. 아시아 최대 규모의 스마트팩토리를 구축하는 등 누구보다 4차 산업혁명에 발 빠르게 대응해 온 (주)데코페이브는 설비정보 외 다양한 DATA기반의 생산성 제고가 필요하고, Data 기반으로 관리하는 Digital Transformation의 구현이 반드시 이루어져야 된다고 판단했다.



도입 클라우드

프레버소프트 -
판데이터

콘크리트 블록의 새로운 장을 여는 (주)데코페이브

2012년 설립한 (주)데코페이브는 보도블록 생산을 시작으로 지속적인 기술개발을 통해 단순 건설 자재 생산업체에서 친환경 소재 개발 기업으로 나아가고 있다. 보도블록을 넘어 건축용 블록인 M BLOCK과 경계석, 옹벽블록까지 끊임없는 신제품을 출시하고 있다. 앞으로 특수성 차열블록, 자가세정블록 등 더욱 다양한 제품군을 선보일 계획을 세우고 있다

대표 제품은 '공기정화블록'이다. 공기정화블록은 일반 보도블록과 비슷한 생김새를 지녔지만 공기 중의 질소산화물(NOx)을 효과적으로 제거해주는 대기환경 정화에 탁월한 제품이다. 여기에는 빛 에너지에 반응하는 광촉매 기술이 적용되어 있다. (주)데코페이브는 코로나19 여파에 따른 어려운 시장여건 속에서도 새로운 기술력이 적용된 공기정화블록으로 위기를 정면 돌파하며 업계의 주목을 받고 있다.

아시아 최대 규모의 스마트팩토리의 완벽한 운영을 위하여 클라우드를 도입하다

(주)데코페이브는 2020년 6월 골재투입부터 포장까지 전 공정 100% 자동화 시스템을 갖춘 3공장을 스마트팩토리로 구축하였다. 이는 아시아 최대 규모로 기존 4인 1조 체계에서 2명의 인원으로 운용할 수 있다.

그러나 박문석 대표는 "스마트팩토리에 적용된 키오스크 및 관련 data 집계설비(PLC)에 대한 활용도가 낮고, 일원화된 PLC data 수집체계가 미비하였습니다. data 기반의 스마트팩토리 고도화를 이루

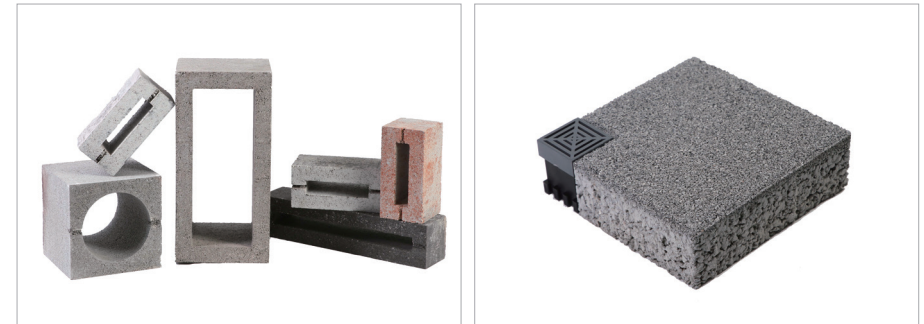
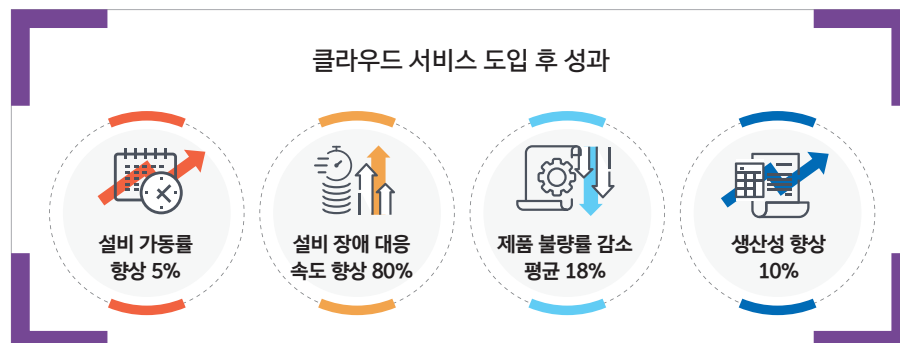




고 최적의 공정관리를 통한 관리비용의 획기적 개선 및 생산성 증대를 이루고 싶습니다”라며 이번 지원사업에 참여한 배경을 설명하였다.

(주)데코페이브는 솔루션 선정 컨설팅을 통해 프레버소프트의 ‘팍데이터’를 도입하기로 결정하였다. ‘팍데이터’는 PLC data 수집, 모니터링, 빅데이터 저장, 분석하고 이상 상황을 감지하여 원격으로 설비를 제어할 수 있는 클라우드 기반의 SaaS 프로그램이다.

구축형 방식이 아닌 클라우드 기반의 MES(Manufacturing Execution System)을 도입함으로써 하드웨어 구축비용 및 유지 보수 비용을 절감하고 시스템 적용기간도 단축시킬 수 있었다. 또한 시간과 장소에 구애받지 않고 Window PC를 벗어나 다양한 OS 및 기기에서 MES 활용이 가능하게 되었다.



클라우드 도입 이후 제품데이터 입력시간(75% 감소), 작업조건 문서작성시간(61% 감소), 문서작업 손실(56%)이 줄었다. 또한 제조 사이클 타임이 45% 단축되고 리드타임은 평균 27% 감소하게 되었으며, 생산 효율 향상으로 제품 불량률이 평균 18%나 감소하였다.

데코페이브는 이번 지원 사업을 통해 클라우드 방식으로 각 공정마다 모니터를 설치하여 실시간으로 생산 수량, 사이클타임을 작업자가 직접 확인할 수 있어 품질의식 고취 및 생산성 향상을 기대하고 있다.

문 대표는 “현장 데이터를 실시간으로 공유할 수 있어 신속한 의사결정이 가능해 지고, 이에 따른 생산성 향상에 따라 납기 준수(OTD)가 개선되었습니다. 이는 고객만족도 향상 및 가격경쟁력 향상으로 이어져 매출 증가에 기여할 것으로 보입니다”며 이번 클라우드 서비스 도입의 성과를 설명하였다. “이번 클라우드 지원사업을 통해 지원받은 정보를 기반으로 클라우드 서비스 이용 부문을 확대해 전사적으로 클라우드화 할 계획입니다”며 앞으로의 계획을 밝혔다.

주식회사 데코페이브



(주)데코페이브는 콘크리트 블록 제조 및 판매, 친환경 신소재 연구 등을 주된 사업 분야로 한다. 자본금 5000만원으로 시작해 7년 만에 500억 가치의 기업으로 성장했을 정도로 탄탄한 경쟁력을 확보하고 있다. 2016년 서울시와 SBA(서울산업진흥원)가 지원하는 서울시 우수기업 ‘하이서울기업’으로 선정되었으며, △해외수출유망 중소기업(G-PASS) 인증 취득 △ISO 9001/14001 품질 경영 시스템, 환경 경영 시스템 인증 △조달우수제품 선정(투수코아블록) 등의 이력으로 기술력을 인정받았다.

mamaforest

- 대표 : 오현주 • 대표전화 : 070-5123-4620
- 홈페이지 : www.mamaforest.co.kr
- 소재지 : 경기도 용인시 수지구 광교중앙로 338, 광고우미뉴브 A동 201-1호

마마포레스트 협업툴 클라우드로 조직 커뮤니케이션이 활성화되다

친환경 리빙 브랜드 (주)마마포레스트는 런칭 만 3년 만에 전제품 100만개 판매를 돌파하며 청년창업사관학교 최우수 졸업, 기술 혁신형 지원사업 최우수 평가, 경기 스타트업 넥스트 유니콘부문의 중소벤처기업부 장관상 수상 등 기술력과 성장력에 대한 인정을 받고 있는 유망 기업이다. 스타트업에서 중견기업으로 성장하면서 무엇보다 조직 내 커뮤니케이션의 중요성이 커졌다고 하는데, 그 해결책을 클라우드에서 찾았다고 한다.



도입 클라우드

타이거컴퍼니 -
TIGRIS
All-in-One

유한회사
세무법인해움 -
IT 세무·회계
기장 서비스 NAC

스페이스뱅크 -
로대리 RAID-
M(SNS Insight
분석자동화)

(주)모두싸인 -
전자계약 모두싸인

주식회사
콜라비팀 -
사내협업 커뮤니
케이션툴 콜라비

일상이 빛이 되다 - (주)마마포레스트

(주)마마포레스트는 No 계면활성제 고체타입의 '설거지 비누', 다목적 세정제 '파워버블 클린파우더', 푸드 그레이드 원료로 만든 '1등급 식기세척기 세제', 안심성분 울인원바 '바이티얼스 샴푸 앤 바디바' 등 친환경 주방·욕실 제품을 생산 판매한다.

판매하는 모든 제품은 기업만의 특별한 레시피로 화학성분이 아닌 천연성분으로 제조되며, 지구 환경과 인간의 건강을 지키는 친환경 브랜드로 입지를 다지고 있다. 그리고 자사몰 리뷰 기준 5만 여개, 만족도 평점 4.8점, 재구매율 70%의 견고한 충성고객을 보유하고 있다.

온라인 매장인 자사몰, 네이버 스마트스토어, 마켓컬리, 오늘의집, 쿠팡 등에서 판매하고 있다. 또한 2021년부터는 오프라인 매장인 이마트 전국 매장, 신세계백화점 및 현대백화점에 입점하였으며, 국내 4대 홈쇼핑 채널에도 성공적으로 런칭하였다. 그리고 거래처를 해외로도 확대하여 미국, 일본, 대만, 홍콩으로 제품을 수출하고 있다.

2018년 연매출 1.5억 원을 시작으로 2021년 연매출 16.5억 원을 달성하였으며, 금년에는 40억 원의 매출을 예상하고 있다. 작년에는 중기부 '넥스트 유니콘' 장관상을 수상하며 국내 최대 펀딩 사이트인 와디즈 '핸드워시' 부문 역대 펀딩 1위를 기록하기도 했다.



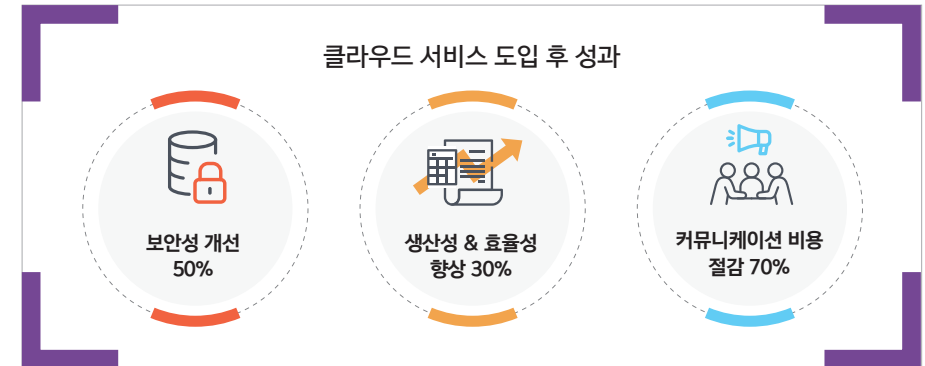


조직내 커뮤니케이션 해결사, 티그리스

(주)마마포레스트도 여타 스타트업과 마찬가지로 작은 조직에서 문제시 되지 않았던 임직원간 커뮤니케이션 문제를 어떻게 해결할 것인지 고민이 있었다. 오현주 대표는 “우리 회사의 업무특성상 협업이 정말 중요합니다. 회사가 성장할수록 추진 중인 프로젝트도 많아져 각각 팀별로 업무를 분담하여 진행해야 하는데 원활한 프로젝트 관리를 위해서는 협업과 자료 관리에 도움이 되는 도구가 필요했습니다. 기존에는 주로 이메일, SNS 메신저, 구글 드라이브 등 여러 툴을 업무에 활용하였으나 원활한 협업을 진행하는데는 한계가 있었죠”라며 이번 클라우드 지원사업에 참여한 배경을 설명했다.

(주)마마포레스트는 조직내 커뮤니케이션을 해결하기 위해 타이거컴퍼니의 ‘티그리스’를 도입하였다. 공급사인 타이거컴퍼니와의 충분한 상담을 통해 회사에 꼭 필요한 기능이 무엇인지 상담 받고, 처음으로 사용하는 협업툴의 기능들에 대한 교육도 받았다.

현재 ‘티그리스’ 전체 서비스 중 커뮤니티, 메신저, 캘린더, 드라이브 기능을 활용하고 있으며, ‘티그리스’의 커뮤니티 기능을 활용하여 각각의 업무 진척도와 업무 파일을 프로젝트별로 공유하고 있다.



빠른 소통이 필요할 때는 메신저를 이용한다. 필요한 인원으로 그때그때 채팅방을 만들어 사용하는 데, 사업계획서를 작성하는 기간에는 관련 인원끼리 채팅방을 만들고 각자 필요한 자료들을 공유하고 취합한다. 사업계획서 완성본이 나오면 결과물은 커뮤니티에 업로드해 문서를 정리하고 있다. 특히 여러 개의 프로젝트를 진행할 때는 일정 관리가 중요한데 이 때, 캘린더 기능을 활용하여 개인뿐만 아니라 팀의 모든 일정을 한눈에 보고 관리할 수 있어 별도의 커뮤니케이션 없이도 업무가 공유되었다.

오 대표는 “클라우드 도입 후 인수인계가 매우 편리해졌습니다. 신규 직원이 입사하거나 팀 구성원이 변경되어도 별도의 인수인계 없이 커뮤니티의 내용을 통해 쉽게 업무를 파악할 수 있게 되었으며, 외근이나 이동이 있는 경우에도 모바일 기기를 이용하여 전천후로 업무를 진행할 수 있게 되었습니다”라고 이번 지원사업을 성과를 설명하였다.

(주)마마포레스트



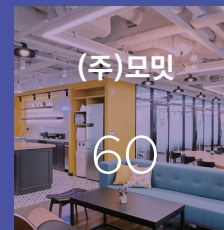
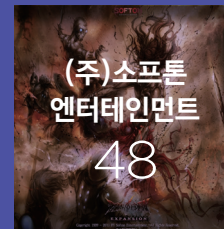
(주)마마포레스트는 환경과 가족을 생각하는 친환경 리빙 브랜드로 현대홈쇼핑, 홈앤쇼핑 등 메이저 홈쇼핑 채널을 비롯해 마켓컬리, 이마트, 신세계백화점 등 다양한 온·오프라인 채널에 입점해 친환경 고체 주방 세제(일명 설거지 비누) 시장을 선도하고 있다.

대표 상품인 ‘내추럴 디쉬바’는 자연에서 찾은 원료만을 약 1000시간 저온 숙성시켜 제작한 1종 천연 주방 세제로 미국 미국농무부(USDA) 오가닉 인증, 프랑스 이브 비건 인증을 받았다. 이외에도 식품원료로 만든 ‘식기세척기 세제’를 비롯해 ‘천연 치약’, ‘파워버블 클린파우더’, ‘천연 어린이 치약’, ‘대나무 칫솔’, ‘바이티얼스 샴푸 앤 바디바’ 등 가족과 지구를 위한 다양한 친환경 제품을 확장하고 있다.



우수사례기업

정보통신·소프트웨어 개발 등





- 대표 : 유태호 • 대표전화 : 010-8704-7353
- 홈페이지 : www.softon.co.kr
- 소재지 : 경기도 성남시 수정구 창업로 54 기업성장센터 나동 822호

문화를 만드는 기업 소프트온터테인먼트 클라우드로 한 걸음 더 나아가다

(주)소프트온터테인먼트는 1999년 설립, 세계 최초 호러 액션 2D MMORPG 다크에덴을 시작으로 인터넷 기반 온라인 게임의 다양화를 이끌고 있는 온라인 게임 업체이다. 이들은 기존에 IDC 물리 서비스를 사용했으나, 해외 전체 권역을 대상으로 하는 게임을 출시하려면 안정적인 글로벌 클라우드 서비스 환경이 필요하다는 것을 깨닫고 이번 클라우드 지원 사업에 관심을 갖게 되었다고 한다.



도입 클라우드

네이버 클라우드 -
네이버 클라우드 플랫폼

소프트온이 만들어 가는 네버랜드

(주)소프트온터테인먼트는 세계 최초 호러 액션 2D MMORPG ‘다크에덴’ IP를 활용해 ‘다크에덴M’ ‘다크에덴 오리진’ 등을 개발, 서비스하고 있으며 글로벌 시장 진출도 적극적으로 추진하고 있다. 2010년부터는 신 성장 동력으로 소셜 게임 사업부를 신설하여 완성도 높은 소셜 게임을 개발, 서비스하고 있으며, 국내외의 완성도 높은 게임을 서비스하는 것을 목표로 사업 영역을 넓혀가고 있다.

현재, 온라인 게임 외 모바일 게임 2종을 개발 중에 있으며, 1종은 2023년 1분기에 런칭할 예정이다. 지난 3월에는 위메이드(대표 장현국)로부터 우수한 개발력과 서비스 역량을 평가받아 전략적 투자를 이끌어 내기도 했다.

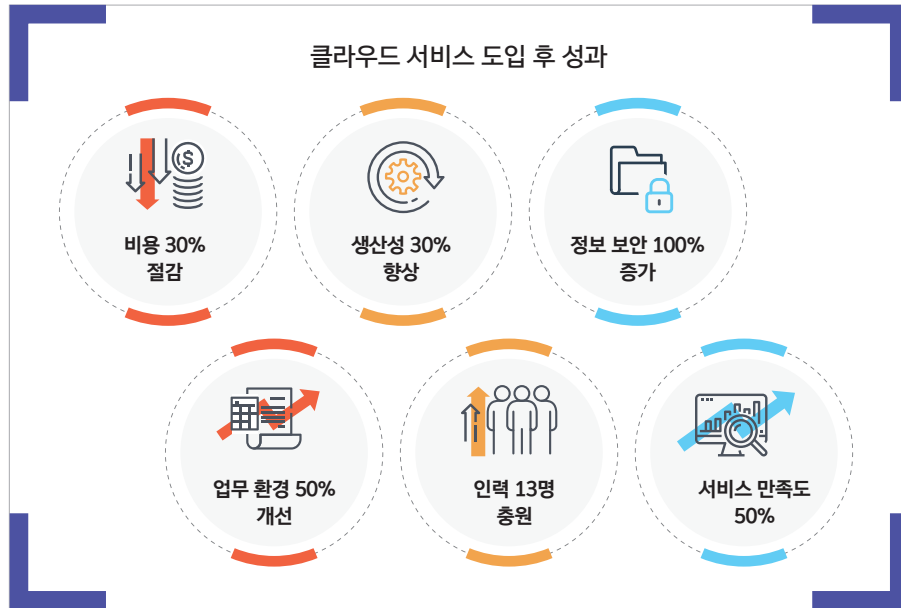
유태호 대표는 “블록체인 게이밍 플랫폼을 선도하고 있는 위메이드로부터 투자를 유치하게 되어 매우 기쁘게 생각합니다. 위메이드와 긴밀한 협력을 바탕으로 다양한 신작 개발에 더욱 힘을 쏟겠습니다”며 앞으로의 계획을 밝혔다.

IDC 물리 서비스에서 클라우드 서비스로의 변신

유 대표는 “기존 IDC 물리 서비스에서 클라우드 서비스로 변경하길 원했습니다. 변경 시 게임 클라우드 서버 자원 활용을 통해서 비용 절감, 생산성 향상, 정보 보안, 업무 환경 개선이 가능 할 것으로 예상되었기 때문이죠”라며 클라우드 서비스 도입 배경을 설명했다.

(주)소프트온터테인먼트는 이번 중소기업 클라우드 서비스 이용 지원 사업에서 집중지원 기업으로 선정되어 많은 지원을 받을 수 있었다. 특히 관련 업체들의 전문적인 컨설팅과 클라우드 비용도 많이 지원 받을 수 있어 만족감이 매우 컸다고 한다.





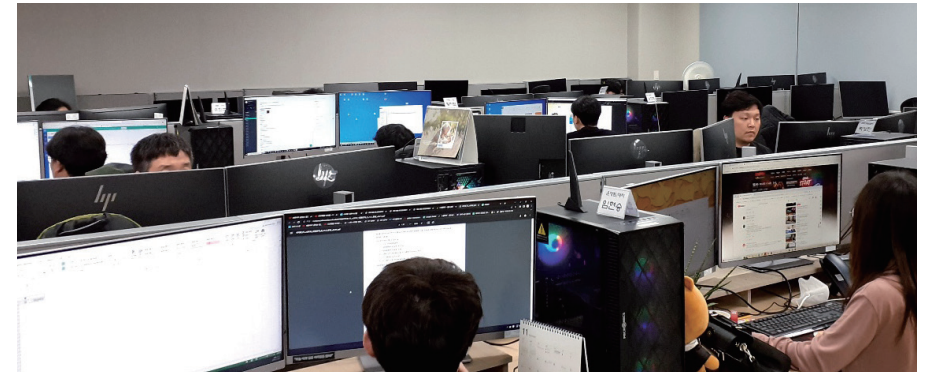
네이버 클라우드 서비스로 더욱더 강력해진 (주)소프트엔터테인먼트의 역량

(주)소프트엔터테인먼트는 전문가의 컨설팅을 통해 클라우드 마이그레이션을 단행키로 하고 기존 온프레미스 데이터센터에서 네이버 클라우드 서비스로 변경하였다.

클라우드 서버 도입 전 온프레미스 환경과 클라우드 서버 환경의 차이점을 명확하게 이해하기 위해서 개발실 내 서버 프로그램 개발팀과 서버 인프라 운영팀은 클라우드 서버 기술에 대한 선행 학습을 진행하였다. 이를 통해 온프레미스 서버와 클라우드 VM 서버와의 성능 차이점을 이해할 수 있었고, 클라우드 서버 아키텍처링을 외부 도움 없이 회사의 역량으로 직접 수행할 수 있었다.

신작 모바일 게임 '다크에덴 SD on wemix'를 클라우드 서버 환경으로 직접 이관에 성공하여 클라우드 서버 기반기술을 보유할 수 있게 되었으며, 클라우드 서버 이관에 따른 비용 절감 두 가지를 모두를 성취하였다. 또한 회사는 AWS, GCP 등과 같은 외국 클라우드 업체가 아닌 국내 클라우드 업체인 네이버 클라우드를 통해서 클라우드 기술 환경에 대한 노하우를 가지게 되었다. 향후 글로벌 서비스를 진행함에 있어 원-달러 환율 상승 이슈로부터 자유로운 비용 절감효과까지 기대된다.

또한 네이버클라우드 서버, 스토리지 외 API Gateway, Cloud Functions, Cloud Insight, Cloud Log Analytics, Effective Log Search & Analytics 등을 도입하여 클라우드 환경에서 업무 효율성과 생산성을 높이고 서버 운영의 안정성과 보안성을 확보하게 되었다.



(주)소프트엔터테인먼트 사무실

이로서 비용 및 운영, 업무환경에 있어 혁신적인 변화가 이루어졌다. 서버관련 비용이 30% 절감되었으며, 생산성은 30% 이상 증가하였다. 특히 정보 보안 부분은 100% 생산성이 증가하였으며, 업무환경이 50% 수준 이상으로 개선되었다. 더불어 2022년 7월부터 11월까지 총 13명의 일자리 증대 효과가 발생하였고, 새벽 시간대 장애 발생 시에도 신속한 대응이 가능해짐에 따라 고객의 서비스 만족도 상승으로 이어졌다.

유 대표는 이번 클라우드 지원사업에 대해 매우 만족해하며 “클라우드 도입과 지원이 원활하게 진행되어서 무척 감사하게 생각하고 있습니다. 향후 중소 기업 클라우드 서비스 이용 지원 사업 규모가 증대되어 보다 많은 기업이 저희와 같은 지원을 받을 수 있기를 진심으로 희망합니다”라며 환하게 웃었다.

(주)소프트엔터테인먼트



(주)소프트엔터테인먼트는 ‘문화가 있는 국민이 세계를 이끈다’는 창업자의 신념과 지식산업의 핵심인 Digital Entertainment 산업을 통해서 삶의 질을 높이는 ‘시대혁신적 가치창조 기업이 되자’는 기업가 정신을 바탕으로 설립되었다.

(주)소프트엔터테인먼트는 ‘SOFTON’은 각 알파벳마다 깊은 의미가 있다. ‘S’와 ‘N’은 ‘남극(S)’과 ‘북극(N)’을 뜻하는 것으로 글로벌을 의미하며, ‘FT’는 ‘Future Technology’로써 미래 지향적인 마인드를 대변한다.

이들은 국내 최고의 개발 기술력과 서비스 역량을 기반으로 놀이와 기술을 통해 새로운 게임 문화를 만들며, 적극적인 해외 시장을 개척하며, 혁신적인 사고와 행동을 통해 디지털 문화를 선도하고 있다.



- 대표 : 박불이세 · 대표전화 : 0507-1445-8689
- 홈페이지 : www.ninetwolabs.com
- 소재지 : 서울시 송파구 가락로 16길 2-23, 3층

나인투랩스 다양한 서비스를 한 번에! 클라우드, 효율성과 편리함 모두 해결하다!

(주)나인투랩스에서 개발한 모바일 게임과 관련 연동 프로그램은 안정적인 클라우드 서버에서 실시간으로 업로드와 다운로드가 필요한 프로그램들이다. 따라서 다양한 부정 탐지 트래픽과 사용 금액들을 빠르게 감지·탐지할 수 있는 클라우드 서비스와 비대면으로 24시간 회계 서비스를 받을 수 있는 전문 기장 서비스가 절실히 필요했다고 한다.



도입 클라우드

베스핀글로벌 -
옵스나우

유한회사
세무법인해움 -
IT 세무, 회계
기장 서비스



(주)나인투랩스에서 개발한 모바일 게임

유행을 창조하는 게임 제작사, (주)나인투랩스

게임 및 소프트웨어 개발 회사 (주)나인투랩스는 2020년 11월에 설립, 직원 평균연령 27세의 젊은 회사이다. 2021년 8월에 ‘뽀기방 킹덤’을 구글플레이 스토어와 애플 앱스토어에 정식 출시하였다. ‘뽀기방 킹덤’은 2D 도트기반의 경영 시뮬레이션 수집형 RPG게임으로, 누구나 손쉽게 플레이 가능한 방치형 게임 스타일과 다양한 전략과 콘텐츠를 제공한다. 직접 인형뽑기 매장을 운영하고 매출을 극대화하는 캐주얼 전략 장르가 포함된 모바일 기반 게임이다. 박불이세 대표는 “매장 운영을 기반으로 기계배치, 직원고용 등 여러 매출 전략을 구성해야 하는 뽀기방 킹덤은 새로운 장르로 다가설 수 있을 것”이라며 “다양하지만 부담 없는 방치형 요소로 한 장르에 빠지지 않고 여러 장르를 즐길 수 있도록 재미 요소를 많이 반영해, 좋은 게임서비스를 제공하기 위해 최선을 다하겠습니다”라고 말했다.

효율적인 인력관리와 클라우드 인프라의 활용을 위한 해결법을 모색하다

기존에는 근태의 효율성을 높이기 위한 Flex.team 클라우드 서비스와 게임의 운영 및 통신을 위한 AWS 클라우드를 사용하고 있었다. 그러나 비즈니스가 빠르게 성장하고, 운영하는 서비스 수가 증가하면서 클라우드 인프라를 고도화하고 더욱 효율적으로 관리해야 할 필요가 발생하였다. 특히 하나의 AWS 계정으로 여러 서비스를 운영할 때의 불편함을 해결해야 했다. AWS는 계정단위로만 비용 내역을 제공하기 때문에 전체 비용 외에 서비스별 비용 정보는 확인이 어렵다. 하지만 클라우드 인프라를 효율적으로 관리하기 위해서 각 서비스마다 비용이 어떻게 사용되고 있는지 세부적인 데이터가 필요하였다.

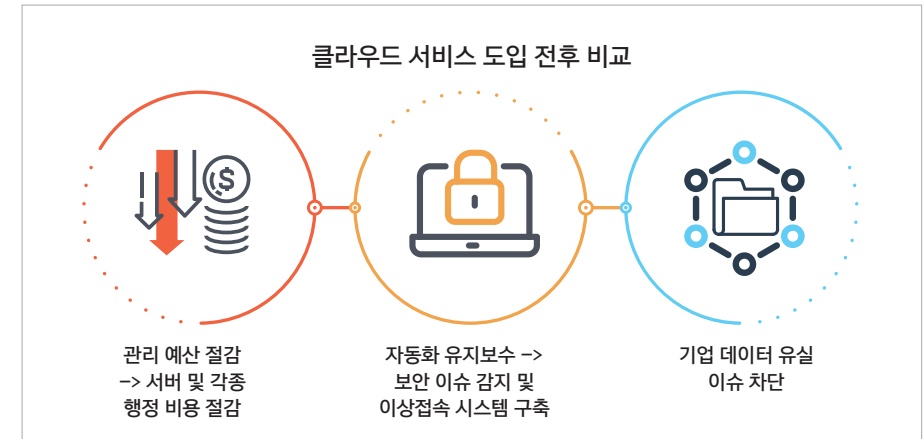


베스핀글로벌 'OpsNow(옵스나우)'로 인프라와 클라우드 비용을 최적화하다

이에 베스핀글로벌의 클라우드 인프라 매니지드 서비스(IMS)인 OpsNow(옵스나우)를 도입하여 인프라를 운영하기로 결정하였다. 공급사는 가장 먼저 기존 인프라의 현황 파악과 아키텍처 분석, 리스크 분석 등을 실시하였다. 이 과정에서 기존의 AWS Backup 정책이 제대로 작동하고 있는지 등을 확인하고, 클라우드 비용 절감을 위해서는 켜져 있지만 사용하지 않는 클라우드 자원을 파악해 종료했다. OpsNow에서 제공하는 옵션비용 절감 시뮬레이션을 통해 동일한 스펙이지만 더욱 저렴한 옵션을 구매하여 비용 최적화를 달성하였다. 추후 OpsNow에서 제고하는 기능들로 20~30% 정도 더 절감할 수 있는 포인트를 찾았고 적극 반영해 더 높은 비용 절감 효과를 달성하고자 한다. 지금까지는 비즈니스 성장에만 집중했다면 이제는 늘어나는 인프라와 클라우드 비용을 더욱 최적화하는 것을 목표로 하고 있다.

한 번에 매출 조회 및 처리가 가능한 혜움 '세무회계서비스'

추가로 근태관리, 세무, 기장 서비스를 위한 클라우드 서비스로 혜움의 IT기반 세무회계기장서비스를 도입하였다. 기술개발 분야에 전사적 역량을 보다 기울이고 있는 상황에서 일일이 카드사 및 은행의 매출승인 내역을 따로 따로 확인하기가 어려웠으나 혜움의 세무회계서비스를 활용하여 한 번



에 매출 조회 및 처리가 가능하게 되었다. 또한 혜움의 IT기반 세무회계기장서비스는 창업 초창기 기업에게 특히 유용하다는데 실제로도 세무적인 문제가 발생하거나 고려하여야 할 필요성이 있을 때 이를 실시간 메신저 기능을 활용하여 즉각적으로 상담 받을 수 있어 많은 도움이 되었다.

박 대표는 “이번 지원 사업을 클라우드 지원사업을 통해서 부정 탐지 트래픽들을 효과적으로 감시 및 관리할 수 있게 되었고, 지원사업 내 서비스들을 통해 그동안 놓쳤던 보안 요소도 컨설팅 및 관리 받게 되면서 중요한 자료 보안 또한 신경 쓸 수 있게 되었습니다.” 또한 “인프라 담당자의 반복적인 업무 프로세스를 줄일 수 있었고, 효율적인 서버운영으로 비용 절감이 크게 이루어 졌습니다. 또한 언제 어디서든 실시간으로 상담 및 확인이 가능하여 업무의 효율성이 극대화 되었습니다”며 깊은 만족감을 드러냈다.

(주)나인투랩스



이름부터 재미난 주식회사 나인투랩스는 창업한 지역, 구의사거리의 지명에서 따왔다. 창업 초기에는 3명으로 시작하였으나, 올해 약 4배 이상의 고용 창출과 매출 성과, 넓은 사옥 이전, 다방면의 투자 유치 등 급성장하고 있는 스타트업이다.

2021년에 출시한 '뽕기방 킹덤' 게임은 인형 뽕기 게임을 플레이할 줄 아는 모든 남녀노소가 즐길 수 있는 캐주얼한 모바일 타이쿤 게임이며, Google Play의 금주 신규 추천 게임 피쳐드에 선정 등 게임 내 IP 요소와 플레이에 큰 성과와 인기를 얻었다. 현재는 데브시스터즈, 겟차 출신 등 게임뿐만 아니라 전문적인 자체 웹 서비스 개발과 아웃소싱, 자문, 컨설팅도 추진 중이다. 또한 여러 대형 게임사와 파트너십을 맺으며 신사업에 매진하고 있다.

ICONIX

- 대표 : 최종일 • 대표전화 : 031-8060-2733
- 홈페이지 : www.pororotv.net/poyotv
- 소재지 : 경기도 성남시 분당구 판교로255번길 64, 7층

아이코닉스 미디어 콘텐츠 기업의 콘텐츠 관리는 클라우드 서비스로!

한국 애니메이션 산업의 세계화를 주도하고 있는 (주)아이코닉스 미디어는 그동안 제작했던 모든 콘텐츠를 내부 스토리지에 원본과 백업본을 함께 저장하여 관리하여 왔다. 그렇다보니 항상 콘텐츠 유실과 감염에 대한 불안감이 있었다고 한다. 이를 클라우드 서비스로 해결했다고 하는데 그 과정을 살펴보자.



뽀로로TV

도입 클라우드

네이버 클라우드

글로벌 콘텐츠 기업을 꿈꾸다. (주)아이코닉스 미디어

(주)아이코닉스 미디어는 2001년 설립 이래 ‘뽀로로 뽀로로’를 비롯하여 ‘꼬마버스 타요’, ‘치로와 친구들’, ‘태극천자문’, ‘제트레인저’ 등 지속적으로 국산 창작 애니메이션을 제작해왔다. 제작한 애니메이션 캐릭터를 기반으로 출판, 완구, 음악, 공연, 테마파크, 라이선스, 뉴미디어 등의 다양한 국내 캐릭터 사업을 전개하여 영역을 확장시켜 왔으며, 전 세계에 우수한 국산 창작 애니메이션을 수출하여 한국 애니메이션 산업의 세계화를 주도하고 있다.

현재 (주)아이코닉스는 세계시장을 주도하는 미국, 유럽의 메이저업체들과 당당하게 경쟁하는 전천후 엔터테인먼트 콘텐츠 사업자로 발전해나가고 있다. 이를 위해 아이코닉스는 콘텐츠 기획에서부터 사업에 이르는 수직 계열화된 개발-비즈니스 시스템을 구축하며, 국내 및 해외를 포괄하는 강력한 글로벌 비즈니스 네트워크를 단계적으로 추진 중이다. 이와 함께 엔터테인먼트 산업 각 부문별 선도 회사들과의 연계를 통해 콘텐츠의 부가가치를 극대화할 수 있는 One Source Multi Channel / Multi Use 전략을 기반으로 하여 안정화된 Total Entertainment Contents 산업의 이상적인 모델을 정착시켜 나가고 있다.

보안성 강화와 안정적 콘텐츠 관리를 위한 백업 클라우드

(주)아이코닉스는 회사가 그간 생성하고 보유하고 있던 모든 콘텐츠를 내부 스토리지에 원본과 백업본을 함께 저장하여 관리하여 왔다. 그러나 별도의 보안 장치 없이 콘텐츠를 보관 전송하다 보니 항상 외부의 공격으로부터 콘텐츠가 유실되거나 감염될 수 있다는 두려움이 상존하였다.

이러한 문제를 해결하기 위해 클라우드 지원사업에 지원했고, 담당자와 충분히 논의하여 내부 스토리지에 보관하고 있던 콘텐츠 백업본을 별도로 네이버 클라우드 서비스를 이용하여 관리하기로 결정하





였다. 서비스 도입 초기에는 회사 내부적으로 클라우드 서비스에 대한 이해 부족에 따른 막연한 저항감이 있었으며, 최적의 서비스 모델을 도출해 나가는 과정에서 약간의 진통도 있었다.

그러나 클라우드 서비스 도입 이후에는 콘텐츠 보관 관리에 대한 불안감 없이 안정적으로 콘텐츠 관리가 가능해져 콘텐츠의 제작 및 유통에 집중할 수 있게 되었다.

최 대표는 “이번 지원사업을 통해 보안성이 강화된 클라우드에 콘텐츠를 보관할 수 있게 되어 매우 만족스럽습니다. 이번에 콘텐츠 백업본을 클라우드 스토리지로 전환함으로써 여유가 발생한 백업용 내부 스토리지를 신규 콘텐츠 스토리지로 재활용함으로써 비용 측면에서도 부가적인 절감이 기대됩니다”며 만족감을 표했다.

클라우드 서비스 도입 후 성과

안정적인
콘텐츠 관리 70%

보안 강화
30%



이어 “이번 기회로 콘텐츠 기업으로서 콘텐츠 관리의 중요성을 다시금 인식하는 계기가 되었습니다. 향후 장기적인 콘텐츠 관리 전략의 일환으로 콘텐츠의 보관뿐만 아니라 애초 계획했던 콘텐츠 전송 및 여타 클라우드 서비스 중 콘텐츠 기업에 적합한 서비스를 찾아 나가고자 합니다”며 앞으로의 계획을 밝혔다.

(주)아이코닉스 미디어



국산 창작 애니메이션의 세계화를 목표로 설립된 (주)아이코닉스 미디어는 그 동안 국내 및 해외시장에서의 지속적으로 창작 애니메이션을 개발하고 캐릭터 비즈니스를 전개해왔으며, 다수의 창작 애니메이션 제작과 비즈니스 경험을 통해 국제적으로 경쟁력을 갖춘 기획력을 축적, 범세계적 네트워크를 구축하고 있다.

독창적인 아이디어와 높은 수준의 개발력, 체계적이고 효과적인 마케팅 수행 능력을 기반으로 현재는 애니메이션뿐만 아니라 구독자 수 1000만, 조회 수 월 4억 뷰 이상을 기록하고 있는 유튜브 채널과, 뽀이TV 등 다양한 미디어와 플랫폼을 직접 운영하며 여러 장르와 형식의 콘텐츠를 개발하고, 관련 사업을 전개하고 있다.

Momit

- 대표 : 김홍찬 • 대표전화 : 1688-7360
- 홈페이지 : team.momit.co.kr
- 소재지 : 서울시 중구 을지로 50, 17층 1719호

모밋 선택과 집중, 클라우드 서비스로 완성하다!

HR 기업 (주)모밋은 모든 스타트업이 그러하듯 인적 자원을 보다 효율적으로 활용할 수 있는 방안에 대해 고민하고 있었다. 전문적인 위탁형 법인 세무 시스템을 구축하여 제품에 조금 더 밀도 있게 집중하고 싶었고, AWS 서버 모니터링 시스템으로 안정적인 서비스를 제공하고 싶었다. 이러한 문제를 클라우드로 해결했다고 하는데, 그 과정을 살펴보자.



도입 클라우드

베스핀글로벌 -
옵스나우
(OpsNow)

유한회사
세무법인해움 -
IT 세무, 회계
기장 서비스

HR 분야 소셜 벤처 스타트업 (주)모밋

(주)모밋은 '기술로 사람을 연결하고 성장을 가치있게 한다'는 슬로건 아래 청년 구직자와 기업을 연결하는 직무경험 기반 신입 채용 플랫폼을 만들어 가고 있는 소셜벤처기업이다.

현재 대다수 채용 플랫폼들은 단순히 매칭만을 제공할 뿐 취업준비생은 직무경험을 결국 따로 해야 한다. 취업 성공 경험을 공유하고 멘토링 해주는 직무경험을 하기 위해서는 높은 진입장벽이 존재하고 이에 따른 구직자 수용의 한계가 있는 상황이다.

이에 반해 (주)모밋은 수용의 한계와 진입장벽 없이 다수의 취업 성공 사례 데이터를 기반으로 구직자 개인이 개설하고 참여하는 직무경험 프로젝트를 수행할 수 있고, 직무경험 시각화에 최적화된 이력서를 제공하여 기업 채용까지 연계한다는 차별점을 가지고 있다. 추후 기업에게는 직무경험이 있는 신입사원을 키워드 매칭을 통해 채용하거나, 채용연계 프로젝트로 한 번 더 검증 할 수 있는 플랫폼을 제공할 예정이다.

인적 자원의 효율적 배분을 위한 선택, 클라우드

대다수의 신생 스타트업과 마찬가지로 (주)모밋 역시 적은 인원으로 정상적인 기업 활동의 다양한 업무를 수행해야 하는 어려움이 있었다. 인적자원을 효율적으로 배분하여 핵심역량을 키우고 반복적이고 기계적인 업무 영역은 아웃소싱을 통해 해결하고자 하는 니즈가 존재하는 것은 당연했다.

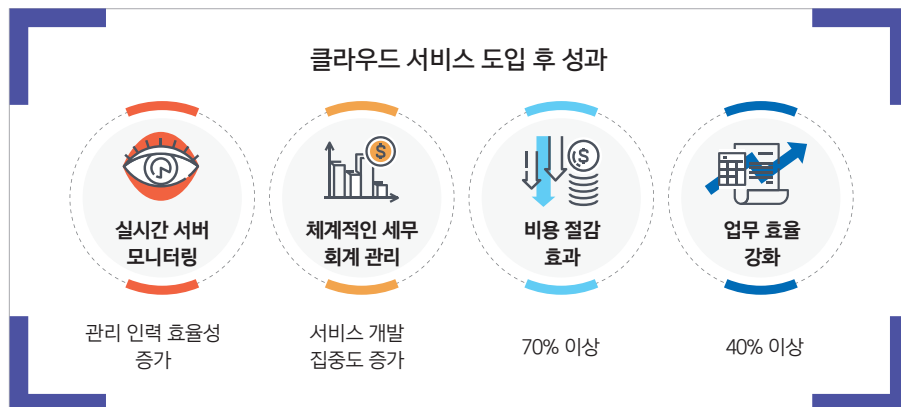
가장 시급한 문제는 체계적인 관리시스템의 구축이었다. 그동안 (주)모밋은 경영지원팀에서 회계 관련 기장을 엑셀 등 수기로 관리하고 있었다. 그렇다보니 수기로 인한 오류 및 복잡한 세무 회계로





인한 업무 효율성 저하 등 많은 문제가 발생하였다. 이와 같은 문제를 해결하기 위해 세무법인 혜움의 IT기반 세무회계 기장 서비스인 '혜움세무/회계 서비스'를 도입했다. 이로써 전문적인 위탁형 법인 세무 시스템이 구축되어 수기로 관리하며 발생하는 오류가 최소화되었고, 복잡한 세무회계 문제를 자동으로 처리할 수 있어서 경영지원팀은 보다 거시적인 회사의 전략을 세우고 보다 생산성 있는 업무에 집중할 수 있는 계기가 이루어졌다.

두 번째로 클라우드 관리 플랫폼이 필요했다. (주)모잇의 운영비용 중 서버유지관련 비용이 상당부분 차지하고 있었고, 개발팀에서도 서버유지관련 업무보다는 본업인 제품개발업무에 집중할 필요했기 때문이다. 그래서 도입한 것이 베스핀글로벌의 'OpsNow'이다. 'OpsNow CMP(Cost Management Platform)서비스'는 멀티 클라우드 환경에서의 자원과 비용을 통합하여 관리할 수 있는 클라우드 관리 플랫폼(CMP, Cloud Management Platform)이다. OpsNow로 클라우드 비용 대시보드, User



Dashboard, 이상비용 탐지, 청구서 조회, 비용 최적화 (RI recommendation), 예산 관리, 비용 분석기, 보고서 구축 등의 기능을 제공, 이를 통해 비용이 크게 절감되었다.

김홍찬 대표는 이번 지원 사업을 통해 “무엇보다도 비용 측면에서 만족할 만한 성과가 있었고 회사의 핵심역량에 보다 많은 자원투입 할 수 있었습니다. 단순반복적인 업무를 경감할 수 있음으로 인하여 제품기획과 제품개발이라는 핵심가치에 인력과 자금을 집중할 수 있는 점에 있어 매우 만족합니다”며 크게 흡족해했다.

주식회사 모잇



(주)모잇은 2022년 11월 '포트폴리오 기반 이력서 제작 서비스'를 출시했다. '포트폴리오 기반 이력서 제작 서비스'는 인사담당자에게 직무경험 과정을 페이지 이탈 없이 보기 쉽게 구성하여 별도의 포트폴리오 페이지 제작 없이 온라인 이력서를 만들어 제출할 수 있고, 공고별로 제출 현황 관리가 가능한 서비스이다. 또한 인사담당자 피드백 기반으로 이력서를 수정 보완해 볼 수 있는 특징도 가지고 있다.

(주)모잇은 중소벤처기업부 소셜벤처 판별로 사회성과 사업성을 인정받고 하나금융그룹과 고용노동부가 주관하는 청년친화형 기업 ESG 지원사업인 '하나 소셜벤처 유니버시티'에 전국 우수팀으로 선정되어 우수상을 수상하기도 하였다. 신용보증기금, 기술보증기금, 중소벤처기업진흥공단, TCB로 10억 원 이상의 용자를 지원받았으며, 취업 및 채용에 대한 본질적 문제를 궁극적으로 해결할 '직무경험 및 채용 빅데이터 모델'을 개발하고 있다.



· 대표 : 정용호 · 대표전화 : 032-220-0404
· 홈페이지 : www.enuri2014.co.kr
· 소재지 : 인천광역시 서구 파랑로 495, 1동 404호

이누리 연구 플랫폼으로 안정성과 중장기 연구기반이 확보되다

(주)이누리는 SI기반 “소프트웨어 개발 및 공급업”을 수행하고 있다. 최근 교회행정 전산화를 위한 CRM 개발을 진행하면서 비용과 보안, 안정성 문제에 부딪혀 고민하던 차, 이번 지원사업을 접하게 되었다고 한다.



도입 클라우드

클라우드브릭(주) -
SaaS형 웹방화벽

(주)이즈커뮤니
케이션즈 -
기업 지식정보
관리시스템

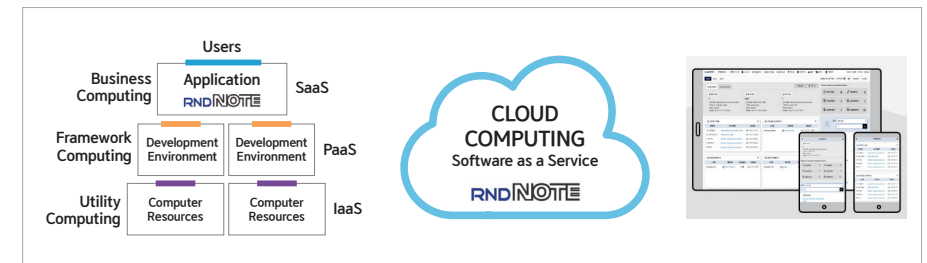


Tomorrow is the power of LIFE, (주)이누리

2014년 설립한 (주)이누리는 현재 기업의 데이터 경영의 바탕이 되는 플랫폼 조성을 위해 전자연구노트 관리 CRM과 교회행정 전산화를 위한 CRM, AI 트링크 택배시스템 CRM을 개발하고 있다. 또한 정부에서 진행 중인 스마트 제조혁신 2단계 사업에 스마트 공장에서 생성되는 데이터를 저장, 분석, 활용하여 중소기업의 AI 스마트 공장화를 지원하고자 준비 중이다.

초기 구축 비용 절감과 보안성 강화를 위한 해법, 클라우드 지원사업

(주)이누리는 최근 우리나라 교회의 세무 행정 관리 업무를 표준화하여 디지털 전환 솔루션을 개발하고 있다. 세무관련 전문 솔루션의 경우 대부분 고가인데다 교회별 특성에 맞게 최적화하기 위해서는 많은 시간과 비용이 수반된다. 또한 디지털 전환의 이면에는 수많은 사이버 위협에 노출될 수 있어 보안성과 안정성을 높일 필요가 있었다. 그래서 이번 지원사업을 통해 시스템구축, 서버 및 소프트웨어



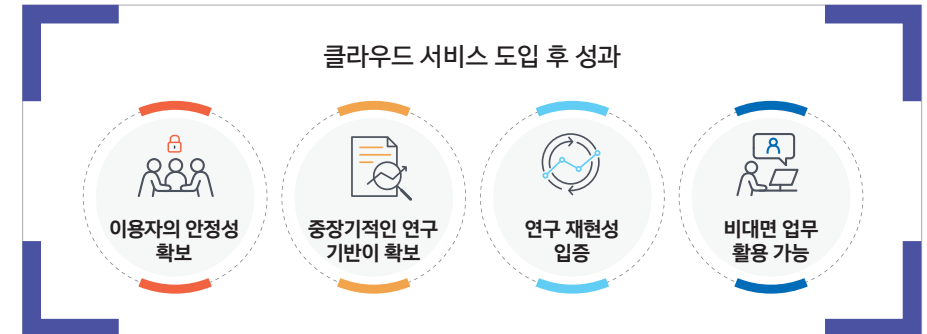
구매 등 초기 구축비용의 부담을 해결과 함께 검증된 클라우드 플랫폼을 사용하여 기술의 보안성과 안정성 문제를 해결하고자 했다.

클라우드 지원사업은 신청부터 시작하여 공급기업과 매칭, 사업의 마무리까지 문제없이 매끄럽게 진행되었다. 클라우드 구축 시 보안 인증관련에 대한 정보가 부족했는데 이러한 부분까지 컨설팅에 포함되어 더욱 만족스러웠다.

클라우드 보안성과 경쟁력을 강화하다

(주)이누리는 컨설팅 진행 후 클라우드브릭(주)의 'SaaS형 웹방화벽'을 도입했다. 클라우드브릭(주)의 'SaaS형 웹방화벽'은 하드웨어가 아닌 클라우드 형태의 웹방화벽 서비스(SECaaS - Security as a Service)이다. 클라우드브릭의 웹방화벽(WAF, Web Application Firewall)은 비대면 업무 환경에서도 고객이 안전한 업무를 진행 가능한 것으로, 특히 받은 최첨단의 웹 방화벽 기술을 기반의 웹 보안 정책 (룰셋) 자동화, 24/7 기술지원, 보안정책 최적화, 장애 관리 서비스를 모두 제공하는 all-in-one 서비스다. 통상 하드웨어기반의 보안장비를 도입하기 위해서는 많은 예산과 전문 인력이 필요하나, 이번 클라우드 기반의 SaaS 방화벽을 활용함으로써 이 문제를 해결할 수 있었다.

그리고, 이즈커뮤니케이션즈의 '기업 지식정보 관리시스템'을 도입하였다. 기업 지식정보 관리시스템'은 문서 기반에 음성 및 필기를 추가하여 콘텐츠를 저작할 수 있으며, 이 콘텐츠로 생성되는 지식



정보를 디지털화하여 기업의 지식 정보를 축적하고 소통의 도구로 활용하는 시스템이다. 또한 웹기반의 솔루션이기에 모바일, 태블릿 등으로 어디서나 활용이 가능하여 비대면 협업이 가능한 툴이다. 이로서 연구노트의 공유 및 보관·관리가 효율적으로 관리할 수 있게 되었다. 그리고 데이터와 관련한 모든 활동이 기록되기에 향후 특허등록 등이 지적재산(IP) 보호에 활용되고, 연구의 지속개발성 유지로 경쟁력 또한 강화될 것으로 기대된다. 그 외에도 업무효율 및 연구원들의 만족도 향상과 연구에 전념할 수 있는 등 부가적인 효과도 있었다.

정용호 대표는 “이번 컨설팅을 발판삼아 정보통신산업진흥원의 클라우드 컨설팅 지원사업에 참여하여 연구사업분야의 고도화를 추진하고자 합니다. 향후 정보통신산업진흥원의 클라우드 컨설팅 지원사업에 참여하여 S/W R&D 사업부문의 고도화를 추진하고자 합니다”라며 앞으로의 계획을 밝혔다.

(주)이누리



(주)이누리는 OCR 및 얼굴인식 관련 AI기술을 개발하였고 정부지원 R&D과제, 사업화 등의 성공적 수행을 위한 플랫폼 구축을 지원한다. 자동차, 연구소 등 다양한 분야의 높은 부가가치가 있으며 시급이 필요한 기업에게 가공서비스를 제공하여 데이터 사업의 고도화를 지원하고 있다.



· 대표 : 김범진 · 대표전화 : 1668-3708 · 홈페이지 : tigris.cloud
· 소재지 : 서울시 서초구 방배로 105(디엠타워 2관), 6층

타이거컴퍼니 '티그리스'와 '나비서'의 만남 기업 DB 구축의 든든한 동반자가 되다

국산 협업툴 1세대 기업, 타이거컴퍼니. "티그리스강에서 문명이 탄생한 것처럼 기업 내 업무소통이 강물을 이루는 디지털 혁신을 돕고 싶다"는 타이거컴퍼니의 김범진 대표의 말처럼 쉬운 업무 플랫폼인 '티그리스'는 많은 기업들에게 든든한 물줄기가 되어 산업을 이끌어가고 있다. 클라우드 공급 기업이자 도입 기업으로 참여한 타이거컴퍼니의 이야기를 들어보자.



도입 클라우드

현대아이씨티
주식회사 -
나비서

(주)비즈니스온
커뮤니케이션 -
글로싸인

국산 협업툴 1세대 기업 '타이거컴퍼니'

2011년 정통 인적자원(HR)시스템 전문가들이 모여 설립한 타이거컴퍼니는 '일하는 사람들을 위한 서비스'를 제공하는 기업이다.

타이거컴퍼니는 클라우드 기반의 서비스형 소프트웨어(SaaS)인 업무용 협업툴 '티그리스'를 개발해 현재까지 서비스하고 있다. 2022년 기준 유료 누적 사용 기업 1,000개사 이상, 누적 사용자는 무려 20만 명 이상에 달한다. 타이거컴퍼니는 '티그리스'를 바탕으로 공공 클라우드 시장에서도 규모를 확대하고 있다. 2015년부터 현재까지 공공기관 전용 클라우드 서비스 'NiCloud' 운영에 참여하며, 44개 기관, 1만 2천여 명 이상의 사용자에게 서비스를 제공했다.

클라우드형 서비스뿐만 아니라 각 기업에 특화된 구축형 서비스도 제공한다. 이 외에도 자사의 기술력을 바탕으로 AI, 빅데이터 분야로 사업 영역을 확장하고 있다.

적재적소에 투입되다. 현대아이씨티 주식회사 - 나비서

2022년 클라우드 지원사업의 공급 기업으로도 참여하고 있는 타이거컴퍼니는 현재 회사가 가지고 있지 않은 전문 영역의 클라우드 서비스를 도입하고자 수요 기업으로도 신청하였다. 타이거컴퍼니에게는 이번 2022 클라우드 지원 사업이 공급기업으로서 검증받은 클라우드 서비스를 활용할 수 있는 좋은 기회가 되었고, 수요기업으로서 부족한 부분을 지원받을 수 있어 굉장히 만족스러웠다고 한다.

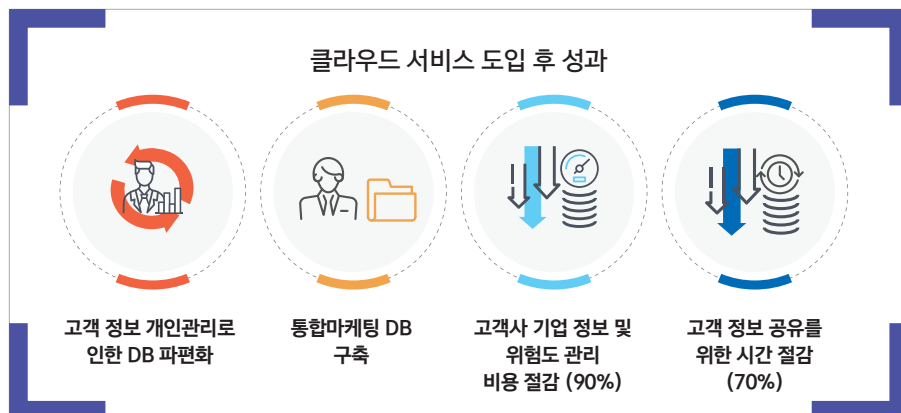




모든 기업이 그러하듯 타이거컴퍼니 역시 영업 및 대외활동을 함에 있어 수많은 명함을 주고받는데 수집된 명함 정보를 회사 차원의 DB로 구축하기 위해서 엑셀 작업이 수반되었다. 통합 DB에 업데이트하기 위한 일련의 과정들은 시간도 오래 걸릴뿐더러 영업 담당자가 퇴사하는 경우 그들이 가진 인맥 정보를 활용할 수 없다는 문제가 있었다.

이러한 문제를 해결하기 위해 SaaS 형태로 제공되는 현대아이시티의 ‘나비서’를 도입하였다. ‘나비서’는 명함 기반 CRM 솔루션 앱으로 명함 정보 입력은 물론 업무일지 작성과 과거 이력 조회, 실시간 업무 공유가 손쉽게 가능하다. 또한 기업정보 조회, 거래처 위험관리, 신규 거래처 발굴까지 가능하다. 나이스디앤비와의 제휴를 통해 DB를 연동하여 기업연혁·신용등급·경영진 현황·주주구성·재무제표 등을 제공받을 수 있다.

‘나비서’를 활용하기 시작하면서 달라진 점은 첫째로 직원들 간에 거래처 담당자를 물어보는 일이 없어졌다. 두 번째로 업무에 필요한 명함은 서로가 회사 통합 명함으로 교환하거나 업무 이력에서 찾아볼 수 있게 되어 상호 간 협업이 잘 이루어졌다. 세 번째로 거래처의 기업정보 및 위험도 관리를 할



수 있어 영업 리스크를 관리할 수 있게 되었다. 그래서 처음에는 영업 직군을 기반으로 사용하기 시작했는데 현재는 점차 다른 직군의 직원들도 함께 사용하고 있다고 한다.

김범진 대표는 “영업부서의 업무 효율성이 굉장히 많이 향상되었습니다. IT 서비스 특성상 한 고객이 여러 상품을 구매하거나 오랜 시간 뒤에 연락이 오는 경우가 있는데, 이때 기존 ‘티그리스’에 남긴 기록과 ‘나비서’의 교차 검증을 통해 고객 정보에 대한 정확도를 높일 수 있었습니다. 특히 영업지원 인력이 루틴한 업무 대신 생산성 있는 업무에 집중할 수 있게 되어 전사적인 자원을 효율적으로 배치할 수 있었습니다”라며 만족스러워했다.

김 대표는 “현재 타이거컴퍼니의 목표는 기업공개(IPO)를 통한 코스닥 상장과 글로벌 시장 진출입니다. IPO는 자생력을 확보했고 성장에 탄력을 받았기에 일반 상장도 가능하다고 생각합니다. 글로벌 시장 진출은 중국과 일본, 말레이시아와 베트남 등 동남아권이 대상으로 올해 현지 파트너사들과 함께 진출 토대를 다질 수 있을 것으로 보입니다”라며 앞으로의 계획을 밝혔다.

타이거컴퍼니

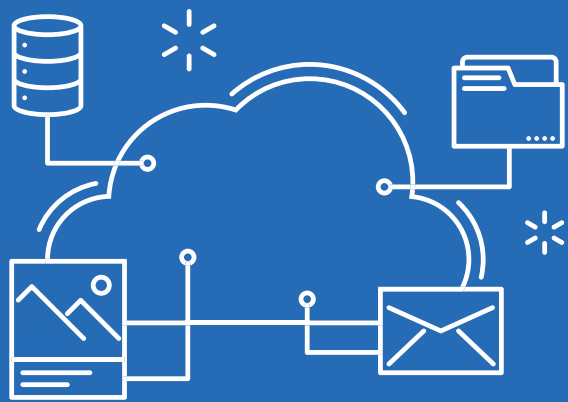


타이거컴퍼니는 2011년 정통 인적자원(HR)시스템 전문가들이 모여 설립했다.

2011년 3월 24일 국내 최초로 기업용 SNS ‘티그리스 v1.0’을 출시했고, 벤처기업 인증을 받았다. 2017년에는 서비스 완성도를 높이기 위해 국선의 UCC사업본부를 인수했으며, 2021년에는 서울형 강소기업선정과 함께 유료고객 1000개 기업을 달성했다.

그 결과 2021년 말 기준 매출액 51억 3300만원, 2022년 2월 기준 자본금 7억 8400만원, 임직원 35명으로 동종업계 선도기업으로 성장했다. 최근에는 2015년에 설립된 ‘클라우드림’을 인수해 티그리스에 통합시켰다.

김 대표는 “시장을 개척한 1세대 협업툴 기업을 넘어 업무 혁신을 이끄는 글로벌 소프트웨어 기업으로 도약할 것”이라며 포부를 밝혔다.



우수사례기업
보건·의료·홈케어



인그래디언트
INGRADIENT
74



주식회사
셀러스
78



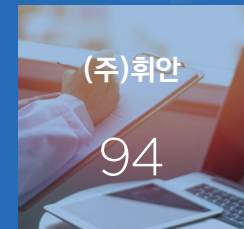
(주)에이치비티
82



(주)에이앤엘
바이오
86



주식회사
뉴로서킷
90



(주)휘안
94

【INGRADIENT

- 대표 : 이준호 · 대표전화 : 02-6959-0503
- 홈페이지 : www.ingradient.ai
- 소재지 : 서울시 서초구 사평대로 55길 33, 203호

인그레디언트 클라우드, AI 플랫폼을 구축하다

인그레디언트는 의료 인공지능(AI) 전문 데이터라벨링 기업이다. AI플랫폼 서비스를 위한 GPU 서버를 구축 및 활용 비용은 스타트업이 감당하기에는 매우 부담스러웠다. 더구나 인공지능 개발을 하기 위해선 수차례 인공지능 학습을 해야하고, GPU를 최적화하기 위하여 수차례의 테스트 과정을 거쳐야 하는데 이에 따른 비용도 만만치 않았다. 인그레디언트는 비용적인 문제를 해결하고, 자사가 기획한 아키텍처를 검증하고자 이번 지원 사업에 참여하게 되었다.



도입 클라우드

(주)네피리티 -
네피리티 클라우드 서비스

양질의 의료 서비스를 누구나 받을 수 있는 세상, 인그레디언트

인공지능 스타트업 인그레디언트는 코로나 조기진단 및 동물 질병 예측 등을 위한 데이터 확보 등으로 의료 데이터 시장을 대표하는 기업이 되었다. 그동안 의사 등 전문가가 하던 자기공명영상(MRI), 컴퓨터 단층촬영(CT) 분석을 의료AI로 대체했는데, 방대한 양의 데이터를 가공하는데 꽤 많은 시간과 비용이 소요됐다. 인그레디언트는 이러한 문제점을 해결하기 위해 의료 데이터를 빠르고 손쉽게 가공하는 '메디라벨'을 개발했다. 이로써 환자의 치료 일정이 빨라지고 의료 비용도 줄어 환자의 생명 보호와 후생에 도움을 줄 수 있게 되었다.

최근에는 삼성전기와와의 계약 체결을 바탕으로 AI 기술 확대에 본격적으로 나서고 있다. 데이터 포맷의 종류에 상관없이 범용적으로 사용할 수 있는 반자동 이미지 데이터라벨링 소프트웨어 "넥스트라벨"을 개발하였다. 지난해 말, 삼성전기와 반도체 불량률 검수를 위한 전처리 시스템 위탁 계약을 체결해 빅데이터 압축 파일 개발 및 실시간 병렬처리와 스냅파이어 연동 기능 개발에 착수했다. 이번 계약을 통해 머신비전으로의 영역 확대는 물론, 의료 분야를 넘어서 다양한 분야로의 시장 확대를 적극적으로 추진할 수 있는 환경이 마련될 것으로 기대된다.

클라우드 서비스 운영 및 데이터 분석 클라우드로 시간과 비용을 줄이다

인그레디언트는 기존에 분석서버, API서버 개발을 위하여 AWS(Amazon Web Service), 자체구축서

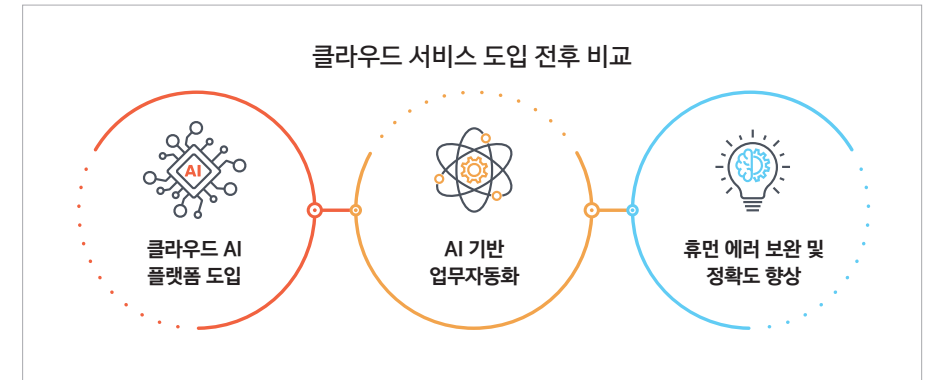




버 2대를 사용하고 있었다. AI플랫폼 서비스를 위한 GPU 서버를 구축하는데 있어 하드웨어 구입비용만 약 600만 원이고, 아마존 GPU 클라우드 서비스를 활용하는 경우에도 시간당 약 5천 원으로 사용자가 필요한 인공지능 개발을 하기 위해선 수차례 인공지능 학습을 하다보면 인공지능 학습 비용만 수천만 원에 달하므로 스타트업 기업 입장에서는 비용측면이 큰 상황이었다. 또한 GPU를 최적화하기 위하여 수차례의 테스트 과정을 거쳐야 하기에 이에 따른 최적화 비용도 부담스러운 상황이었다. 이를 클라우드 지원 사업을 통해 초기 도입 비용과 사용 비용을 지원받고자 했다.

인그레디언트는 컨설팅 후 데이터 분석에 최적화된 (주)네피리티의 '네피리티 클라우드 서비스'를 도입하기로 결정했다. 이로서 AI 플랫폼 구축에 있어 필요한 GPU 서버를 구축하는데 필요한 비용문제를 해결하고 자체적으로 기획한 AI플랫폼의 아키텍처를 검증할 수 있는 기회가 되었다.

이번 클라우드 서비스를 도입한 이후 기존에는 데이터가 저장되어있는 PC에서만 라벨링이 가능했었는데 현재는 데이터 업로드를 통해 데이터 저장 위치에 상관없이 라벨링이 가능하게 되었다. 또한 업로드된 데이터를 기반으로 프로젝트를 협업하여 관리할 수 있어서 데이터셋 구축 시간이 단축되었고



인공지능을 이용한 사전 라벨링으로 인한 다량의 데이터에 대한 작업시간도 단축되었다. 그리고 동시에 다수의 GPU 서버 운용이 가능해짐으로써 학습시간 및 사용자 대기시간도 단축시킬 수 있었다.

이준호 대표는 “온프레미스(설치형)에서 클라우드로 넘어가는 과정에서 이를 시도하는 것조차 기업에게는 리스크가 될 수 있지만 이번 클라우드 바우처 사업을 통해 경제적 부담 없이 다양한 시도를 할 수 있었습니다”라며 고마움을 표했다. 이어 “지난 한 해 적극적으로 기술적인 성장 등에 집중한 결과, 감사하게도 국내 우수 상급종합병원의 많은 의료진들과 투자사 등이 인그레디언트에 관심을 갖고 다양한 협업을 진행할 수 있었습니다”며, “차세대 대표 AI 기업으로 도약하기 위해 의료 데이터라벨링 기술을 기반으로 더 넓은 시장에서 더욱 고품질의 데이터 확보를 통한 연구 성과를 내기 위해 노력할 것”이라며 앞으로의 계획을 밝혔다.

인그레디언트



인그레디언트는 데이터 포맷의 종류에 상관없이 범용으로 사용할 수 있는 반자동 이미지 데이터라벨링 소프트웨어 “넥스트라벨”을 개발하여 한국의 여러 상급 종합 병원 및 반도체 회사에 소프트웨어를 납품하고 있는 인공지능 회사이다.

인그레디언트는 누구나 쉽게 데이터를 가공하고 인공지능을 현장에 도입할 수 있는 End-to-End 데이터 플랫폼 서비스를 제공한다. 데이터 라벨링 스마트 툴부터 대규모 데이터 오토 라벨링, 데이터 배포 및 라벨러 관리 플랫폼 기능 나아가 인공지능 학습까지 하나의 플랫폼으로 해결된다. 인그레디언트는 회사별로 전담 직원을 배치하여 기술 지원 및 프로젝트 관리를 책임지고 있기 때문에 별도의 AI 전문가가 없어도 인공지능 프로젝트를 진행할 수 있다.



- 대표 : 김성근 · 대표전화 : 070-7767-7788
- 소재지 : 본사) 대구광역시 북구 대학로 80, 409호
서울본부, 기업부설연구소) 서울특별시 종로구 율곡로 14길 10, (7, 8층)

셀러스 방패가 된 클라우드, 바이오기업의 절대적 과제를 해결하다

설립 1년 만에 생산한 항체신약을 통해 세포실험을 진행하고 있는 (주)셀러스(Cellus)는 혁신기업으로 손꼽힌다. (주)셀러스는 모든 바이오 기업들이 그러하듯 보안 문제로 고민하고 있었다. 보안을 강력하게 업그레이드 시키면서 업무 효율성을 높이는 것, 그것이 이번 클라우드 지원 사업에 있어 (주)셀러스의 가장 큰 과제였다.



도입 클라우드

에스엔솔루션즈 -
Data Guard
문서보안 솔루션

(주)가비아 -
하이웍스

바이오벤처 신약 개발 기업, (주)셀러스(Cellus)

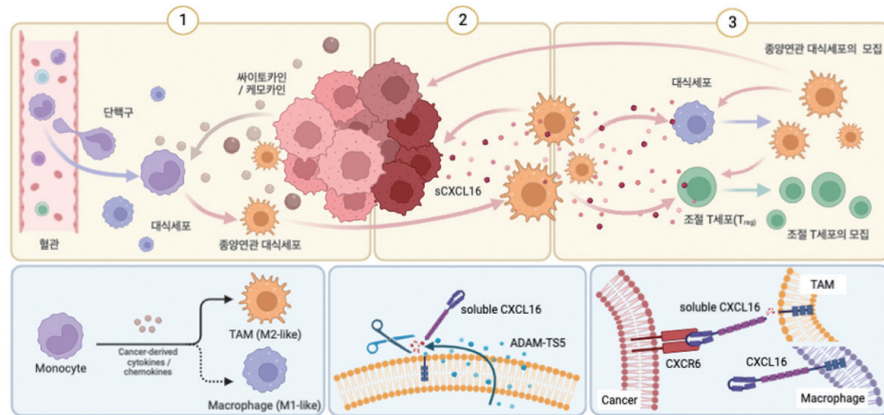
2020년 8월 김성근 박사(가톨릭의대 병리학교실)와 조선욱 교수(서울대병원 내분비내과)가 공동으로 차세대 대사항암제를 개발하고자 (주)셀러스를 설립하였다. 암 미세 환경에서의 면역세포 중 대식세포가 암세포를 제거하는 본연의 기능에서 오히려 암의 성장과 전이를 활성화 시키는 변형된 기능(종양관련 대식세포 - TAM; Tumor Associated Macrophage)을 하는 것을 연구하였다. 이를 바탕으로 종양관련 대식세포가 암세포의 대사를 촉진시키는 기전을 차단하는 항체치료제와 저분자 화합물 치료제를 개발 중에 있다.

(주)셀러스는 설립과 동시에 Seed 투자(12억 원)를 유치하였고 빠른 성과에 힘입어 Series A투자 유치를 성공적으로 완료하였다. 4세대 대사항암제와 동반진단법을 동시 개발하여 난치성 항암분야의 혁신 진단 및 치료법을 개발하고자 하는 바이오벤처 신약개발 회사임을 전문 투자기관에게 인정받았다.

업무효율성을 높이며 보안을 강화하는 방법, 클라우드

신약을 연구 개발하는 바이오 기업에게 있어 데이터의 보호와 외부유출 방지는 필수불가결한 요소이다. 이에 창업시점부터 보안을 강화하고자 하였고, 또한 결재시스템을 체계적으로 관리하고 불필요한 업무를 줄일 수 있는 방안을 모색하고 있었다. 이런 상황 속에서 클라우드 바우처 사업을 알게 되어 지원하여 선정이 되었다.





종양연관 대식세포와 CXCL16의 항암억제 기전

우선 결재시스템의 개선을 위해 클라우드 그룹웨어 솔루션인 (주)가비아의 '하이웍스'를 도입하였다. '하이웍스' 도입 이전에는 담당자가 원본과 스캔본을 각각 관리하고, 수기로 재가를 받는 형태로 업무를 진행하고 있었다. 그러나 도입 이후 전자결재시스템을 활용하여 결재담당자가 부재중일 때라도 효율적이고 신속한 의사결정이 가능하게 되었고, 생성된 문서는 자동으로 문서번호가 작성되어 서버 내에 전자문서로 저장되니 문서관리가 한결 간편해졌다.

문제는 보안 클라우드의 도입이었다. 보안을 강화하되 업무 효율성에 차질이 있어서는 안된다. 연구원들의 업무효율을 고려하여 적절한 수준의 보안정책을 수립하는 것이 중요하다고 판단하였다. 보안을 이유로 모든 데이터의 반출을 막게 되면 외부업체들과의 협업이 힘들기 때문에 데이터의 중요도에 따라 접근 권한을 설정하고, 반출시 승인을 얻도록 설계하였다. 통합된 플랫폼을 사용하는 것이 익숙하지 않다고 해서 여러 협업툴을 사용하여 작업을 하게 되면, 작업의 편의성은 도모되겠지만 결국 의사소통에 시간이 걸리고 취합하는 과정에서 데이터 유출 등 보안상 취약할 수밖에 없기 때문이었다.



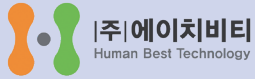
고심 끝에 (주)에스엔솔루션즈의 'DataGuard 문서보안솔루션'을 도입하고, 별도로 나스서버(NAS Server) 및 DLP 장비(방화벽) 구축, 업무환경 통합, USB제어, 문서 승인반출 등 보안적 요소를 강화하였다. 그 결과 나스서버를 통해 업무환경을 통합함과 동시에 금번 도입한 문서중앙화 시스템은 DLP와 같은 장비를 통해 침입 및 유출을 방지하여 업무효율성과 보안의 취약점을 상호 보완할 수 있었다.

김성근 대표는 “이번 지원 사업에 있어 보안정책이 보다 더 강화되고, 하드웨어적인 측면은 물론 소프트웨어적인 측면에서도 업무 효율 높아졌다는 점. 그리고 연구개발에 좀 더 집중할 수 있게 되었습니다”며 크게 만족해했다. (주)셀러스는 해당 보안정책들을 기반으로 차후 ISO27001과 같은 보안인증을 받는 것을 고려중이라고 한다.

주식회사 셀러스

(주)셀러스는 우수한 핵심 구성인물 및 연구진들의 팀 밸런스가 잘 갖춰져 향후 글로벌 제약사와 파트너십 및 라이선스 아웃을 할 것이다. 이에 대한 기대감이 반영되어 22년 11월 중소벤처기업부에서 주관하는 '아기유니콘 사업'에 선정되었다. 또한 작년 4개의 신약물질의 초도 생산을 완료하고 세포실험 및 마우스 기초실험을 국내에서 진행하여 호주법인설립을 통해 호주에서 전임상 독성시험을 추진하고 있다.

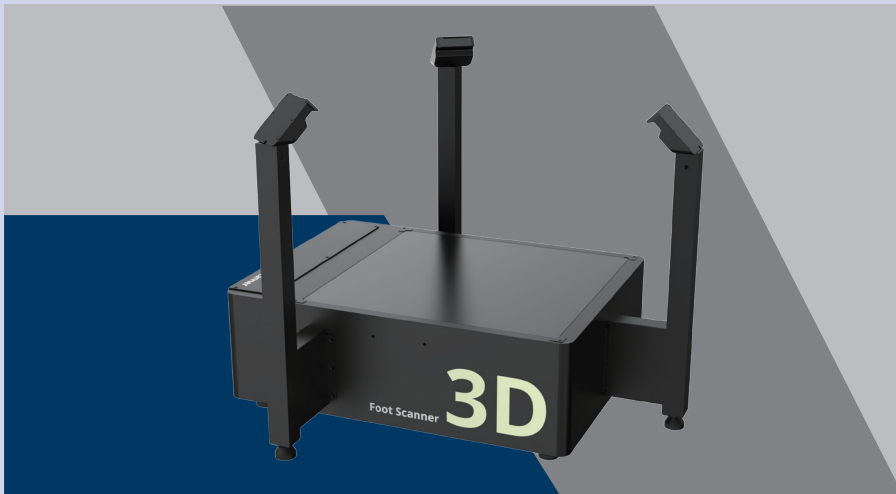
기초약물의 획기적 약물반응을 토대로 안정적으로 개발을 진행하고 향후 미국 현지 임상과정을 통해 기술 라이선스 아웃과 국내의 상장을 2025년을 목표로 항체신약 및 관련 기술을 상용화 할 것이다.



- 대표 : 박경원 · 대표전화 : 031-447-0425
- 홈페이지 : www.hbtech.co.kr
- 소재지 : 경기도 성남시 중원구 사기막골로 124, 비즈동 408호

에이치비티 맞춤&지능형 고효율 클라우드로 고객 만족을 높인다

(주)에이치비티는 2006년 설립된 첨단 의·생명 ICT전문기업이다. '인간의 행복한 삶'을 기업의 모토로 연구개발과 기술혁신을 통해 최첨단 의료헬스케어분야 전문기업으로 성장하고 있다. 사업의 특성상 고용량의 데이터 저장 서버가 필수적이며 많은 비용이 소요되어 클라우드 도입을 망설이고 있었다고 한다.



도입 클라우드

(주)비아이큐브 -
마이셀프클라우드

(주)시우이엔티 -
이지판매재고관리
클라우드



전신스캐너

첨단 의·생명 ICT전문기업 (주)에이치비티

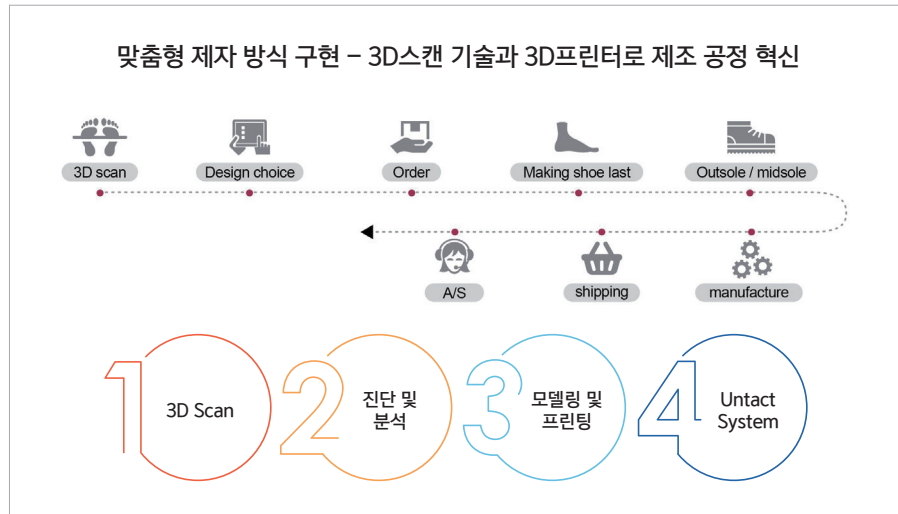
(주)에이치비티는 초기에는 재활보조기기 제조를 중심으로 사업을 영위하였으나, 2014년 성남 이전 후 ICT를 결합한 기술중심의 회사로 변화를 시도하여 헬스케어 관련 다양한 신제품을 선보이고 있다.

(주)에이치비티는 인체의 특정 부위(전신, 족부등)를 측정 후 체형의 상태와 질환 등을 진단 및 예측하여 개인별 특성을 고려한 교정방법을 제시하고 모델링함으로써 맞춤형 제품을 제작할 수 있는 통합형 재활보조기기를 생산한다.

최근 GS, CE, CB 인증을 획득한 '3차원족부측정기'는 사용자의 족부를 3D로 측정하고 질환을 분석하고 맞춤형 디자인 설계를 하는 기기이다. GUI는 환자관리(Patients management), 비주얼리제이션(Visualization), 3D 재구성(3D Reconstruction), 모델 측정(Model Measurement) 등으로 구성되어 있다.

고용량 데이터 처리를 위한 해결책을 찾아서

(주)에이치비티는 사업의 특성상 고용량의 데이터 저장 서버가 필수적이다. 3D측정기기를 통하여 측정된 데이터의 용량이 워낙 많아 자체 저장장치와 서버로는 안정된 데이터서비스가 불가능하기



때문이다. (주)에이치비티는 클라우드 도입으로 데이터의 저장과 가공 및 서비스의 안정화를 도모하고자 하였고, 담당자와의 충분한 상담을 한 이후 (주)비아이큐브의 마이셀프클라우드와 (주)시우이엔티의 이지판매재고관리 클라우드 도입을 결정하였다.

(주)비아이큐브의 마이셀프클라우드는 맞춤형 지능형 고효율의 클라우드 서비스로 에이치비티에 더할 나위 없이 적합했다. 고용량의 데이터의 저장과 불러오기, 분석 과정 등이 원활하고 신속하게 이루어져 시스템이 안정화되었고, 인체정보 분석을 통한 맞춤형 제작 서비스의 원스탑 서비스 가능하게 되었다.



풋 스캐너

기능성 인솔

(주)시우이엔티의 이지판매재고관리 클라우드 서비스는 시간과 장소에 상관없이 판매, 재고, 매출, 입출금에 관련된 데이터를 관리하여 효율성은 높이고 관리비용은 절감 가능한 서비스로 이를 통해 추가적인 인력 총원 없이 업무 효율성을 높이고 관리비용은 절감할 수 있게 되었다.

박경원 대표는 “이번 지원사업을 진행하면서 자체 보유인력이 많지 않아 기존 데이터 서버에서 클라우드 서버로 이전하는데 시간이 다소 어려움이 있었습니다. 그러나 공급사의 CS 담당자의 업무협조를 받아 해결할 수 있었어요”라며 그간의 과정을 소회했다. “클라우드 서비스 도입으로 인해 소비자의 불만이 감소하고 만족도가 상승하여 마케팅과 제품 신뢰성이 높아지게 되어 제품 매출의 상승이 있을 것으로 보입니다”라며 기대를 표했다.

(주)에이치비티



(주)에이치비티는 인간의 행복한 삶을 기업 최고의 가치로 첨단 의·생명 및 ICT전문기업이다. (주)에이치비티는 개인 질환별, 유형별 체계적인 분석과 맞춤형 서비스가 가능하며, 3D 스캔 모델링 데이터를 활용한 자동변환 S/W 기술을 보유하고 있다.

(주)에이치비티는 다양한 경영 및 연구 활동을 통하여, 벤처기업, 이노비즈, 경기도유망중소기업, 수출유망중소기업, 혁신기업국가대표 1000, 경기스타기업으로 인증 및 선정되어 대내외적으로 기술력과 경영성장을 인정받고 있다.

ANLBIO

• 대표 : 문홍성 • 대표전화 : 031-213-5115
 • 홈페이지 : www.anlbio.com
 • 소재지 : 수원시 영통구 창룡대로 256번길 77 에이스광교타워 3차 701호

에이앤엘바이오 협업 클라우드 서비스로 업무효율은 높이고 전자 계약 서비스로 업무를 간소화시키다

(주)에이앤엘바이오(ANLBIO)는 마이크로 RNA 조절을 통한 퇴행성 CNS 질환의 치료를 목적으로 유전자치료제를 개발하고 있는 R&D 전문기업이다. 사업이 확장되면서 기존에 사용하던 그룹웨어로는 인력 관리와 프로젝트 관리 등에 있어 한계가 있었다. 또한 계약 진행 및 관리에 있어서도 효율성을 높일 필요가 있었다.



도입 클라우드

(주)다우기술 -
다우오피스
클라우드 공유형

(주)모두싸인 -
전자계약
모두싸인

(주)틸코블렛 -
틸코 API

혁신적 유전자 치료제 R&D 기업, (주)에이앤엘바이오

(주)에이앤엘바이오는 지난 2019년 설립된 회사로, miRNA를 표적한 아데노연관바이러스(AAV:Adeno-Associated Virus) 기반 유전자치료제를 개발하고 있다. 알츠하이머병(AD), 파킨슨병(PD) 등의 퇴행성 신경 질환에 포커스를 맞춰 알츠하이머병(AD)과 같은 치매 악화와정이 노화와 밀접한 관련이 있을 것으로 보고 다양한 현상에서 복합적인 상호작용에 관여하는 miRNA를 연구하고 있다. 질병의 다중 경로를 제어할 수 있는 miRNA 표적치료제를 개발 중이며, 현재 알츠하이머병(AD) 치료제 후보물질 ANL-101, 파킨슨병(PD) 치료제 후보물질 ANL-103의 비임상 효력시험 마무리 단계를 진행 중이다.

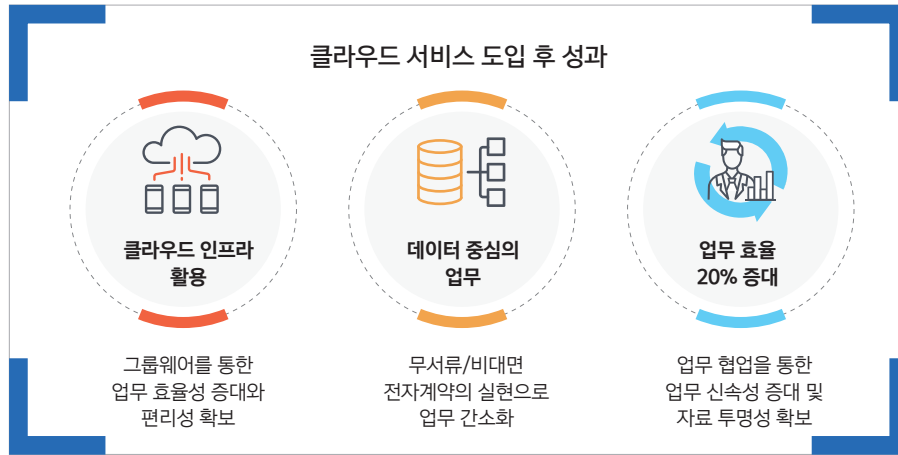
지난해 12월 핀란드의 위탁개발생산업체 바이오비안(Biovian)¹⁾과 위탁생산 계약을 완료했다. 이로써 치료제 후보물질의 글로벌 임상 진입과 상용화를 위한 생산 역량도 갖추게 되었다. 금년 2월 에이앤엘바이오는 시리즈A로 약 125억 원 규모의 투자유치를 마무리하였으며, 여기에 포스코기술투자, BNK벤처투자, 현대기술투자, 경동제약 등이 참여했다.

클라우드 도입으로 업무 편리성 증대와 업무 환경 개선

(주)에이앤엘바이오는 사업 규모가 커짐에 따라 인력 관리와 이에 따른 R&D 등 프로젝트 관리의 중요성이 증가하였다. 기존에 사용하던 그룹웨어로는 효율적인 인력 관리(근태, 휴가일정 공유 등)와 works 기능(프로젝트 관리 등), 캡스 API 연동 등 기능적인 측면에서 현재 니즈를 충족시켜주지 못한다고 판단, 해결방안을 모색하던 중 이번 클라우드 지원 사업을 알게 되었다.



1) 바이오비안(Biovian)은 AAV 유전자치료제 생산 관련 미국 식품의약국(FDA)의 인증을 받은 회사다.



이들은 먼저 메일, 전자결재부터 비대면 업무를 위한 근태관리, 화상대화, 메신저 등 협업 기능을 제공하는 그룹웨어인 (주)다우기술의 다우오피스 클라우드 공유형을 도입하였다. 이를 통해 효율적인 인력 관리(근태, 휴가일정 공유 등), works 기능(프로젝트 관리 등) 및 캡스 API 연동 등이 이루어져 업무 효율성을 향상시킬 수 있었고, 보다 원활한 협업이 가능하게 되었다. 이전 근태관리에 있어 엑셀 또는 워드 문서 등으로 결재문서를 작성하던 것에서 벗어나 전자결재 시스템화되면서 근태 현황을 보다 쉽게 알 수 있게 되었고 문서/파일에 대한 직원 간 공유가 용이하여 업무 효율성과 사무환경이 개선되었다.



(주)에이앤엘바이오 사무실



(주)에이앤엘바이오 사무실과 하모니룸

두 번째로 (주)모두싸인의 전자계약 모두싸인을 도입하였다. 바이오 회사의 특성상 실험 의뢰 등과 관련한 계약 건이 빈번히 발생하고 거래처별 취급 관리가 필요하다. 서비스 도입 전에는 내부 문서 규정에 의해 관리되어 절차가 매우 복잡하고, 시간이 많이 소요된다는 문제점이 있었다. 현재는 모두싸인 서비스를 통해 계약서 작성부터 계약 체결, 문서 보관 및 관리까지 한 번에 해결할 수 있어 업무가 크게 개선되었다.

문홍성 대표는 “다른 기업도 마찬가지겠지만, 바이오 회사에서 가장 중요한 것은 데이터입니다. 데이터가 유실되거나 해커의 공격을 당했을 때를 대비해 클라우드에 저장해야 하는데 이번 사업을 통해 복구 및 백업에 들어가는 비용을 줄일 수 있다는 점이 가장 만족스럽습니다”라고 말했다. 또한 “클라우드 서비스가 이렇게 많은 변화를 가져오리라 생각하지 못했습니다. 사업이 종료된 이후에도 활용 가능한 서비스를 적극 도입하여 데이터 기반의 차세대 바이오 테크 기업으로 성장하겠습니다”라며 포부를 밝혔다.

(주)에이앤엘바이오



(주)에이앤엘바이오는 아름다운 노화와 건강한 장수를 비전으로 개발 중인 알츠하이머병 치료제 (ANL-101)의 국내 및 미국 특허 등록을 마치고 글로벌 비임상을 진행 중이며, 퇴행성 신경질환, 유전성 희귀질환, 희귀암 등의 유전자 치료제를 개발하고 있는 바이오테크 기업이다. 또한 Systems biology를 이용한 유전체와 유전자 발현 분석에 기반을 두고 Gene therapy와 RNA-based therapy를 개발하고 있다.

NEURO CIRCUIT

- 대표 : 이석진 · 대표전화 : 070-4048-6114
- 홈페이지 : neurocircuit.kr
- 소재지 : 부산광역시 해운대구 센텀동로 45, 621호(우동, (주)웹스)
경기도 고양시 일산동구 호수로 646-30, 406-3호

클라우드, 뉴로서킷의 컬러를 만들다

시기반의 비대면 탈모 홈케어 플랫폼을 제공하는 (주)뉴로서킷은 직원들의 근무환경 개선과 자사만의 개성을 홍보할 수 있는 방안에 대해 고민하고 있었다. 초기 스타트업에게 안정적인 플랫폼을 도입하는 것은 업무 효율성에 큰 영향을 미치는 중요한 요소이기에 클라우드 지원 사업이라면 그 고민을 한번에 해결해 줄 수 있을 것이라 믿고 전적으로 맡겼다고 한다.



도입 클라우드

(주)넥스트비즈 -
올리사이트
- 올리마켓

(주)넥스트비즈 -
올리사이트
- 올리에듀

(주)시프티 -
시프티 근태관리
및 인력관리
솔루션

(주)뉴로서킷, 비대면 탈모 관리 솔루션 '바아바즈'

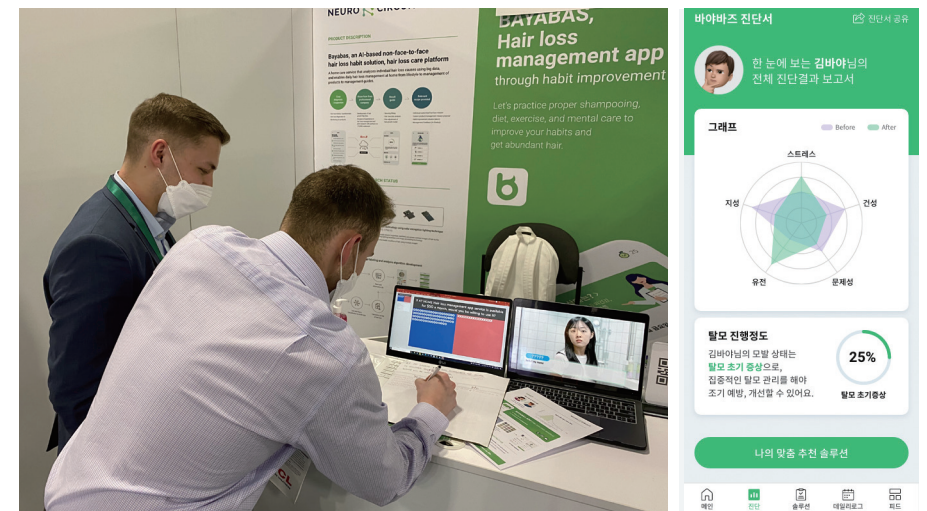
(주)뉴로서킷은 생활습관을 바꾸면 탈모를 예방 및 관리할 수 있다는 확신을 가지고 탈모관리 산업을 혁신해나가는 스타트업 기업이다. 사명(社名)인 '뉴로서킷'은 Neuroscience(신경과학)와 habit circuit(습관 회로)를 합친 단어로, 뇌 과학에 기반한 습관 형성을 의미하며 개인별 탈모 원인을 진단하고 최적의 탈모관리 습관 형성을 돕는 솔루션과 관리에 필요한 제품 및 사용법을 안내하는 (주)뉴로서킷의 서비스, 그 자체를 의미한다고 할 수 있다.

대표적인 탈모 관리 솔루션인 '바아바즈'는 두피나 모발, 관련 제품 등 다양한 탈모 관리 정보를 기반으로 개인에게 가장 적합한 탈모 관리 방법을 안내하는 비대면 탈모 플랫폼이다. 이는 단순히 두피 상태에 따라 탈모 화장품을 제공하는 경쟁사와는 달리, 탈모 관리에 대한 모든 정보를 한 곳에서 얻을 수 있다는 것이 가장 큰 특징이다.

기업형 근태관리 솔루션 시프티로 근태관리는 물론 업무효율까지 대만족

이석진 대표는 이번 클라우드 서비스 도입에 있어 두 가지 목표를 세웠다.

첫째는 직원들의 근무 만족도를 높여 일하고 싶은 회사를 만드는 것이었다. (주)뉴로서킷은 직원들의 자유로운 근태관리를 통해 보상휴가제와 연동하여 추가 근무시에는 회사에서 휴가를 부여하여 직원들의 근무환경이 유연해지기를 희망하였다. 이를 위해 (주)시프티의 '시프티(근태관리 및 인력관리 솔루션)' 도입하였다.



Neuro Circuit CES 2022 유레카파크 참가

바아바즈 앱_진단메인

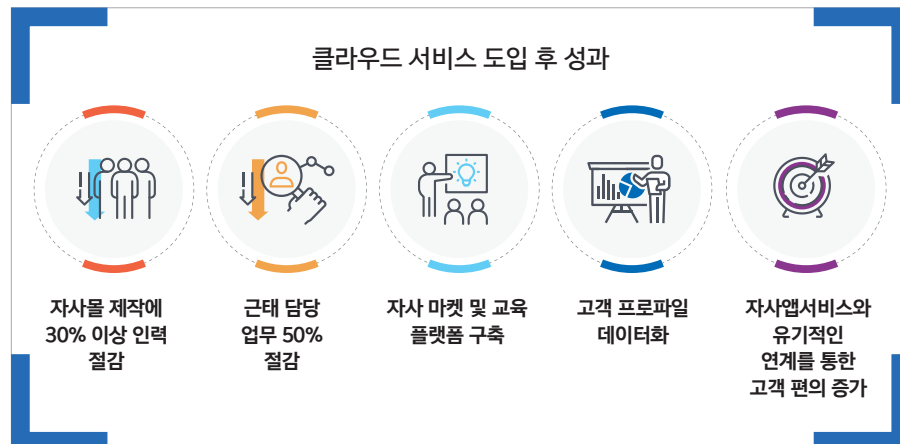
시프티는 기업형 근태관리 솔루션을 제공하는 클라우드 소프트웨어이며, 재택근무, 원격근무, 유연근무 등 급변하는 국내 근로환경 및 주 52시간제 확대에 대응할 수 있는 인력관리 솔루션으로 (주)뉴로서킷의 파편화된 인력관리 업무를 통합함으로써 기업내부의 경영효율과 업무 생산성을 높일 수 있었다.

이 대표는 “안정적인 클라우드 기반의 플랫폼을 도입할 수 있어 스타트업인 저희 회사의 업무효율화에 큰 도움이 되었습니다. 특히 근태관리 서비스인 시프티의 경우 무료에서 유료로 전환되는 시점에 지원을 받아 프리미엄 기능들을 사용할 수 있어서 매우 도움이 되었습니다”며 흡족해했다. 직원들 역시 보다 유연하게 자율적으로 근무일정 및 휴가일정을 계획할 수 있어 근무 만족도가 크게 향상되었고, 절차가 단순해져 실무담당자의 만족도가 컸다.

올리마켓, (주)뉴로서킷을 담다

두 번째로는 기존 탈모 회사와는 다른 (주)뉴로서킷만의 컬러를 확실하게 드러내는 것이었다. 기존의 다른 탈모회사와는 탈모에 대한 접근법부터 다른 (주)뉴로서킷은 자사만의 마켓과 탈모관리교육 공간 마련, 경쟁사와는 차이점을 마켓과 교육서비스를 통해 고객이나 파트너사에 홍보하고자 했다. 이를 위해 (주)넥스트비즈의 올리마켓을 도입하였다.

올리마켓을 이용하여 (주)뉴로서킷은 다양한 형태의 쇼핑몰 및 온라인 판매/발주 시스템을 구축 관리할 수 있는 강력하고 다양한 기능을 가진 클라우드 기반 비즈니스 빌더 시스템으로 현재 자사몰을 구축 런칭을 앞두고 있다. 기존 스마트스토어나 폐쇄몰 등에 입점하는 것이 아닌 (주)뉴로서킷의 개성을 담은 온라인마켓을 통해 고객에게 차별화된 경험을 제공, 이에 따른 매출향상을 기대하고 있다. 가장 만족스러웠던 점은 회사의 디자이너 및 마케팅 담당자의 창의력과 상상력을 자유롭게 구현함으로써 차별화된 사이트를 구축할 수 있게 되었다는 점이다.



이 대표는 “자사몰 사이트를 구축함에 있어 기존 대비 30%이상 절감된 인력을 사용하여 제작이 가능하였습니다. 또한 체계화된 시스템을 도입함으로써 (주)뉴로서킷만의 고유의 콘텐츠를 채워나가는 것으로 좀 더 높은 수준의 결과물을 만들어 낼 수 있었습니다”라고 이야기 했다. “스타트업답게 자유롭고 효율적인 내부시스템을 여러 도입하여 운영 중에 있습니다. 고객은 물론 직원들도 만족하는 회사를 만들도록 하겠습니다. 앞으로 적재적소에 클라우드 서비스를 도입하고 적용하여 효율적인 기업으로 성장하려고 노력하겠습니다”라고 포부를 밝히며 인터뷰를 마쳤다.

(주)뉴로서킷



(주)뉴로서킷의 의미는 ‘뇌의학(Neuro)’에 기반한 ‘습관회로(Habit Circuits)’를 만든다는 의미다. 탈모의 원인이 생활 습관에 있다는 것에 착안하여 탈모가 늦게 오도록 바람직한 두피 관리 습관을 들이도록 돕겠다는 의미로 회사명을 ‘뉴로서킷’으로 지었다고 한다.

현재 서비스 중인 ‘바야바즈’는 탈모가 진행되기 전에 탈모로 고민하는 사람들에게 개인별 탈모 원인을 제시하고 맞춤형 해결방안을 제시하여 탈모를 늦추고, 나아가 건강 전반을 지키는 ‘습관 회로’를 만들도록 돕는 앱이다.

이를 통해 세계 최대 규모 CES 2022에서 단독 전시관을 오픈, 방문자 열 명 중 일곱 명이 ‘바야바즈’를 꼭 이용하겠다’고 대답할 정도로 반응이 좋았다. 또한 매년 1조 원 가량의 매출을 올리는 일본 굴지의 모발 관리 회사와 파트너십도 맺었다. 우리나라에서는 중소기업벤처부의 틈새사업, 한국데이터산업진흥원 데이터바우처와 발명진흥원 IP나래사업 등 여러 지원 사업에 선정되기도 하였다.



· 대표 : 김윤오 · 홈페이지 : www.hwian.co.kr
· 소재지 : 경기도 남양주시 순화대로 249 엠 1126호

취안 초고령화 시대를 준비하는 우리의 자세, IoT 돌봄 서비스와 클라우드의 결합

(주)취안은 IoT 센서 설치 및 통합 돌봄 서비스와 유지보수 전문업체이다. 초고령화 시대를 코 앞에 둔 지금 돌봄 서비스의 공백을 최소화하고 비대면으로 돌봄 서비스를 제공할 수 있는 IoT 돌봄 서비스의 사회적 중요성은 나날이 커지고 있다. (주)취안은 보다 강력한 보안 시스템으로 사용자의 개인 정보를 보호해야 한다고 판단, 클라우드 지원 사업에 적극적으로 지원하게 되었다고 한다.



도입 클라우드

클라우드브릭 -
Cloudbric SaaS형
웹방화벽

세일즈인사이(주) -
Salespoint Cloud
Service

(주)클라우드아이크
-
클라우드아이크

IoT돌봄 서비스로 고령화시대를 대비하다

우리 사회는 2017년 이미 고령인구가 14.2%를 넘으며 고령사회에 진입했으며, 2025년 20.3%에 다하며 초고령사회가 될 것으로 전망된다. 또한 인구 구조 변화에 더하여 가족 구성도 변화하면서 독거노인 비율이 꾸준히 증가하고 있다. 이에 정부는 고독사를 예방할 수 있는 방지책으로 다양한 독거노인 대상 돌봄 서비스를 확대하여 제공하고 있다.

또한 코로나19 팬데믹이 장기화 되면서 사회적 거리두기 정책에 따라 많은 노인 복지시설이 휴관에 들어가고 대면 서비스가 축소되면서 발생하는 독거노인 돌봄 공백이 발생하였다. 돌봄 서비스 공백을 최소화하고 비대면으로 돌봄 서비스를 제공할 수 있는 IoT 돌봄 서비스의 필요성이 증가, 정부는 물론 많은 지자체에서 IoT 돌봄 서비스를 확대하여 제공하고 있다.

고객 신뢰도·서비스 품질·매출 모두 향상 시킨 보안 클라우드

이러한 사회적 흐름에 따라 IoT 센서 설치 및 통합 돌봄 서비스와 유지보수를 담당하고 있는 (주)취안의 사업 규모도 나날이 확대되었다. 이에 따라 서비스를 통합적으로 관리하고 누적된 각종 정보를 저장하는 관리시스템에 대한 보안시스템 구축이 시급한 과제가 되었다.

회사 내부의 디지털 정보는 사용자의 개인 정보뿐만 아니라 위치, 건강 상태, 이미지, 채팅 기록, 결제 정보 등 보안이 필요한 많은 정보를 담고 있어 디지털 전환과 동시에 정보 보안을 반드시 강화해야 했



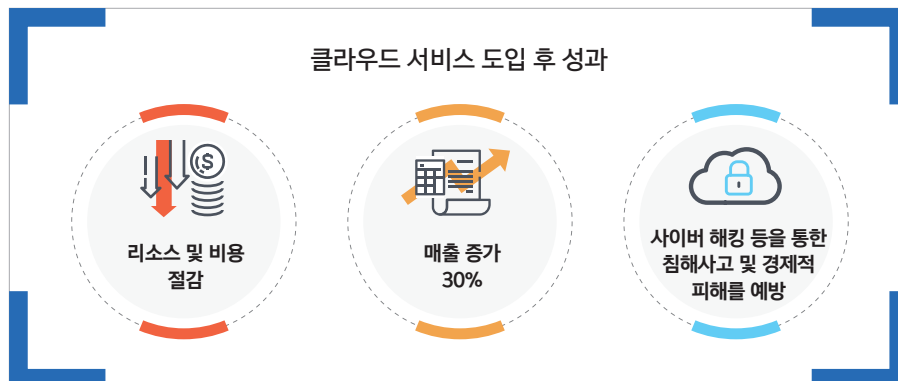


다. 그러나 하드웨어를 기반으로 한 보안 장비 도입은 많은 예산과 전문 인력을 필요로 했고, 이는 회사에 큰 부담이 되었다. (주)휘안은 이번 지원 사업을 통해 합리적인 가격의 클라우드 보안 서비스를 구축하고자 하였다. 그리고 선택한 클라우드는 클라우드 브릭의 Cloudbric SaaS형 웹방화벽이다.

클라우드브릭의 Cloudbric SaaS형 웹방화벽은 비대면 업무 환경에서도 고객이 안전한 업무를 진행할 수 있도록 한다. 최첨단의 웹 방화벽 기술을 기반으로 웹 보안정책 (룰셋) 자동화, 24/7 기술지원, 보안 정책 최적화, 장애 관리 서비스를 모두 제공하는 all-in-one 서비스다.

이를 통해 사이버 해킹에 사전 대응할 수 있는 시스템을 구축, 사이버 해킹 등을 통한 침해사고 및 경제적 피해를 예방하게 되었다. 더불어 보안 서비스 도입을 통한 브랜드 신뢰도 제고로 기반을 둔 추가적인 영업 활동을 통해 매출 역시 증가했으며, 사이버 침해사고 등으로 이어지는 사회적 문제 해결에도 기여할 수 있었다.

무엇보다 보안 안정성을 기반으로 관리 시스템 등 보안에 투자될 리소스들의 상당 부분을 추가적인 영업 활동에 사용할 수 있어 서비스 품질과 매출 모두 좋아지는 계기가 되었다.



김윤호 대표는 “클라우드 지원 사업을 처음 접하게 되어 진행 중에 각종 서류를 제출하는 것이나 일부 절차를 진행하는 과정에서 초기에 어려움이 있었으나, 공급기업의 친절함 안내를 받을 수 있었기에 적응하는 것에 많은 도움이 되었습니다”며 공급 기업에 감사를 표했다. 그리고 “이번 클라우드 지원 사업을 통하여 회사의 취약점이 무엇이며 그에 대한 조치 사항은 어떻게 되는지 알 수 있는 계기가 되었습니다. 디지털 혁신과 더불어 안전한 디지털 전환을 적은 비용과 인원의 투입으로도 가능하게 되었습니다. 이에 따른 결과물이 다수의 고객에게 혜택으로 돌아갈 것을 기대합니다”며 이번 클라우드 지원 사업에 대한 성과를 전했다.

(주)휘안



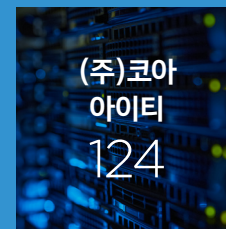
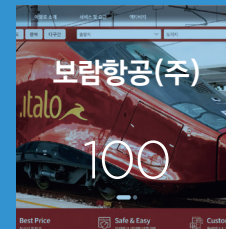
(주)휘안은 현재 전국적으로 한국보건산업진흥원 15개 시설, 경상남도 약 7천 가구에 IoT 돌봄 서비스를 제공하고 있으며, 서비스 제공 범위를 전국으로 확대하여 독거노인을 대상으로 응급안전안심서비스를 10만 가구를 대상으로 제공하고 있다.

돌봄 서비스는 독거노인 등 특정 사회계층에서만 필요로 하는 것이 아니라 장애인, 어린이, 환자 등 다양한 수요자가 존재한다. 이에 (주)휘안이 개발한 IoT 돌봄 시스템은 수요계층에 맞춰서 서비스를 확장하여 제공할 수 있는 장점을 가지고 있다.



우수사례기업

여행·물류 / 환경·농생명
/ 교육·컨설팅



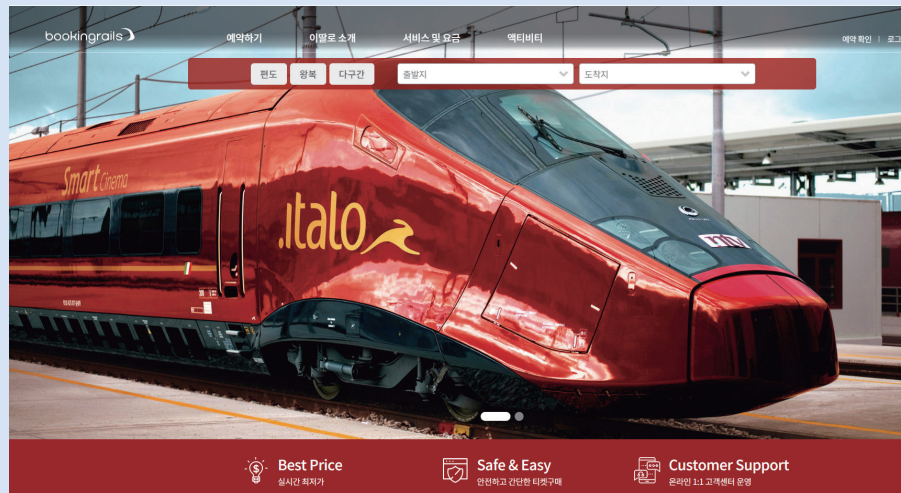


- 대표 : 홍정희 · 대표전화 : 02-3788-0100
- 홈페이지 : www.idongair.com
- 소재지 : 서울시 중구 퇴계로 97, 고려대연각빌딩 19층 1901-1호

보람항공

Cloud Brings The World Closer

COVID 19가 세계를 뒤흔들었다. 여행 산업은 그야말로 직격탄을 맞았다. 약 3년여의 시간이 흐른 후 이제야 조금씩 그 끝이 보이기 시작한다. 보람항공(주)은 그동안 중단했던 신규 사업 프로젝트와 효율적 관리 시스템 구축 등 미뤄왔던 과제들을 해결하고자 했다. 그러나 장기간의 경기 침체는 신규 프로젝트 진행의 발목을 잡았고, 쉽게 해결되지 않았다. 그러던 중 이번 사업을 알게 되었고, 클라우드 도입으로 새롭게 도약할 수 있는 계기가 되었다고 한다.



도입 클라우드

NHN 클라우드 -
NHN Cloud

(주)더존비즈온 -
홈플러스 올인원팩1,
홈플러스 올인원팩1 추가
모듈전환서비스

Make World Closer, 보람항공(주)

2000년에 설립한 보람항공(주)은 동보항공의 자회사로 항공, 철도 GSA(총판대리점) 전문업체이다. 최근에는 LOT폴란드항공, 아에로멕시코, 비스타라항공, 홍콩익스프레스를 비롯한 4개 항공사와 유럽 철도 '이탈로'를 대신하여 한국에서 총판으로 마케팅, 판매, 서비스를 담당하고 있다. 사업 포트폴리오를 다각화하여 남미 항공사 최초로 인천-멕시코 노선을 개설했을 뿐 아니라, 인천-바르샤바, 인천 부다페스트 등 한국 기업이 투자하고 있는 동유럽 국가로 항공 노선을 개설하여 한국 소비자에게 항공 편의성을 제공하고 있다. 또한 디지털 역량에 꾸준히 투자해 GSA 업체 중 최초로 정보보안경영시스템 ISO 27001 인증을 받았으며 모든 항공사 및 철도 영업에 있어 GDPR이 요구하는 정보 보안 기준을 따라 고객 서비스를 하고 있다.

STOP, COVID 19. Let's Go Cloud!

보람항공(주)은 글로벌 레일을 실시간으로 예약/결제하는 미래지향적인 클라우드 서비스를 도입하여 사업을 확장하고자 하였다. 그러나 장기간 이어진 코로나로 인한 여행업 침체로 신규 사업 확장에 어려움이 있었고, 도입 비용 및 그에 따른 보안 정보 부족으로 서비스 개발을 미루고 있었다. 그러던 중 이번 클라우드 지원 사업을 알게 되었고, 정부 지원을 통해 컨설팅을 받아 경쟁력 강화 및 여행상품 서비스 개발에 유용한 클라우드를 지원받고자 신청하게 되었다.

무중단 서비스 환경 하에 효율적인 운영체계를 구축하라

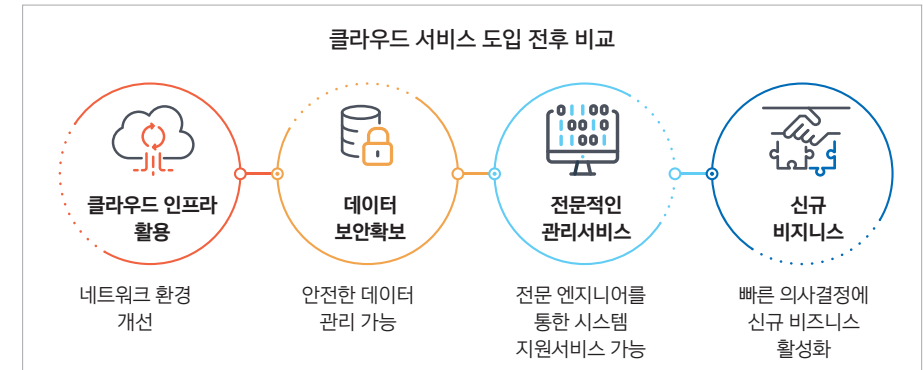
이번 지원 사업을 진행하며 우선 검토한 사항은 기존 데이터 마이그레이션을 진행함에 있어 중단 없이 서비스를 제공하고 효율적인 운영체계를 마련을 위한 클라우드 서비스 구축하는 것이 핵심이었다. 클라우드 도입 전 사전 컨설팅을 통해 문제점을 파악하여 보완 형태로 클라우드를 도입하기로 했다. 논의 끝에 도입한 클라우드 서비스는 NHN 클라우드 서비스와 더존비즈온의 올인원팩이다.

NHN 클라우드 서비스는 nas(network attached storage) 서버 6대를 구축하고 DB암호화, 웹방화벽, 백신, 서버모니터링, 로드밸런서와 오토스케일링 서비스를 제공하였다. 그리고, 더존비즈온의 올인원팩은 필수적인 경영관리부터 원활한 협업을 위한 다양한 서비스까지, 기업에 필요한 다양한 업무환경을 제공했다.





NHN 클라우드 서비스와 더존비즈온의 올인원팩으로 기존 Sigle Zone에서 Multi Zone 형태로 시스템 환경을 변경, 안전성과 확장성을 확보되었다. 그리고, 로드밸런서와 오토스케일링 서비스를 추가하여 성수기 트래픽을 대비한 자원의 가용성과 유연성이 가능해졌다. DB 이중화로 장애시 대기하고 있는 DB가 활성화 할 수 있게 구성, 무중단 서비스를 위한 환경을 구축하였다. 보안을 위한 장치도 마련되었다. 클라우드 데이터 보호를 위해 웹방화벽, 서버백신, DB 암호화 솔루션 서비스를 추가 도입하여 인프라 보안의 취약점을 해소할 수 있었다. 아울러 클라우드 운영 서비스를 이용하여 장애관리, 모니터링을 시행하고 각 도메인별 서비스 트래픽 정보를 확인할 수 있어 전문 클라우드 운영인력이 없이도 클라우드 운영이 가능하게 되었다.



변화무쌍한 비즈니스 환경을 위한 대비책, 클라우드

보람항공은 클라우드 도입으로 많은 긍정적 변화가 발생했다. 첫째, 무중단 서비스로 고객 불편이 최소화 되었고, 고객의 데이터는 더욱 강력한 보안체제로 보호할 수 있게 되었다. 둘째, 비즈니스에 맞는 IT 인프라 자원의 확보 및 고객 대응 서비스가 빨라졌다. 셋째, 불확실한 내외 환경에 따른 사업 확장 및 축소 시 IT인프라 구성이 용이하며, 구축비용 문제에 탄력적으로 대응 가능해지면서 환경에 좌지우지되는 여행시장에 민첩하게 반응할 수 있게 되었다. 마지막으로 인프라 IT 자원 및 운영비용이 크게 감소되었다. 기존 온라인 사업 추진 시 검토되었던 IT 관련 인건비가 전혀 들지 않았으며, IT 인프라 운영비용 또한 기존 대비 53%가 감소할 것으로 예상하고 있다.

홍정희 대표는 “이번에 클라우드를 도입하면서 시스템을 이전해야 했습니다. 시스템을 이전해야 하니 당연히 기존 연계 시스템에 대한 네트워크 처리 등 해결해야 할 과제들도 많았죠. 고객 서비스 플랫폼들이 많아 단계별로 서비스를 재개해야 하는 등의 문제도 있었고요”라고 말했다. “그러나 결과적으로 저희 비즈니스에 맞는 IT 인프라를 구축할수 있었고, 운영관리를 탄력적으로 할 수 있게 되었습니다. 또한 IT 전문가 없이 보안 서비스 및 서버에 대한 유연한 관계가 가능했으며, 클라우드 보안 서비스를 선택적으로 이용 하여 바로 적용할 수 있어 좋았습니다”며 매우 만족스러워 했다.

보람항공(주)



보람항공(주)은 항공총판매 대리업무로 항공 여객 및 화물에 대한 세일즈와 마케팅 전반, 예약 및 발권 등 고객서비스, 공항 고객 서비스를 담당하고 있으며, 비항공 운송 판매 대리업무로서 크루즈, 렌터카 및 호텔 총 판매 대리점, 레일 API와 플랫폼 개발 및 유통, B2B, B2C 세일즈 및 대고객 서비스를 진행하고 있다. 그 외 SEO and 소셜 미디어 마케팅, 웹디자인 및 개발 등 디지털 마케팅도 담당한다.



- 대표 : 최병석 · 대표전화 : 032-545-5550
- 홈페이지 : www.varagi.com
- 소재지 : 인천시 계양구 경명대로1017번길25, 1층 101호

좋은세상바라기 빅데이터 예측 마케팅 자동화 클라우드 서비스로 잠재 고객까지 관리한다

좋은세상바라기(주)는 27년간 농업농촌영역에서 코칭과 컨설팅을 기반으로 한 전문컨설팅 기업이자 농업농촌전문 여행사이다. 많은 기업들이 장기간 지속된 코로나 19로 인해 많은 피해를 봤듯 좋은세상바라기(주) 역시 적지 않은 타격을 입을 수 밖에 없었다. 매출 감소에 따른 인원 감축, 이렇게 슬림화된 조직을 효율적으로 운영할 수 있는 방안을 찾기란 쉽지 않았다고 한다. 좋은세상바라기(주)가 그 늪에서 어떻게 벗어났는지 알아보자.



도입 클라우드

프렌츠 -
이지웍, 프렌츠IO-Data

좋은 세상을 만드는 좋은세상바라기(주)

좋은세상바라기(주)는 '농업도 이제 경영이다'는 신념으로 20여 년 간 지역공동체, 지자체, 농업경영체 및 농업진흥기관 등을 대상으로 농업경영, 조직화, 협업네트워크, 농업마케팅, 사업계획서 작성 등 농업경영교육사업과 컨설팅업무를 수행하고 있다.

농촌지역의 영농인을 대상으로 선진농업 견학기회를 제공하고, 영농인에게 단순 생산자의 역할에서 탈피하여 경영인으로서의 마케팅역량 강화를 위한 시장조사 및 홍보기법 등을 컨설팅하고 있다. 또한 귀농/귀촌 컨설팅 및 농촌관광 프로그램을 진행하고 있다. 농촌여행상품을 기획함에 있어 농업인들이 벤치마킹을 통해 스스로 여행 콘텐츠를 개발할 수 있는 역량을 멘토링하고 있다.

또한 소비자인 여행객들에게 팜 파티(farm party)와 농촌체험의 기회를 제공하고, 농부시장(farmer's market)에 직접 참여할 수 있는 기회를 제공한다. 아울러 향토문화를 품은 농촌관광을 통해 도시민과 농촌을 잇는 도농교류의 참맛을 느낄 수 있게 노력하고 있다. 삶에 지친 도시인에게 생생한 농촌 체험활동을 통해 농업인과 교류하고 소통할 수 있는 기회를 제공하고 자연 속에서 심신을 치유할 수 있는 여행상품을 지속적으로 개발 중이다.

코로나19, 위기는 기회가 되다

좋은세상바라기(주)도 코로나19의 피해를 피할 수는 없었다. 매출 급감으로 인해 사업규모도 줄어

클라우드 서비스 도입 후 성과





약 5,000건의 누적 컨설팅으로 찾은 귀농·귀촌의 특급매뉴얼북으로 해결하세요!!!
한 권의 책이 여러분의 인생을 바꿔드립니다.

고, 조직도 슬림화 해야만 했다. 당연히 적은 인력으로 고객관리 및 마케팅 업무까지 감당해야 했는데, 이를 위해서는 업무자동화를 통한 효율의 극대화가 꼭 필요했다. 큰 비용을 들이지 않고 업무자동화를 달성할 수 있는 방안을 간구하던 중 이번 클라우드 지원사업을 접하게 되었다.

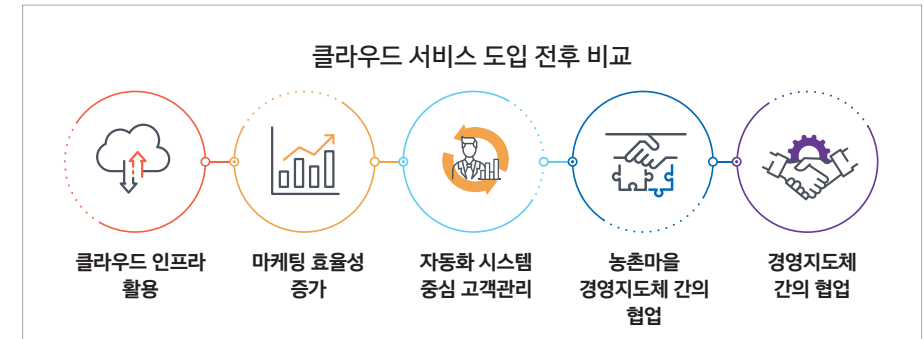
최병석 대표는 업무자동화 방안과 함께 타겟마케팅으로 고객을 확보하고, 마케팅 자동화를 통해 잠재 고객을 유요 고객으로 전환시켜 매출을 증가시킬 수 있는 클라우드도 컨설팅 받기로 하였다.

프렌츠의 '이지웍'과 '프렌츠IO-Data'로 업무효율 200% 개선하다

클라우드 도입에 대한 컨설팅은 1:1로 진행되어 큰 어려움은 없었다. 컨설팅하며 기존에 귀농·귀촌 컨설팅을 받은 고객과 잠재 고객에 대한 타겟 마케팅을 위한 업무자동화 수행을 마케팅 자동화 서비스를 이용하는 방식으로 적용, 온라인 홍보 채널을 구축, 활성화하기로 방향을 잡았다. 그리고 프렌츠의 이지웍과 프렌츠IO-Data 서비스를 도입했다.

프렌츠IO-Data 서비스는 프렌츠아이오 빅데이터 예측 마케팅자동화 서비스로 인터넷에 접속하여 로그인한 이용자에게 클라우드 기반의 트래킹 스크립트를 설치하여 잠재고객 행동정보 데이터를 수집하고 관리를 통한 빅데이터 예측 마케팅자동화 서비스이다. 이를 통해 문자/카톡/이메일 발송 등 캠페인 마케팅을 자동화하였고, 고객 데이터를 수집하여 이를 시각화하여 정보를 제공받을 수 있게 되었다.

마케팅자동화 서비스는 사이트 유입 고객의 검색 패턴을 분석하여 지역 특성과 농촌자원과 연계한 교육 프로그램을 활성화시켰다. 이로써 잠재고객을 모집하고 관리하는 업무효율이 200% 개선되었고 B2C 매출도 10% 이상 증가하였다. 또한 프렌츠의 이지웍 서비스는 다양한 재택근무 업무환경에서도 잠재고객 모집과 마케팅자동화 그리고 비대면 협업을 가능하게 만들었다.



최 대표는 “불특정 다수의 고객을 대상으로 적은 시간과 인원으로 고객을 모집하고 응대를 할 수 있어서 시간과 비용을 줄일 수 있었습니다. 이로써 온라인을 활용한 데이터 활용에 대한 새로운 인식과 기대도 생겼고요. 현재 농업경영체를 오프라인으로 진행하고 있는데 커뮤니티를 만들어 디지털 온라인 자동시스템으로 전환하면 고객관리 시간도 단축되고, 향후 신규 고객 모집 및 매출향상이 증대할 것으로 보입니다”며 이번 지원사업의 성과를 말했다.

이어 “구축된 마케팅 업무자동화 시스템을 활용하여 더욱 양질의 콘텐츠를 제공하고 싶습니다. 특히 사이트 방문 사용자의 관심사별 정보를 활용하여 체험 신제품 개발, 지속적인 마케팅 콘텐츠제작 등을 통해 새로운 수요층 발굴에 힘쓰고, 교육시스템과 마케팅시스템을 플랫폼화 하고 싶습니다. 더불어 욕심을 더 내보면 진단, 분석, 컨설팅, 관리, 유지, 마케팅, 판매, 교육, 육성, 구독이 가능한 원스탑 시스템을 갖추고 싶습니다”며 앞으로의 계획을 밝혔다.

좋은세상바라기(주)



좋은세상바라기(주)의 사명은 이름 그대로 ‘모두가 함께 나누는 좋은 세상을 희망한다’는 의미를 담고 있다. 최 대표는 “우리는 생산자와 소비자를 연결하는 여행, 로컬의 문화를 간직한 농촌관광 그리고 도시민과 농촌을 잇는 도농교류의 참맛을 만들어 가는 전문가 그룹이자 여행을 만들고 즐길 줄 아는 여행 동반자”라며 회사를 소개했다.

생산자인 농업인에게는 선진지 견학과 시장조사 그리고 농촌관광 프로그램을 기획하고 운영할 수 있도록 시범운영과 활성화에 기여하고, 소비자인 여행객들에게는 팜 파티와 농부시장 그리고 농촌체험 및 치유농업을 소개하고 참여할 수 있도록 만들었다.

앞으로 농업인들에게는 실질적인 학습과 벤치마킹의 기회를 만들고 스스로 농촌관광의 콘텐츠를 구축할 수 있도록 돕는 역할을 주고, 여행객들에게는 삶의 현장에서 영감을 주는 체험으로 소통하고 자연을 담은 풍경에 취할 수 있도록 하는 것이 좋은세상바라기(주)의 목표라고 한다.



· 대표: 장미경 · 대표전화: 1600-8069 · 홈페이지: cookstore.co.kr
· 소재지: 전라북도 완주군 구이면 구이로 669

쿠팡 클라우드, 물류 최적화를 위한 디지털컨버전스를 구현하다

주방용품물류사업은 특성상 광범위한 구색, 과다한 단위부피, 제조공장의 영세성 등으로 물품 표준화가 어려운 업종 중 하나이다. 그에 비해 창고규모, 관리인력, 유동자금 등의 관리비용은 상대적으로 매우 크다. 또한 디지털 패러다임으로 시장이 변화하면서 (유)쿠팡크는 지금의 사업체계로는 더 이상 새로운 시장 트렌드에 경쟁력을 가질 수 없다는 위기감을 느끼게 되었다.



도입 클라우드

영림원소프트 -
SystemEver
통합관리

스페이스뱅크 -
로대리 RAID-O

(주)비즈니스온커
뮤니케이션 -
스마트빌전자세금
계산서

(주)스마일서브 -
iwinv 클라우드



주방용품 유통전문회사, (유)쿠팡크

(유)쿠팡크는 주방용품 도매사업 및 물류센터를 운영하는 주방용품유통전문회사이다. 최근 코로나 19의 영향으로 모든 영역에서 비대면 거래가 활성화되는 추세에 따라 온라인 거래비중이 증가하고, 기존 오프라인 사업자들도 온라인 시장으로 진입해오며 따라 경쟁은 갈수록 치열해지고 있다. 이러한 시장환경의 변화 속에서 (유)쿠팡크는 기존 B2C 위주의 사업영역을 넘어서 B2B 기반의 주방용품전문 플랫폼사업으로 전환해 나가고 있다. 이를 위해서 기업의 보유하고 있는 자원과 정보를 효과적으로 관리하기 위한 디지털컨버전스를 진행 중이다.

디지털 패러다임, 거부할 수 없는 거대한 흐름

주방용품 물류사업은 상품 구색이 다양하고 단위당 부피 등을 표준화하기가 어려워 원활한 물류 유동성을 확보하기가 어렵다. 또한 주방용품 제조업체 규모가 영세하여 시장수요 변동성에 대응하여 적절한 재고를 확보하고 적시(Just in Time)의 생산계획을 수립하는데 한계가 있다. 또한 관련 시장이 디지털패러다임으로 변화하여 물류서비스에 대한 고객의 요구도 달라지고 있다.

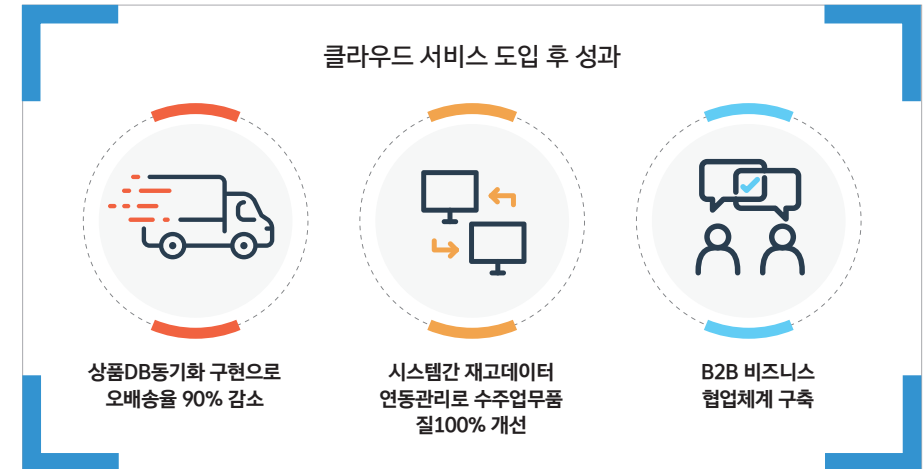
이에 발맞춰 (유)쿠팡크도 복수의 온라인채널을 운영하고 있었으나, 타겟시장이 B2B로 확대되면서 취급품목이 늘어나자 쇼핑몰 운영에 있어 효율성이 떨어졌다. 변화하는 시장 변동성에 적절히 대응하기 위해서는 공급망관리(SCM), 창고관리시스템(WMS) 및 수발주시스템(OMS)을 유기적으로 통합하여 관리해야 할 필요성을 절실히 느끼고 있었다.



클라우드로 업무프로세스를 개선하다

이에 전사적인 자원을 유기적으로 통합하여 관리할 수 있는 통합 ERP 솔루션으로 클라우드 서비스 기반의 영림원소프트 'SystemEver'를 도입하였다. 이를 통해 상품관리, 주문관리, 자금잔산관리 등을 자동화하고 이를 내부 회계프로세스와 연동시켜 업무 생산성을 개선하였다. 기존의 인력으로 이를 수기로 처리하는데 있어 누락, 오기 등의 휴먼 리스크 문제가 발생하였으나, 이제는 영업정보와 회계 정보가 연동되어 정확하고 신속한 업무프로세스를 정립할 수 있게 되었다.

그리고, 마케팅 자동화 프로그램인 스페이스뱅크의 '로대리 RAIID-O'를 도입하였다. 이로써 ERP와 쇼핑물 주문관리 툴인 OMS간의 상품정보, 재고정보, 주문정보를 연동하여 물류창고와 쇼핑물간 상품정보 이격이 최소화되었으며, 수집된 주문정보를 'SystemEver'를 통해 B2B거래와 B2C거래로 분리 처리하여 정산업무 프로세스를 개선하였다. 또한 쇼핑물별로 개별적으로 처리되던 이질적인 주문관리, 시장별 거래단가 관리, 쇼핑물 재고관리 등 그간 담당자가 수기로 진행하던 업무프로세스가 획기적으로 개선되었다.



장미경 대표는 “클라우드 서비스 도입과정에서 발생하는 데이터 마이그레이션 문제와 표준화된 서비스를 당사의 실정에 맞게 커스터마이징할 수 있었고, 이에 따르는 전문적인 컨설팅과 전환비용을 지원받을 수 있어 큰 도움이 되었습니다”라며 고마움을 표시했다. 이어 “중소업체의 현실에서 클라우드 도입을 자체적으로 추진하기에는 많은 어려움이 있습니다. 그러나 이번 지원사업을 통해 쉽게 접근할 수 있었고, 그 결과 시스템 안정성과 편리성이 증대되고 고객만족도 증대에 따른 매출 향상으로 연결되었습니다”며 클라우드 도입에 대한 만족감을 드러냈다.



(유)쿡뱅크



(유)쿡뱅크는 호남 최대 규모의 주방용품 물류센터를 운영하고 있으며, 이를 기반으로 전통적인 오프라인 시장과 자사몰(www.cookstore.co.kr)을 포함한 e-Commerce 시장에서 주방용품 도소매 사업을 영위하고 있다.



- 대표 : 박준우 · 대표전화 : 051-442-1202
- 홈페이지 : www.smil.co.kr
- 소재지 : 부산광역시 영도구 남항서로 85

선민국제물류 국제 물류에 적합한 클라우드로 업무 효율성을 높인다

30년간의 해운실무를 바탕으로 체계적인 컨설팅으로 최적의 국제 물류 서비스를 제공한 선민국제물류(주). 거래처와의 매입/매출 거래에 필요한 Inquiry, Quotation, Invoice, Packing List 등의 수발주 업무를 C/S 기반인 Off-Line으로 수행하고 있기에 WEB 환경 기반의 클라우드 시스템을 이용해 업무 효율성을 높이고 싶었다고 한다.



도입 클라우드

(주)엠투코리아 -
L-Mate(스마트 상자
물류 업무지원 시스템)

(주)마린플랫 -
SHIPWORK.NET
선용품 생태계플랫폼
서비스

국제 물류 코디네이터, 선민국제물류(주)

선박 또는 항만 서비스에 필요한 선박용품의 종합 서비스를 제공하는 선민국제물류(주)는 선박운항 및 선원의 필수적인 선용품, 기부속 등을 공급하고 있다. 국제운송, 통관, 내륙운송, 보관, 보험회사와 따로 업무 진행 없이 일괄서비스 제공하여 고객사로부터 호평을 받고 있다.

제한된 업무 시스템을 클라우드로 개선하라

선민국제물류(주)는 PC 기반 솔루션을 이용하고 있어서 프로그램이 설치되어 있는 장소에서만 업무가 가능하고, 외부환경에서는 시스템 활용이 불가능하다. 그러나 업무 특성상 근무 외 시간에 업무가 발생하는 경우가 빈번하여 효과적인 대응을 할 수 없어 클라우드 서비스로의 전환이 절실했다. 그리고 선박용품 및 선박수리 관련업체와 해운선사 간의 견적부터 발주, 세관신고까지 일일이 작성해야하니 불필요한 시간과 비용이 낭비되었다. 이러한 모든 업무를 One-Stop으로 처리할 수 있는 Public Cloud 서비스가 필요했다.

그러나 이러한 문제점과 클라우드 도입의 필요성을 알고 있어도 정보 부족과 클라우드 구축 비용이 부담되어 쉽게 접근하지 못했다. 그러던 중 이번에 클라우드 지원사업을 접하게 되었다고 한다.

업종에 특화된 클라우드로 업무 효율성과 매출 증대 효과를 누린다

선민국제물류(주)는 이번에 (주)엠투코리아의 L-Mate와 (주)마린플랫의 SHIPWORK.NET(선용품 생태계 플랫폼 서비스)를 도입하였다.





(주)엠투코리아의 L-Mate는 중소 물류 기업체를 위한 국내 최초의 클라우드 기반 통합 삼자물류 업무 지원 플랫폼이다. 복잡한 삼자물류를 보다 원활하게 진행할 수 있도록 물류주체 전체가 공유하고 협업할 수 있는 종합 물류산업에 특화된 정보 서비스를 제공한다.

(주)마린플랫폼의 SHIPWORK.NET은 선박용품 및 선박수리(조건부)등 관세청 신고업무와 이행/완료 모바일 세관신고업무를 제공하며, 세관신고업무와 연계한 웹-수발주업무와 공급망 관리 서비스를 제공한다.

그 결과 실시간 정보 활용으로 업무시간이 단축되고 시간 외 근무도 감소되었다. 또한 시스템 확장으로 업무 효율성이 높아지고 경비가 절감되었으며, 매출 증대까지 이르렀다. 또한 업체 간 수·발주 업무에서 세관 신고 업무까지 지원 마감 시간을 단축시키고, 매출/매입에 대한 실시간 업무처리가 가능해졌다.



박준우 대표는 “이로서 선박 운항에 필요한 모든 물품 공급을 위한 영업 관리(견적, 수주, 발수)와 세관 신고 업무에 있어 효율성이 높아지면서 비즈니스 활동과 업무개선에 큰 도움이 되었습니다. 또한 제한된 업무 시스템을 클라우드 서비스를 도입함으로써 폭 넓게 활용하여 자유로운 업무환경이 구축됨으로써 시스템이 개선되었습니다”며 만족감을 드러냈다. 이어 “추후 비대면 환경을 통한 재택 근무 및 업무 환경을 개선하고, 지속적으로 시스템을 고도화 시킬 것”이라며 앞으로의 계획을 밝혔다.

선민국제물류(주)



선민국제물류(주)는 선용품 물류, 항공운송, 해상운송, 육상운송 등의 서비스를 제공하고 있다.

선용품 물류 서비스 : 자사 운영 보세창고 보유, 선용품의 입고, 보관, 재고관리
출고 및 배송서비스창고내 Labelling & Packing 등 포장작업 서비스

항공운송 : 수출/수입 Consolidation Service, 선용품, Door to Door Service
Air To Air 및 Sea & Air 운송

해상운송 : 바다를 통한 다중 운송, FCL 및 LCL 컨테이너 선적, 통관 서비스
BREAK BULK PROJECT 출하 및 토털 물류 서비스

육상운송 : 자사 지입 차량으로 국내육상운송(컨테이너 및 벌크화물등)
특수화물(PROJECT CARGO) 운송, FCL&LCL 화물운송



- 대표 : 박영희 · 대표전화 : 02-572-2288
- 홈페이지 : www.wmnet.co.kr
- 소재지 : 서울시 강남구 개포로25길 9-6 방주빌딩

월드멀티넷 순환자원 AI 플랫폼의 과제, 클라우드가 해결하다

기존 ICT 엔지니어링 사업을 기반으로 성장해 온 (주)월드멀티넷이 국내 최고 자원재활용 자동회수기 제조 선두 업체인 에코세이브(주)를 인수해 ICT환경기술전문기업으로 재도약하고 있다. 새로운 비즈니스 모델을 성공적으로 구축하던 중 새로운 문제에 부딪혔다고 한다. 새롭게 맞닥뜨린 문제는 무엇이며, 이를 해결한 클라우드 서비스는 무엇인지 알아보자.



도입 클라우드

(주)비아이큐브 -
마이셀프클라우드

(주)시우이엔티 -
이지판매재고관리
클라우드

현대아이씨티
주식회사 -
나비서

사람과 환경을 먼저 생각하는 ICT환경기술전문기업, (주)월드멀티넷

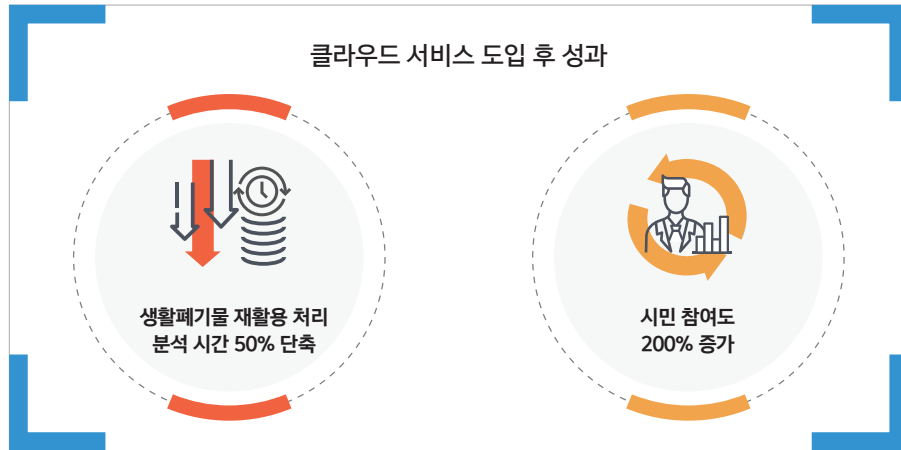
(주)월드멀티넷은 순환자원회수로봇 분야에 있어 국내 선두업체이다. 세계 최초로 휴대폰자동회수로봇과 공병자동회수로봇, 캔팩트병회수로봇 기술과 인공지능을 활용한 투명팩트병 순환자원 자동회수로봇 개발에 성공했다. 또한 카본엑스북(주)을 설립해 순환자원의 가장 핵심인 보상플랫폼 구축, 순환자원 자동수거 기술과 순환자원을 활용하여 국가 간, 기업 간뿐만 아닌 개인 간 탄소배출권을 거래할 수 있는 '감탄소_CXB' 플랫폼도 개발했다.

전략특허인 '재활용품을 활용한 자원봉사시스템'은 코로나19 비대면으로 자원봉사가 어려워진 학생들을 대상으로 순환자원 수집을 통하여 학생들의 자원봉사시간으로 인정해주는 프로그램으로 학생과 학교로부터 호응을 받고 있다. BM특허로 자원봉사프로그램에 대한 경쟁업체 진입을 방지하며 독점적 비즈니스모델을 통한 신규사업을 전략모델로 경쟁력을 확보해 나아가고 있다.

순환자원 AI 플랫폼에서 절대필요조건, 대규모 연산자원

(주)월드멀티넷은 탄탄한 비즈니스 모델은 구축했지만, '순환자원 AI 플랫폼 상에서 보다 정확하고 신속하게 재활용자원을 분류할 수 있는 시스템을 지속적으로 어떻게 구축할 것인가?'라는 문제에 봉착했다. 이것이 (주)월드멀티넷의 핵심성장전략이라고 판단, 다각적인 방안들을 살펴보았다. 가장 큰





고민이 되었던 과제는 인공지능 모델을 개발하려면 다량의 데이터를 획득하고 이를 가공한 후, 가공한 데이터를 인공지능 모델에 반복적으로 학습시키는 과정이 필요한데, 이를 고속으로 처리하기 위한 고가의 GPU 장비를 포함한 대규모의 연산자원이 필수적이라는 것이다.

문제는 이러한 장비를 도입하려면 많은 비용이 들고, 세계적으로 인공지능 개발 경쟁이 심화되어 적시에 장비를 도입하기도 어려웠다. 또한 도입한 이후에는 장비 관리를 위한 인력과 시스템이 추가적으로 필요해 막대한 비용과 시간이 들 수 밖에 없었다.

다양한 클라우드 서비스로 저비용고효율의 성과를 이룬다

이러한 상황 속에 이목을 끈 것은 (주)비아이큐브의 마이셀프클라우드 서비스이다. (주)비아이큐브의 마이셀프클라우드에는 맞춤형 지능형 고효율의 클라우드 서비스이다. 이는 특화 사업인 빅데이터와 이를 활용한 인공지능 기술력을 결합한 순환자원 자동 회수로봇 'RVM(Reverse Vending Machine)'과 'RVB(Reverse Vending Box)', All-in-one 디바이스인 'SRC(Smart Recycling Center): 스마트리사이클링 센터'를 구축하는데 큰 도움이 되었다.

사업 규모가 확대되면서 난항을 겪던 거래처 관리 문제는 현대아이시티의 나비서 서비스로 해결했다. 거래처로부터 받은 명함정보를 회사의 클라우드 공간에 저장하고 문자, 카카오톡, 어플을 통해 다른 임직원과 공유가 가능하게 되어 회사의 중요한 자산으로 저장되었다. 더불어 원하는 기업 또는 거래처의 신용도를 조회하고 원하는 조건에 맞게 신규고객 가맹리스트를 추출할 수 있게 되었다.

마지막으로 (주)시우이엔티의 이지판매재고관리 클라우드 서비스를 도입하였다. 이지판매재고관리 서비스의 주요기능은 판매 및 재고관리, 매출매입관리, 세금계산서, 거래명세서 발행, 수금, 지급 및 입출금관리, 영업 및 단가관리 등이다. 이를 통해 시간과 장소에 상관없이 판매, 재고, 매출, 입출금에 관



련된 데이터를 관리함으로써 추가적인 인력 총원없이 업무 효율성을 높이고 관리비용은 절감할 수 있게 되었다.

박영희 대표는 “시민들이 재활용품을 분리배출할 때 자체 개발한 시를 활용한 재활용품 분석APP을 사용함으로써 투명패트병, 빈병, 캔 등을 정확히 분석하고 신속하게 처리할 수 있게 되어 시민들의 호응도가 향상되었다”고 이번 지원사업에 대한 성과를 말했다.

그리고 “지속적인 경쟁력확보를 위하여 특화전략을 수립하며 비즈니스의 차별을 통해 순환자원 플랫폼 국내 최고의 기업으로 성장해 나아갈 것”이라고 포부를 밝혔다.

(주)월드멀티넷



“지구를 생활폐기물로부터 되살리려 사업을 한다”라는 경영 철학을 갖고 있는 박영희 대표, (주)월드멀티넷은 경영자의 철학을 그대로 투영된 ICT환경기술전문기업으로 순환자원회수로봇 분야 국내 선두업체로 ICT기술을 도입해 재활용품 기기를 회수하고, ESG(환경·사회·지배구조)와 탄소 중립에 앞장서고 있다.

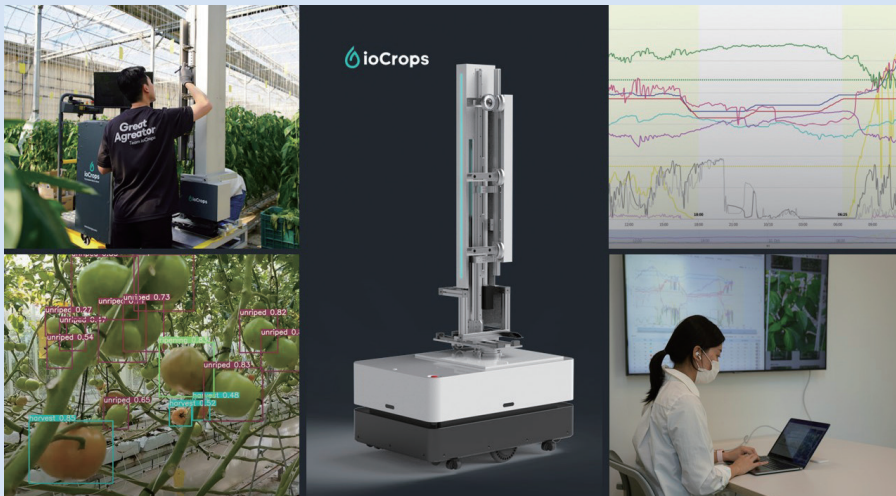
또한 개인차원의 자원순환 활동을 촉진하여 이산화탄소(CO2) 감축과 지속 가능한 인류문명 증진에 기여하고, 시민과 환경활동가에게 재생자원의 탄소감축 저감량의 계량화 제공 및 보상서비스를 제공하고 있다. 자원순환 활동한 사용자에게 시민배출권을 부여하고 인증제도를 시행, 개인의 탄소배출권 거래 Marketplace 제공 및 감탄소_cxb라는 Platform를 구축하여 환경활동가를 지원하는 지구 보호에 앞장서고 있다.



- 대표 : 조진형 • 대표전화 : 070-4466-9904
- 홈페이지 : www.iocrops.com
- 소재지 : 서울시 서초구 효령로 17 2층

아이오크롭스 “시로 기르고 수확한다” 상상하는 미래 농업을 현실로 바꾸는 스타트업

아이오크롭스(ioCrops)는 AI와 데이터를 기반으로 농업의 생산 영역을 혁신 중인 Ag-Tech 스타트업이다. 이들은 온실 내부 데이터 전처리, 입력특성, 추가 생성, 상관관계 분석 등 병충해 및 작물 생육 이미지 데이터 학습을 위한 데이터 분석 플랫폼과 이미지 데이터를 히트맵에 기반하여 데이터를 시각화하고 온실 환경을 예측하는 인공지능 모델이 필요했는데, 그 해답을 클라우드에서 찾았다.



도입 클라우드

슈퍼브에이아이(Superb AI) -
스위트(Suite, 머신러닝 데이터
플랫폼 도입/전환서비스)

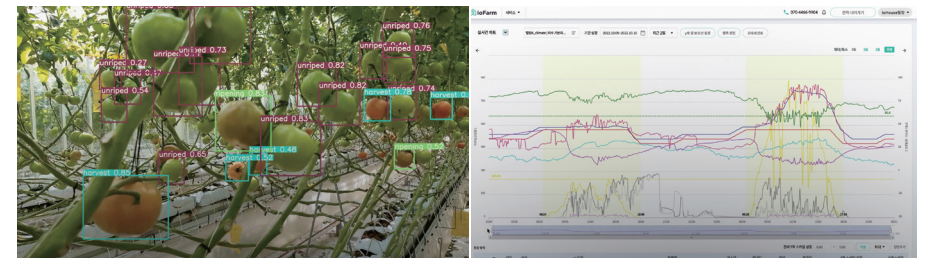


온실 전경

글로벌 시장에서 ‘코리아 스마트팜’의 저력을 선보이다

금년 1월 미국 라스베이거스에서 개최된 ‘CES 2022’에 참여해 농업의 미래상을 제시하면서 눈길을 끈 기업이 있다. 바로 아이오크롭스다. 첨단 미래 기술들의 향연이 펼쳐진 CES 현장에서 다양한 농업 신기술도 소개돼 국내외 관람객의 발길을 사로잡았다.

아이오크롭스는 2020년 네덜란드 세계농업인공지능대회(AGIC)에서 3위를 수상한 데 이어 올해 70억 규모의 시리즈A 투자를 유치하는 등 기술력을 꾸준히 인정받았다. 조진형 대표는 “처음 CES에 참여해 전 세계의 다양한 기업들이 농업 혁신 흐름에 함께하고자 한다는 것을 다시한번 확인했다”고 말했다. 이어 “이번 CES를 계기로 국내외 사업 기회를 넓혀 인공지능에 의해 자율로 제어되는 첨단 온실(Autonomous Greenhouse) 시장을 선도하겠다”고 강조했다.



(좌) AI 생육 정보 비전 촬영 중

(우) AI기반 스마트팜 원격 운영 솔루션 아이오팜 ioFarm 작동 중



아이오크롭스, 슈퍼브에이아이의 스위트(Superb AI - Suite)를 선택하다

아이오크롭스는 작물 생육을 자동으로 측정하는 비전 기술을 개발하고 있다. 작물 생육 정보와 연계한 농업 로봇의 향상을 위한 딥러닝 기술개발이 필요하였으며, 2D dimension 이미징 디바이스 및 마커기반 추출을 통한 과실 및 위치 인식모델을 개발 중이었다. AI모델 개발에 필요한 데이터는 다량의 라벨링 및 어노테이션 업무가 필수이다. 이를 해결할 방안을 모색하던 중 아이오크롭스는 이번 클라우드 지원사업을 알게 되었다. 알고리즘 고도화에 따른 데이터 관리 및 처리 플랫폼 지원할 수 있는 다양한 서비스 중 클라우드 서비스인 슈퍼브에이아이의 스위트(Superb AI - Suite)를 도입하였다.



온실 모니터링 예찰 Robot 작동 중



2배 이상 향상된 업무 효율성

스 스위트(Suite)는 머신러닝 데이터를 구축, 분석, 관리를 하기 위한 플랫폼이자, 인공지능 개발 과정에서의 협업을 도와주는 생산성 향상 도구이다. 스위트(Suite) 서비스를 이용하면서부터 다수의 어노테이터가 데이터에 접근하여 라벨링 업무를 시행할 수 있게 되었다. Auto Labeling을 통해 다량의 데이터의 라벨링을 시행하고 클라우드 플랫폼을 통해 어노테이터에게 직접적인 피드백이 가능하게 되었다. 또한 클라우드를 사용하면서 문제가 발생할 때마다 공급사에서 빠르게 대응하여 서비스를 사용하는 데 큰 도움이 되었다.

조 대표는 “현재 Suite 서비스를 통해 업무 효율이 2.6배 이상 높아졌습니다. 다수의 프로젝트를 동시에 관리할 수 있기 때문에 향후 프로젝트 결과의 동시성을 높일 수 있을 것으로 기대합니다. 뿐만 아니라 Suite에서 제공하는 다양한 기능을 통해 데이터 사이언티스트가 데이터 분석 및 모델링을 하는데 소요되는 비용을 절감할 수 있었습니다”라고 말했다. 아울러 “클라우드 지원사업의 범위와 금액이 더욱 확대되기를 희망합니다”라고 말했다.

아이오크롭스



아이오크롭스는 농장을 발전시키는 실용적 첨단 기술을 개발하고, 스마트팜을 원격으로 운영한다. 나아가 AI와 데이터를 기반으로 더욱 안정적인 생산을 가능하게 하고, 경험을 기술로 치환해 농장의 확장성을 높이고 있다. 아이오크롭스만의 독보적 기술체계로 탄생한 AI 기반의 스마트팜 통합 운영 솔루션 아이오팜 ioFarm은 농장에 필요한 모든 데이터를 수집해 적절한 의사결정에 활용할 수 있도록 지원한다. 또한 센서 및 로봇 등으로부터 수집된 데이터와 AI 모델로 예측된 환경/관수/생육 데이터를 바탕으로, 전문 재배 인력의 의사결정 로직을 모델링한다. 이를 통해 재배 및 경영 관련 의사결정을 자동화할 수 있다. 아이오크롭스는 현대 농업의 첨단산업화를 위해 압도적 생산 기술을 갖춘 Autonomous Greenhouse를 실현해 나가고 있다.



- 대표 : 신동용 · 대표전화 : 043-900-0120
- 홈페이지 : coreit.co.kr
- 소재지 : 충청북도 청주시 청원구 오창읍 과학산업4로 8-6

코아아이티 BIO와 IT의 결합, 생물자원정보화 사업 클라우드로 안정성과 유동성을 확보하다

2012년 설립한 (주)코아아이티는 꾸준한 매출증가와 고용증가로 매년 성장해가고 있는 유망 기업이다. 다양한 생물정보 시스템 구축 사업을 수주 및 개발하고 있는데, 이번 클라우드 지원 사업을 통해 경기도 농업기술원에서 발주한 선인장 다육식물 생산관리 시스템을 클라우드로 서비스하게 되었다.



도입 클라우드

KT 클라우드 -
kt cloud (KT ucloud biz),
KT G-Cloud 서비스, KT BizMeet

생물자원정보화 기업, (주)코아아이티

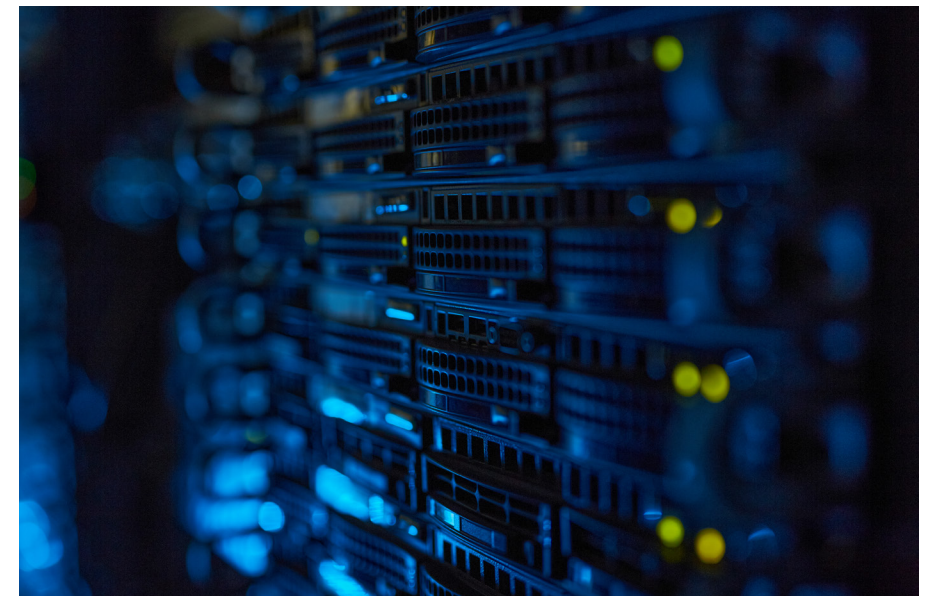
(주)코아아이티는 웹기반 소프트웨어 개발, BI 생물정보, 산업별 특화된 IT 아웃소싱, 보안컨설팅, 인터넷데이터센터 서비스 등 주요 5개 서비스 분야에 종합 IT 서비스를 제공하는 기업이다.

(주)코아아이티는 IT서비스의 핵심기반이 되는 충청권 최대 규모의 IDC센터를 운영하고 있으며 이곳에서는 서버, 방화벽 등 고객의 정보시스템을 365일 무중단, 최첨단 보안 시설에서 위탁 관리하고 있다. 또한 저렴한 비용으로 고객에게 맞는 네트워크 통합관리 서비스를 제공하며 고객사의 정보시스템에 대한 컨설팅을 통해 원스톱 위탁 유지보수 서비스를 지원한다.

지난해 충청북도 고용우수기업으로 선정됐으며, 최근 창조경제벤처창업대전에서 창업활성화 분야 미래창조과학부 표창을 받기도 했다. 또한 여성가족부로부터 가족친화인증을 받으며 가족친화기업으로도 이름을 올렸다. 창사 초기부터 임직원이 함께 성장하고 웃는 '굿 컴퍼니(Good Company)'를 모토로 직원과 가족을 위한 다양한 제도를 운영해 오고 있기 때문이다.

공공기관용 클라우드 서비스의 도입

(주)코아아이티는 공공기관을 대상으로 하는 정보화 사업도 많이 추진하고 있는데, 공공기관을 대상으로 하는 경우 서버 인프라 도입도 함께 요청을 받는 경우가 자주 발생한다. 공공기관은 이중화, 백



업, 보안 등 가이드라인이 엄격하기 때문에 이러한 점을 한 번에 해결해 줄 수 있는 공공기관용 클라우드 서비스가 필요했다. 그렇게 공공기관용 클라우드를 알아보는 중 이번 2022 클라우드 지원사업을 알게 되었고, 담당자와의 컨설팅을 통해 KT cloud (KT ucloud biz), KT G-Cloud 서비스, KT BizMeet를 도입하기로 하였다.

KT G-Cloud 서비스는 공공기관 전용 클라우드로 국내 최초 서비스 오픈하여, 국내 최대 고객을 보유하고 있는 공공 기관 전용의 보안 클라우드 서비스이며, KT ucloud biz는 고객사에서 원하는 수준으로 커스터마이징 가능한 가상컴퓨팅 인프라를 제공하는 Cloud 서비스로 웹 콘솔 또는 API를 통해 필요한 서버 인프라를 간편하게 구성할 수 있다.

구축형 서버는 자원 증설이 쉽지 않아 행사, 사업 신청 등으로 트래픽이 일시적으로 몰리는 경우 서버의 수용량을 넘어서면 서버가 다운되는 등 관리에 어려움이 있었다. 그러나 이 두 클라우드 이용하면서 트래픽 문제를 유동적으로 대처할 수 있게 되었다. 또한 관리콘솔을 통해 서버 상황에 따라 즉각적인 대응이 가능하여 효율적인 관리가 가능해졌다.

또한 실제로 사용한 리소스 확인 후 그에 따른 사용료를 지불할 수 있게 되어 비용면에서도 최적화할 수 있게 되었다.



이번 지원 사업을 통해 도입한 'KT BizMeet' 역시 업무에 큰 도움을 주고 있다. 'KT BizMeet'은 다양한 기능을 쉽게, 전 세계 언제 어디서나 사용이 가능한 화상회의와 전자문서회의, 메신저 기능이 통합된 멀티미디어 솔루션으로 다양한 네트워크 환경에서도 실시간으로 자유롭게 멀티미디어 통신이 가능해 코로나 19로 비대면이 늘어난 현 상황에서 매우 유용했다.

신동용 대표는 “행정안전부에서 공공기관 정보시스템을 클라우드 시스템으로 전환을 추진하고 있는 것으로 압니다. 저희도 이에 발맞춰 공공기관용 클라우드 서비스를 도입했고요. 앞으로 더욱 안정적인 관리서비스 제공을 위해 노력할 것입니다”고 말했다.

이어 “(주)코아아이티는 BIO와 IT의 결합을 통해 생물자원정보화 사업의 대표기업이라는 목표를 향해 나아갈 것입니다”며 포부를 밝혔다.

(주)코아아이티



(주)코아아이티는 NI/SI의 사업과 충청지역을 거점으로 하는 통신 서비스를 제공하는 사업자로 성장을 거듭하고 있다. 이외에도 통합 ITO, SI, NI, 유비쿼터스, 빅데이터, 인공지능, 스마트 팩토리 및 생명공학 R&D의 기반 서비스 영역을 확대하여 빅데이터, 인공지능 기업으로 거듭나고 있다.

특히 '생물자원'에 대한 이해력과 탄탄한 기술력을 바탕으로 '생물자원정보화 사업의 대표기업'이라는 목표를 향해 성장 중이다. 기업 내 생명정보통합연구소를 운영, BIO시스템 개발 분야의 기술력 발달과 전문 인력 양성에도 힘쓰고 있다.

KFO
한국직업개발원

- 대표 : 백성욱 • 대표전화 : 02-338-6892
- 홈페이지 : www.kvdi.co.kr / www.kfo.ai
- 소재지 : 서울특별시 성동구 상원12길 30 동진아이티타워 11층 1101호~1111호

한국직업개발원 클라우드 서비스로 분산된 서버를 하나로 묶다

(주)한국직업개발원은 진로, 직업, 자격, 취업과 관계된 모든 교육과정을 온, 오프 블렌디드로 학습할 수 있는 대한민국 최초의 원스톱 직업교육 플랫폼 기업이다. 이들은 진로교육부터 전 계열 자격증 및 직무교육을 NCS기반으로 혁신하여, 교육 콘텐츠를 100개국에 수출하는 국부 창출 교육그룹이 되는 것이 목표라고 한다. 거침없이 도전하는 이들에게 클라우드가 어떻게 도움을 주었는지 살펴보자.



도입 클라우드

NHN 클라우드 서버

편견 없는 평생직업인을 육성하다 (주)한국직업개발원

(주)한국직업개발원은 2009년 설립 이후 모든 청소년, 청년, 중장년, 장애인이 직업교육을 통해 평생직업인으로 육성하고 있는 기업이다. 이들은 국내 유일 중소기업청지원 스마트러닝 플랫폼 잡담, 이노마이스터, 서울시장장애인신직업센터, 리멘취업학교, 한국금융개발원, 코리아잡스쿨 사업을 통해 국내 진로교육을 혁신하고 있다.

(주)한국직업개발원은 꿈을 위한 실천, 가치, 전략을 바탕으로 책임감 있는 구성원들과 함께 매년 성장의 폭을 키워나가며, 서울시 강소기업, 여성친화기업, 중소기업청 선정 우수중소기업으로 선정된 바 있다.

현재 온라인 자격증 교육 플랫폼인 'KFO 한국금융개발원'을 운영하며 금융, 무역, 회계, 사무자격증 및 필수직무과정을 NCS 온라인 교육 콘텐츠로 제공하고 있으며 2021년 기준 회원수는 209,554명에 달한다. 또한 일반기업, 공공기관, 협회 등 기관별로 맞춤형 교육콘텐츠를 개발하여 폐쇄형 교육 사이트를 구축하여 제공하고 있으며, 주요 고객사로 GS, 농협파트너스, 대림 B&Co, PAGODA, TSK, 삼구아이앤씨, 산업공해연구소 등이 있다.

아울러 국민취업지원제도 관련 국내 최대 운영기관으로도 일자리 창출사업에 기여하고 있다. 고용노동부 일경험 프로그램 운영기관으로 선정되어 체험형, 인턴형 일경험 매칭과 인건비 지원 사업을 진



(주)한국직업개발원 사무실



행하고 있으며, 서울시 및 지자체 등 일자리 창출 사업에도 참여하고 있다. 또한 전체 697개 특성화고 취업 컨설팅 및 전국 48개 마이스터고와 이노비즈간 채용플랫폼을 구축하여 취업연계사업 등도 진행하고 있다.

A~Z까지 완벽한 심화 컨설팅

앞서 기술한 바와 같이 (주)한국직업개발원은 다양한 사업영역에서 수많은 고객 서비스를 제공하고 있다. 그 동안 각각의 서비스를 다른 분산된 서버로 운영해왔는데, 이로 인해 관리 및 운영상 어려움이 있었으며, 서버 관련 비용도 상당히 높았다. 이를 통합하여 효율적으로 운영할 수 있는 방안을 고민하던 중 클라우드 지원 사업을 접하게 되었다. (주)한국직업개발원은 이번 지원 사업에서 집중지원 대상 기업으로 선정되어 심화 컨설팅을 지원받을 수 있었다. 컨설팅을 통해 현황을 파악하고, NHN 클라우드 서버로 통합하여 관리할 수 있도록 서버 아키텍처 등을 제안 받았다. 제시한 가이드안을 활용하여 진행



방향을 설정, 충분한 사전계획과 검증을 통해 서버 이전에 발생할 수 있는 문제들에 대하여 미리 파악하여 안정적으로 서버를 이전할 수 있었다.

그 결과 서버 관련 비용이 60% 이상 절감되었다. 기존에는 개발인력이 트래픽 관리 등에 할애하는 시간이 매우 컸는데, NHN 클라우드 도입으로 인하여 관리 시간이 크게 감소하였고, 업무효율이 크게 증가하였다. 또한 운영인력도 트래픽 증가 원인과 광고 효율의 반영 과정 등에 대한 트래픽 데이터 추적 가능성이 되어 마케팅 효율이 향상될 것으로 기대하고 있다.

백 대표는 “이번 지원사업을 계기로 아직 통합하지 않고 별도로 관리되고 있는 나머지 서버도 이전할 계획이며, 향후에도 이번 지원사업과 같은 기회가 있으면 적극 참여할 예정”이라고 참여의사를 밝혔다.

주식회사 한국직업개발원



‘일하고 싶은 모든 국민에게 일자리를’

(주)한국직업개발원은 설립한 지 14년 차, 온라인 교육 영상 콘텐츠 전문 기업이다. 전국 유일의 고용노동부 K-디지털역량기초교육과 K-디지털 트레이닝을 동시에 운영하는 기관이기도 하다.

2020년 중소벤처기업부로부터 비대면 교육 부문 우수기업으로 선정되었으며, 2021년 『국민취업지원제도 일정협 프로그램』 서울권 운영기관으로 선정되었고, 정보취약계층의 원격 직무교육 및 취업연계를 지원하는 AI 챗봇을 구축하였다. 2022년에는 K-디지털기초역량훈련 원격훈련기관 선정되기도 하였다. 현재 서울시 최우수 일자리 계속사업으로 선정됨과 동시에 민간기업 최초로 25개 자치구 일자리 사업을 기획 컨설팅, 위탁 수행하는 정부사업을 주도하고 있다.



- 대표 : 최영 · 대표전화 : 02-2164-8855
- 홈페이지 : www.phoenixconsulting.biz
- 소재지 : 서울시 구로구 경인로 662 디큐브시티 15층

피닉스컨설팅 소상공인과 클라우드의 만남, 컨텐츠의 힘을 증폭시키다

(주)피닉스컨설팅은 대기업부터 소상공인까지 비즈니스를 하는 모든 사람이 현장에서 맞닥뜨리는 어려움을 파악하여, 이를 극복할 수 있는 실제적 해법을 제공하고 있다. 세상에는 너무나 많은 기업과 업종이 있고, 당면하는 문제들도 제각각이기에 고객 유형별 맞춤형 진단과 마케팅 자동화 프로그램이 절실히 필요한 상황이었다. IT 개발자가 없는 상황에서 어떻게 극복할 수 있었을까?



도입 클라우드

프렌츠 -
이지워, 프렌츠IO-Data

NHN 클라우드 -
NHN Cloud

비즈니스 잠재력을 깨우다, (주)피닉스컨설팅

(주)피닉스컨설팅은 기업체 임직원 및 소상공인을 대상으로 사업이나 영업측면에서 지속적인 성과를 낼 수 있도록 돕는 교육훈련 프로그램을 제공하고 있다. 실제 진행하는 프로그램들은 실제 현장의 어려움들과 그에 대한 해법들이 고스란히 담겨 있다. 일방적인 강의 방식이 아니라 비디오 사례, 그룹 토론, 게임 등 다양한 방식들을 활용하여 참가자들이 흥미롭게 참여하도록 유도한다.

커리큘럼은 훈련프로그램과 진단솔루션으로 나누어져 있다. 훈련프로그램은 거절의 두려움을 극복하고 계약을 성사시키는 실천방법인 '마무리 기술 클리닉' 과정, 신규고객을 유치하기 위한 전략부터 실전실습까지 포함한 '신규 전략 클리닉' 과정 및 '고객 관리 클리닉' 과정으로 구성되어 있다. 진단솔루션은 조직의 성과를 진단할 필요가 있는 경우, 고객의 현재 상황을 체계적 과학적으로 분석하여 '세일즈 역량', '병목(약한 고리)', 'DNA', '세일즈맨 성향', '실전 롤플레이', '영업 전략 적합도' 등의 진단솔루션을 활용하여 고객의 문제점을 분석하여 컨설팅 한다.

ICT기술이 접목된 테크 비즈니스, 클라우드로 완성하다

(주)피닉스컨설팅은 오프라인 위주의 전통적인 교육훈련 비즈니스에서 ICT기술이 접목된 테크 비즈니스로 전환하고자 이번 클라우드 지원사업에 참여하였다. 세일즈 역량을 향상시키고 체계적인 교육 솔루션 홍보가 이뤄지는 것은 물론 온라인 고객 유형별 맞춤형 진단상품을 개발하여 잠재 고객을 유치하고,





교육 동영상상을 마케팅 자동화 프로그램을 통해 제공함으로써 시간과 비용을 줄이고자 하였다. 컨설팅 끝에 도입한 클라우드에는 바로 프렌츠 IO의 Data(빅데이터 예측 마케팅자동화(Customer Data Platform))와 이지웍, NHN 클라우드의 NHN Cloud이다.

IT개발자가 없다? 클라우드 이용지원 사업이라면 걱정마세요!

회사 내 전문적인 IT 개발자가 없는 상황에서 공급사의 체계적이고 전문적인 컨설팅은 큰 도움이 되었다. 프렌츠IO의 Data 서비스는 인터넷에 접속하여 로그인한 이용자에게 클라우드 기반의 트래킹 스크립트를 설치하여 잠재고객 행동정보 데이터를 수집하고 관리를 통한 빅데이터 예측 마케팅자동화 서비스이며, 이지웍은 다양한 재택근무 업무환경에서도 잠재고객 모집과 마케팅자동화 그리고 비대면 협



업이 가능한 클라우드 기반의 업무자동화 서비스로 두 가지 서비스로 마케팅 자동화 시스템을 완성할 수 있었다.

이번에 도입한 클라우드로 인해 고객의 니즈를 파악하여 고객 유형별 맞춤형 진단상품을 개발할 수 있고, 마케팅자동화 프로그램을 활용하여 고객 대상 서베이나 설문, 인터뷰 등 탐색하는데 필요한 비용과 시간을 50% 이상 줄일 수 있었다. 또한 프렌츠IO 사용으로 개발자 1명, 웹디자이너 1명을 채용한 것과 인력 총원 효과도 얻었다. 또한 아마존서버(AWS)에서 네이버 클라우드 서버로 전환하면서 서버관련 비용을 1/3 수준으로 대폭 낮출 수 있게 되었다.

최영 대표는 “마케팅자동화 시스템을 활용해 고객별 자동 분류와 랜딩 페이지 작성, 리드 확보, 지속적인 카톡 및 이메일 안내발송 등 온라인 시스템을 구축하였습니다. 덕분에 마케팅업무와 관련한 시간과 비용을 줄일 수 있었으며, 무엇보다도 고객의 숨어 있는 니즈를 발견할 수 있어서 새로운 비즈니스 역량을 키울 수 있었습니다”라며 이번 지원사업의 성과를 말했다. 이어 “코로나19의 여파로 대면 영업이 불가능한 상황에서 마케팅 자동화 시스템은 정말 단비와 같았습니다. 마케팅 자동화 시스템을 사용하면 비대면 마케팅에 노하우를 배울 수 있었고 고객 맞춤형 온라인 세일즈 프로그램을 개발하여 현재 진단 도구 8개를 12개로 세부화했습니다. 현재 5개의 진단기준을 10개로 세분화하여 매출증대와 지속적인 고객 모집이 기대됩니다”며 밝게 웃었다.

(주)피닉스컨설팅



(주)피닉스컨설팅 최 대표는 “사업도, 판매도, 고객 관리도 무엇이든 제대로 하려면 한 번이라도 제대로 배우고 숙달해야 합니다. 비즈니스 마인드만으로는 해결되지 않습니다. 잘하는 이들의 노하우를 습득해야 합니다”라고 말한다. 그래서 (주)피닉스컨설팅은 현장의 실질적 해법을 가르친다. 구체적으로 ‘무엇을’, ‘어떻게 해야 하는지’ 제대로 정리하고 프로그램화시켜서 따라할 수 있도록 만들어 모든 비즈니스맨들이 오래도록 좋은 성과를 만들어내는 것이 이들의 목표라고 한다.



비즈니스를 활성화시키는데 도움되는 강의 동영상은 60일 동안 무료로 보내 드리고 있습니다. QR코드를 찍어보세요

※ 우수사례 참여기업 ※

집중 지원

기업명	업종	제품	공급기업/공급서비스
보람항공(주)	운수 및 창고업	GSA (총판대리점)	· NHN 클라우드- NHN Cloud · (주)더존비즈온- 홈피스 올인원팩1, 홈 피스 올인원팩1 추가모듈전환 서비스
(주)이카플러그	제조업	전자기기, 전기충전기 개발 공급 및 유지보수, 전기자동차 충전기 개발 및 제조	· NHN 클라우드- NHN Cloud
인그래디언트 주식회사	정보 통신업	응용소프트웨어 개발 및 공급업, 기타 의료용기기 제조업	· (주)네피리티- 네피리티 클라우드 서비스
주식회사 소프트엔터테 인먼트	정보 통신업	기타 게임 소프트웨어 개발 및 공급업	· 네이버 클라우드- 네이버 클라우드 플랫폼
(주)마이크로 이미지	제조업	전자산업, 반도체산업 및 디지털산업과 관련된 PCB용 포토마스크의 제조, 판매	· 지니언스(주)- Genian Cloud NAC · (주)유라- 방문객 관리 및 스마트폰보안 · 주식회사 위젯누리- 랜섬디펜스 · (주)엑소스피어 랩스- 엑소스피어
(주)바람 인터내셔널	제조업	화장품 및 화장품용품 도매업	· (주)더존비즈온- Amaranth 10 · (주)엑소스피어 랩스- 엑소스피어 (올인원)
(유)국뱅크	도매 및 소매업	생활용 유리 · 요업 · 목재 · 금속 제품 및 날붙이 도매업	· (주)스마일서브- iwinv 클라우드 · 스페이스뱅크- 로대리 RAID-O · 영림원소프트 -SystemEver 통합관리 · (주)비즈니스온커뮤니케이션-스마트 빌전자세금계산서
(주)월드멀티넷	제조업	케이블TV유지보수/기계장비, CCTV, 영상감시장치, 방송장비, 유무선통신기기, 전자부품 제조	· (주)비아이크루- 마이셀프클라우드 · (주)시우이엔티- 이지판매재고관리 클라우드 · 현대아이씨티 주식회사- 나비서
한국직업 개발원(KFO)	교육 서비스 업	자격 과정을 온·오프 블렌드로 학습할 수 있는 직업교육 플랫폼	· NHN 클라우드 서버 · 이아이엔엑스- 미디버스
주식회사 데코페이브	제조업	친환경 콘크리트 블록 제조	· 프레버소프트 - 팡데이터
(주)아이코닉스 미디어	방송 통신 및 정보 서비스업	콘텐츠 미디어 제작	· 네이버 클라우드

일반 지원

기업명	업종	제품	공급기업/공급서비스
나사룩코팅 주식회사	제조업	기계공구제조 (볼트너트폴림방지 코팅기업)	· (주)타이거컴퍼니- 티그리스 TIGRIS All-in-One, 티그리스 전환서비스
주식회사 이누리	정보 통신업	전기 오토바이, 배터리 등 소프트웨어업	· 클라우드브릭(주)- SaaS형 웹방화벽 · (주)이즈커뮤니케이션즈- 기업 지식 정보 관리시스템
(주)마마 포레스트	제조업	계면활성제 제조업	· (주)모두싸인- 전자계약 모두싸인 · 유한회사 세무법인혜움- IT 세무, 회계 기장 서비스 · 주식회사 콜라비팀- 사내협업 커뮤니케이션툴 콜라비 · 타이거컴퍼니- TIGRIS All-in-One · 스페이스뱅크- 로대리 RAID-M(SNS Insight 분석자동화)
주식회사 휘안	정보 통신업	정보처리 및 기타 컴퓨터운용관련사업	· 세일즈인사이트(주)- 세일즈포인트 클라우드 서비스 · (주)클라우드아이크- 클라우드이크 · 클라우드브릭- Cloudbric SaaS형 웹방화벽
아이오크롭스	정보 통신업	스마트팜 농가에 IoT센서와 데이터 모니터링 시스템 보급, 인공지능(AI) 솔루션 개발	· 슈퍼브에이아이- 스위트, 머신러닝 데이터 플랫폼 도입/전환서비스
에이앤엘 바이오	전문, 과학 및 기술 서비스업	유전자 치료제 연구개발	· (주)다우기술- 다우오피스 클라우드 공유형 · (주)모두싸인- 전자계약 모두싸인 · (주)틸코블렛- 틸코 API
(주)모잇	정보 통신업	직무경험 기반 신입채용 플랫폼 개발	· 베스핀글로벌- 옴스나우 · 유한회사 세무법인혜움- IT 세무, 회계 기장 서비스
주식회사 잉클	정보 통신업	sw솔루션, 임베디드시스템 개발/공급, 전자부품/ 임베디드시스템개발장비 제조 등 응용소프트웨어 개발 및 공급업체	· 주식회사 폴라리스오피스- 폴라리스 오피스 · (주)시프티- 근태관리 및 인력관리 솔루션 · (주)해시스냅- 파이프드라이브 · (주)제이씨원- 전자계약 이싸인온 · (주)더존비즈온- WEHAGO · 주식회사 구름- 구름EDU
주식회사 나인투랩스	정보 통신업	모바일 게임 개발 및 서비스제공	· 베스핀글로벌- 옴스나우 · 유한회사 세무법인혜움- IT 세무, 회계 기장 서비스
주식회사 셀러스	전문, 과학 및 기술 서비스업	차세대 대사항암 신약개발 제조업	· 에스엔솔루션즈- Data Guard 문서보안 솔루션 · (주)가비- 하이웍스

기업명	업종	제품	공급기업/공급서비스
(주)에이치비티	제조업	정형외과용 및 신체보정용 기기 제조업	· (주)비아이큐브- 마이셀프클라우드 · (주)시우이엔티- 이지판매재고관리 클라우드
주식회사 뉴로서킷	정보통신업	탈모 홈케어 서비스 응용소프트웨어개발 및 공급업	· (주)넥스트비즈- 올리사이트- 올리마켓- 올리에듀 · (주)시프티- 시프티 근태관리 및 인력관리 솔루션
(주)성미	제조업	선박용 금속문, 방화문, 셔터 및 관련제품 제조업체	· (주)씨앤에스솔루션- proERP 클라우드 서비스 + 풀모듈, 전환서비스
좋은세상 바라기(주)	전문, 과학 및 기술 서비스업	교육기획운영, 자문 및 평가업	· 프렌츠- 이지웍, 프렌츠IO-Data
주식회사 옵토전자	제조업	전자부품/전기/ 전자 및 통신관련 엔지니어링/ 광학기기/수출업/공학 및 기술연구개발업	· (주)우리요- 핀폴, 핀폴 전환서비스 · (주)타이거컴퍼니- 티그리스 TIGRIS All-in-One
(주)코아아이티	정보통신업	IDC 운영, 생명정보유전체분석, 기업전산유지보수SW개발 및 ERP 솔루션 개발	· KT 클라우드- kt cloud (KT ucloud biz), KT G-Cloud 서비스, KT BizMeet
(주)피닉스 컨설팅	교육 서비스업	영업, 비즈니스 솔루션 제공 종합 컨설팅	· 프렌츠- 이지웍 · NHN 클라우드- NHN Cloud
(주)타이거컴퍼니	정보통신업	응용 소프트웨어개발, 공급/전자상거래	· (주)비즈니스온커뮤니케이션- 글로싸인 · 현대아이씨티 주식회사- 나비서
선민국제물류 주식회사	전문 서비스업(항만 서비스)	선박운항 및 선원의 필수적인 선용품, 기부속 등 공급	· (주)엠투코리아- L-Mate(스마트 삼자 물류 업무지원 시스템) · (주)마린플렛- SHIPWORK.NET 선용품 생태계플랫폼 서비스

※ 사업주최기관 연락처 ※

구분	담당부서	담당	연락처	이메일
문의처	이노비즈협회	박현길 부장	031-628-9631	canyg@innobiz.or.kr
		한승화 대리	031-628-9653	shhan89@innobiz.or.kr
		송나현 주임	031-628-9696	nhsong@innobiz.or.kr
	정보통신산업진흥원	유현상 책임	043-931-5779	oneluckys@nipa.kr
		정연귀 선임	043-931-5786	yeongwi.j@nipa.kr
		남익진 선임	043-931-5787	southjin96@nipa.kr

※ 공급기업 서비스 ※

기업명	솔루션	서비스 개요
아란타(주)	WizHelperONE	재택근무 / 원격근무 / 원격접속관리 시스템 위즈헬퍼원, 외부 접근에 따른 데이터 유출 방지, 구간암호화, 작업승인, 원격접속관리 및 보안 관리에 특화 재택/원격근무 시스템
(주)더존비즈온	홈피스 올인원팩 1	회사경영에 필수적인 경영관리부터 원활한 협업을 위한 다양한 서비스까지 기업에 필요한 다양한 업무환경을 제공하는 비즈니스 플랫폼
	홈피스 올인원팩 3	세무회계사무소 맞춤형 솔루션_회계프로그램을 넘어 인공지능, 빅데이터 기술로 세무회계사무소의 4차 업무 혁명을 가져다 줄 세무대리인 전용 ERP
KT	KT Edeg Cloud	KT 5G망 기반 Edge 상면에 Cloud 인프라를 구축하여 IaaS (Server, N/W 부가서비스 등)를 제공. VMware on KT Cloud 서비스와 연동 가능
	KT 금융전용 Cloud	금융 클라우드 가이드를 모두 충족하는, 보안이 강화된 기업 금융 고객 전용 클라우드 서비스입니다.
	KT G-Cloud 서비스	공공기관 전용 G-Cloud는 국내 최초 서비스 오픈하여, 국내 최대 고객을 보유하고 있는 공공 기관 전용의 보안 클라우드 서비스
	KT ucloud biz	고객사에서 원하는 수준으로 커스터마이징 가능한 가상컴퓨팅 인프라를 제공하는 Cloud 서비스. 웹 콘솔 또는 API를 통해 필요한 서버 인프라를 간편하게 구성할 수 있음
	KT Enterprise security	일반 클라우드에 비해 H/W 보안장비 기반으로 강화된 보안을 제공하는 기업특화 클라우드. 기업 중요시스템, 금융, 의료 등 높은 수준의 보안을 요구하는 분야에 적합. 고객사의 시스템을 15개 Tier에 나누어 수용할 수 있으며, 자동화 기반의 방화벽 서비스로 사용자가 방화벽 정책을 직접 관리할 수 있음. IPS 침입방지 시스템에 대한 사용여부를 직접 선택 가능하며, IPS, FW(방화벽) 보안관제서비스를 매니지드로 위탁, 셀프서비스로 사용 가능
	KT Connect Hub	Connect Hub는 고객사 시스템 환경과 다수의 클라우드를 연동할 수 있는 KT의 연결허브
	KT GiGA Genie AI	인공지능 IPTV 분야 No.1 기기저니에 사용된 강력한 AI엔진을 활용한 개방형 AI 플랫폼
	KT GiGA Chain BaaS	국내 최초 Cloud 기반 서비스형 블록체인 플랫폼. 블록체인을 위한 초기 노드 구축 비용이 부담되거나, Smart Contract 개발에 많은 시간을 할애하고 있을 경우, 개발한 블록체인 플랫폼의 대외 신뢰도가 부족할 경우, GiGA Chain BaaS 도입으로 이와 같은 이슈 해결 가능

기업명	솔루션	서비스 개요
KT	KT DevOps Suite	컨테이너 기반의 DevOps 환경을 손쉽게 구축/관리할 수 있는 플랫폼 서비스. 몇 번의 클릭만으로 Gitlab, Jenkins, Helm, Istio 등과 같은 DevOps 도구들이 설치된 OKD 기반 클러스터 구축 가능
	KT Gotalk.to	앱을 설치하지 않아도, 회원 가입 없이도 즉시 화상 회의 가능한 서비스
	KT Videohelp.me	음성 통화중에 앱을 설치하지 않아도, 회원 가입 없이도 SMS 발송으로 즉시 영상 상담 가능
	KT 다큐원	사용자 PC 내 기업의 모든 데이터를 통합 관리함으로써 강력한 보안과 협업의 편의성을 제공. 기업의 중요 정보 유출 방지 및 내·외부 보안 위협 대응이 필요하지만 서버운영 및 관리가 어려웠던 기업의 경쟁력 제고를 위한 방안으로 클라우드에서 운영하는 문서중앙화 솔루션
	KT 오피스하드	기업이 요구하는 다양한 상황에서의 권한 및 보안설정을 완벽하게 지원하며 언제 어디서든 자료의 안전한 저장과 전송이 가능
	KT PhishingNet	악성메일 모의훈련 솔루션(이하 PhishingNet)은 KT의 악성 메일 대응 노하우를 바탕으로 임직원의 보안인식강화를 목적으로 하는 훈련을 제공
	KT SecuRaider (해킹대응 모의훈련 솔루션)	해킹대응 모의훈련 솔루션으로 APT공격 소단체를 시뮬레이션하여 취약점을 도출하고 해킹 대응 능력을 진단하는 솔루션
(주)비아이큐브	마이셀프클라우드	맞춤형 지능형 고효율의 클라우드 서비스
(주)에스티 솔루션	The DaaS	결제 후, 10분만에 사용이 가능한 클라우드 PC, 저사양 모바일 기기(데스크탑, 노트북, 스마트폰 등)에서도 클라우드PC 사양으로 언제, 어디서나 업무가 가능
(주)지란지교 시큐리티	다큐원 클라우드	업무 데이터의 중앙 집중화를 통해 기업 정보 자산을 안전하게 통합 관리하는 문서중앙화 솔루션
	오피스하드 클라우드	안전한 보안 협업 환경과 기업 정보 자산을 통합 관리하는 기업용 보안 파일 서버 솔루션
	Mudfix(악성 이메일 대응훈련 시스템)	훈련용 악성 이메일을 통해 내부 임직원의 보안 인식을 향상시켜 악성 이메일 해킹을 예방하는 기능을 제공
	jiran the cloud (악성 이메일 보안 시스템)	고도화 되는 이메일 보안 위협에 효과적 으로 대응하기 위하여 클라우드에서 이메일을 별도 격리시킨 후 랜섬웨어 및 악성코드를 분석하여 사전에 탐지, 대응할 수 있도록 제공

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)지란지교 시큐리티	PYLON (네트워크 보안)	통합 사이버보안 시스템
	DocuIR	비대면/언택트 협업 업무효율 증진을 위한 공유문서 검색 시스템
	JodalAI	나라장터 조달 정보유통 시플랫폼 서비스
	SaniTOX EP (콘텐츠 악성코드 무해화, 새니톡스 EP)	랜섬웨어·악성코드 대응, Zeroday 공격 대응
(주)타이거 컴퍼니	TIGRIS All-in-One	언제 어디서든 웹과 모바일을 통해 기업의 필수 업무 수행이 가능한 올인원 서비스, TIGRIS는 업무포털(게시판, 커뮤니티), 그룹웨어(이메일, 전자결재), 협업도구(메신저, 화상회의), 프로젝트관리 Seamless한 통합으로 언택트 시대에 최적화된 협업툴
	TIGRIS Works	업무에 꼭 필요한 전자결재와 이메일을 협업툴과 함께 사용. 웹과 모바일을 통해 언제 어디서든 업무 진행 가능
	TIGRIS 5240	비대면 시대의 필수품인 화상회의 서비스를 제공. 기존 협업툴과 함께 장소에 구애받지 않고 조직원과 소통 가능
	TIGRIS Untact	TIGRIS SNS는 SNS방식의 기업용 협업 서비스로 웹과 모바일을 통한 간편한 접근과 무제한 용량을 활용하여 보다 더 쉽고 빠르게 업무 처리 가능
(주)트루컷 시큐리티	업무PC 통합보안 및 IT자산 관리	트루이피(trueEP)는 알려지지 않은 악성행위 공격 차단. 랜섬웨어 공격 방어, 자료탈취방지, 리소스 모니터링 기능을 제공하는 보안 제품
	업무 서버 통합보안 및 IT자산 관리	
(주)티오 이십일	ARWORK Remote	산업현장의 작업자와 원격 전문가 사이의 명확한 커뮤니케이션을 위한 원격 협업 서비스. 화상통화 중 증강현실(AR) 기반 드로잉, 멀티 포인팅 등 현장 특화 기능으로 설비 위치 및 포인트 체크를 정확하고 손쉽게 할 수 있음
GS ITM	GetSmart	최적화된 기업교육을 위한 맞춤형 교육 콘텐츠를 제공하는 온라인 HRD플랫폼, 현업에 적합한 교육을 담당자가 직접 기획할 수 있어 사내 문화 확산에 효과적이며, 임직원 뿐만 아니라 협력사, 가맹점주 등 사내 교육이 필요한 어떤 교육이든 쉽고 빠르게 플랫폼 확장 가능
	GetSmart Live	언제어디서든 실시간 회의와 강의가 가능한 화상회의·웨비나 플랫폼, 다수 인원이 동시에 접속해도 안정적인 교육이 가능하고, 쌍방 협업과 소통에 필수적인 다양한 기능 제공

기업명	솔루션	서비스 개요
GS ITM	U.STRA ITSM	비즈니스와 IT간 원활한 협업을 위한 IT서비스 관리 솔루션, 국제표준 ITIL 프로세스 모델을 기반으로 IT서비스 관리를 위한 업무 표준 및 협의 체계 수립을 지원하며, 형상배관리 도구와 연계한 IT일반통제강화로 권한관리는 물론 내부회계 관리제도까지 대비 할 수 있는 최적의 솔루션 제공
	My BizCard	모바일에서 법인카드 사용내용을 관리해 경비 처리시간을 단축하는 경비관리솔루션 PC, 모바일을 모두 지원하는 경비 처리와 현황 모니터링으로 효율적인 경비실적관리와 재무 담당자의 업무 효율을 효과적으로 개선 가능
LG 유플러스	U+웍스	조직관리_소통
가비아	g클라우드	가상화된 서버, 스토리지, 네트워크 등 서비스 운영에 필요한 인프라와 환경 제공. 누구나 쉽고 빠르게 서버 인프라를 확장/축소할 수 있으며, 어떤 서비스에도 유연하게 적용 할 수 있음
갤러리360(주)	VR 전시 올인원 서비스	VR 기술로 온라인 상에서 구현된 가상공간을 대관하여 사용할 수 있는 서비스. 30평 규모의 전시장에 최대 30점까지 전시 가능
건솔루션(주)	G-CAP AI CLOUD	· AI 설비모니터링 시스템(수집, 분석, 예측) · 인터넷에 접속 가능한 모든 중소기업의 가공 기계 기반의 사용자를 위한 클라우드 서비스 · 제조기업의 설비정보는 IoT를 활용하여 수집하고, MS-Azure 기업의 PaaS, IaaS를 기반으로 웹 플랫폼을 적용한 클라우드 서비스
구름	구름DEVTH	클라우드 기반 코딩 테스트 서비스를 통해 기업과 교육기관의 공간, 시간, 인력 자원 의 낭비를 줄이고 응시자에게는 공정한 기회와 편리한 환경을 제공
	구름EDU	클라우드 기반의 교육 환경을 제공. 실습 중심의 온/오프라인 통합 교육 시스템(LMS)과 주요 SW-IT 콘텐츠를 제공. 사내 직원들의 SW교육은 물론 진도 관리, 역량 평가, 성취도 관리 등 사내 교육을 위한 다양한 기능을 제공
굿센	fERP 공사 관리 서비스	중대형 건설사용 ERP를 중소건설사에 맞게 최적화한 클라우드 기반 ERP 서비스
	fERP 분양 관리 서비스	
	fERP 하자 관리 서비스	
글루버	Fornax	기업을 위한 VDI 기반 업무 환경 구축부터 개인을 위한 클라우드PC 서비스를 포함한 오픈 소스 기반의 Full-Stack VDI Solution. 스타트업부터 엔터프라이즈급 기업까지 규모에 맞춘 다양한 IT 환경 구축과 조직관리를 지원

기업명	솔루션	서비스 개요
글루버	H-ACS	통합 IoT 디바이스 & Server 관리 솔루션
기원테크	악성메일 모의훈련 시스템	기원테크의 악성 메일 모의 테스트 시스템은 피싱 메일을 통해 내부 임직원의 보안 의식 확인 및 경각심을 재고 시켜 악성 메일 피해를 예방하는 기능을 제공
	EG-Platform CLOUD(이지플랫폼 클라우드)	EG-Cloud는 수신 메일부터 발신 메일까지 전구간 All-In-One 보안 솔루션으로 빈틈 없는 이메일 보안을 제공
	Secu E CLOUD (시큐이클라우드)	SECUE Cloud는 '비즈니스 보안 메일 서비스'로 기업의 업무에 반드시 필요한 편리한 메일 기능에 수·발신 보안을 접목 시킨 메일 보안 솔루션
나무소프트	파일링박스 (FilingBox)	<ul style="list-style-type: none"> - 기업 임직원용 문서 공유를 통한 협업 도구로 조직도를 기반으로 부서별 공유 및 파일 사용 권한 관리가 가능 - 특허기술 (하이브리드 워드마크)이 적용되어 사용자에게만 정상적으로 작동되는 파일을 제공하고, 나머지 접근에 대해서는 읽기 전용으로만 파일을 제공하여 랜섬웨어와 같은 멀웨어에 의한 파일 피해를 원천적으로 차단함 - 또한, 권한에 따라 문서 접근 권한을 부여함으로써 부서원의 권한에 따른 협업이 가능하여 근무위치에 관계없이 기업의 문서자산 보호와 함께 안전하게 효율적인 협업 가능
넥스트비즈	올리사이트 - 올리마켓	<ul style="list-style-type: none"> - 올리사이트의 올리마켓(쇼핑몰), 스마트오더(발주관리 시스템)은 다양한 형태의 쇼핑몰 및 온라인 판매/발주 시스템을 구축 관리할 수 있는 강력하고 다양한 기능을 가진 클라우드 기반 비즈니스 빌더 시스템. - 올리사이트를 통해 기업의 사업 형태에 맞게 국내 및 다국어 쇼핑몰, 공유상품 쇼핑몰 및 다양한 형식의 판매, 유통 시스템을 구축하고 관리할 수 있고 별도의 APP서비스도 가능
	올리사이트 - 웹사이트	<ul style="list-style-type: none"> - 올리사이트는 멀티 웹사이트를 개발하고 관리할 수 있는 강력하고 다양한 기능을 가진 클라우드 기반 비즈니스 빌더 시스템 - 올리사이트를 통해 PC, 태블릿, 스마트폰 등 다양한 디바이스에 최적화 된 반응형 웹사이트를 손쉽게 제작하고 관리할 수 있음 - 회원관리 시스템을 통해 회원정보를 통합 관리하고 고객에 맞는 맞춤형 관리 서비스 및 마케팅 정책 수립 가능 (CRM)
	올리사이트 - 올리에듀	<ul style="list-style-type: none"> - 올리사이트의 올리에듀(LMS), 올리이벤트(모집관리)는 온/오프라인 통합 교육 시스템(LMS)과 행사 관리 시스템을 효과적으로 구축하고 관리할 수 있는 빌더 서비스 - 올리에듀 통합 LMS 빌더 시스템을 통해 기업에 맞는 교육 접수/관리 및 이러닝 시스템을 쉽게 구성하고 학습 콘텐츠를 직접 저작/관리 가능 - 올리이벤트를 통해 행사의 홍보, 참가 접수, 결제, 출석 관리 등의 전 과정을 원스톱으로 진행할 수 있는 플랫폼을 쉽게 구축할 수 있음

기업명	솔루션	서비스 개요
넥스트비즈	올리사이트 - 올리톡	협업을 위한 멤버관리, 채팅, 업무관 리, 프로젝트 관리, 영업 관리, 고객관리, 자료 관리, 온라인 고객지원 등의 업무를 기업 문화에 맞게 맞춤 빌딩할 수 있는 협업 빌더 서비스
노버스메이	타임키퍼	근로기준법 개정안 시행으로 인한 주 52시간 근무의 의무화로 근로자의 근태현황을 통합데이터베이스로 구축 및 관리하는 시스템
	SAMQ	사내 소프트웨어 / 실물자산 관리솔루션
닷네임코리아	세이프도 문서제로	각종 산업현장의 안전관련 문서들을 전산화 하여 손쉬운 작성과 모바일 연동을 통한 활용 및 보관, 승인 관리하는 시스템
	서버웍스 클라우드	IaaS 자동화 퍼블릭 클라우드 서비스. 편리한 인터페이스로 클라우드 VM 생성 및 OS 세팅하고, 방화벽을 구성할 수 있음. 워드프레스, 노드JS, PHP 등 인기 있는 다양한 어플리케이션을 선택할 수 있으며, 설치하는 자동으로 이루어짐
	클라우드 단독 웹메일	클라우드 기반 단독 서버에서 기업 메일을 단독으로 운영하거나 Slack 형태의 오픈소스판 메신저를 단독으로 운영할 수 있도록 어플리케이션을 자동으로 설치해주는 메일/메신저 호스팅 서비스
클라우드 웹방화벽	클라우드 웹방화벽	차세대 네트워크 통합 보안 시스템. 웹방화벽, 방화벽, VPN, 안티바이러스, 악성코드 제거, 스팸 방지, 침입 방지 등의 기능을 통합적으로 제공하여 각종 바이러스, DDoS 공격, Worm, Trojan 등을 방어함
대유씨엔에이	TOMS FTA Cloud 원산지 관리 시스템	RCEP을 포함한 Cloud 기반 FTA 원산지 관리 시스템. 원산지 판정 및 사후 실사/검증에 효과적으로 대응
더라이더	로그넷(LogNet)	통합유통시스템(ERP, POS, 자사몰(B2C), 도매몰(B2B), 마켓플레이스(오픈마켓), 대리점관리(프렌차이즈)) 통합 재고관리 및 판매관리 연동 시스템
더치트 주식회사	금융사기방지 API 서비스	일평균 600건의 사기 피해사례가 등록되는 국내 최초/최대의 금융사기방지서비스 더치트에 등록된 금융사기 피해 정보로 등록된 연락처, 계좌번호 조회 ex) 온라인 거래, 회원가입 및 이체/간편송금 시 연락처, 계좌번호에 대한 주의 정보를 확인하여 금융사기 예방
데브스택	HPC-CLOUD	고성능 컴퓨팅(HPC)을 위한 클라우드 서비스
디딤365	디딤나우 클라우드	디딤365(주)에서 제공하는 클라우드 전문 서비스부터 클라우드, 온프레미스 등 모든 환경에 적용되는 클라우드 관리 플랫폼(CMP)
로그인 네트워크	Flypass	수·출입통관에 필요한 각종 정보를 화주의 DB 연계 또는 전자문서(text PDF, Excel) 분석(Parsing)을 통한 세번자동 분류, 적하목록자동갱신, 운임자동계산, 검역(식물/동물/식품)신고, 특송사보고, 리포트 출력 등의 서비스 제공

기업명	솔루션	서비스 개요
로그인 네트워크	Flycargo	화물정보 및 배차/관제, 전자인수증, 세금계산서, 통장내역연동을 통한 수금/지급까지 물류 운송 및 정산 업무를 통합관리 할 수 있는 서비스 제공
	Myinvoice	인보이스 중심의 수출입 업무 협업 플랫폼으로 복잡한 이메일 관리없이 인보이스 작성 및 수출입 통관업무에 필요한 다양한 서비스 제공
블렌드싱즈	오피스 플러그인	Outlook에서 제공하지 않는 다양한 발송옵션, 협업 및 강력한 이메일 보안 기능을 제공하는 올인원 아웃룩 애드인 솔루션
비즈스프링	CTS (Conversion Tracking System)	어트리뷰션 모델을 활용하여 광고매체/소재별 성과를 분석하며, 이를 통해 운영 중인 광고가 웹사이트 구매 전환에 얼마나 기여하고 있는지 그리고 구매 전환 과정에서 브랜드를 얼마나 인지시키고 최종적으로 매출에 기여하는지를 파악하여 효율적인 광고 운영을 지원
	LOGGER	웹사이트 사용자의 주요 관심사 및 웹사이트 행동 패턴을 파악하여 개선 포인트를 빠르게 파악하여 대응
	매체통합솔루션	다양한 채널의 온라인 광고를 통합하여 광고성과를 측정하고 분석하는 온라인 마케터의 위한 데이터 관리 및 성과 측정 솔루션
	ADMONSTER	- 편리한 키워드 광고 관리, 스마트 입찰을 기반으로 한 키워드 트렌드, 광고대행사의 노하우를 모두 갖춘 키워드 자동 입찰 시스템 - 키워드 광고 시장 트렌드에 맞춰 성과중심의 입찰 전략을 도출하여 효율적인 광고를 운영할 수 있는 키워드 광고 자동 입찰 시스템
빅인사이트	Begin	CRM, 마케팅 툴
빅테크플러스(주)	독큐(DocQ)	부동산등기, 토지대장, 건축물대장을 실시간 열람하고 이를 PDF와 데이터(엑셀)로 분석/관리하는 서비스 - 등기변동정보를 확인하여 불필요한 재열람비용을 절감 - 독큐의 다른 이용자가 열람한 부동산공적장부는 무료로 공유 가능 - 대량 이용자를 위한 API 연동 가능
세일즈 인사이트 주식회사	salespoint CRM Cloud Service	- 도입기업별 특성에 맞도록 유연한 환경설정을 통해 고객 정보와 영업정보를 통합 데이터베이스로 구축하고, 영업 활동과 분석, 협업까지 하나로 해결할 수 있는 레퍼런스로 검증된 CRM 솔루션 - salespoint Cloud Service의 도입효과는 바로 영업조직이 핵심업무에 집중할 수 있다는 것 - 불필요한 문서 작업이나 대면미팅을 최소화하고, 고객과 영업활동, 계약에 집중할 수 있음 - 분산되어 있는 고객정보와 영업정보를 통합 관리하고, 시스템을 통해 이루어지는 빠른 소통과 협업은 영업조직의 업무환경 개선과 함께 영업생산성을 높이고, 매출 목표 달성을 견인함

기업명	솔루션	서비스 개요
소만사	Privacy-I Cloud	PC 내 보관된 개인, 기밀정보 검출, 암호화, 파기 등 컴플라이언스 준수를 통하여 개인정보 라이프 사이클에 걸친 선량한 관리자의 의무 이행 가능. 엔드포인트 기술적 통제 확장 가능하여 산업기밀 보호가 가능
슈퍼브에이아이	Superb AI Suite (서버/스토리지/DB)	스위트(Suite)는 머신러닝 데이터를 구축, 분석, 관리를 하기 위한 플랫폼이자, 인공지능 개발 과정에서의 협업을 도와주는 생산성 도구
	Superb AI Suite(ERP)	스위트(Suite)는 머신러닝 데이터를 구축, 분석, 관리를 하기 위한 플랫폼이자, 인공지능 개발 과정에서의 협업을 도와주는 생산성 도구
스마일서브	iwinv	가격과 성능이 뛰어난 iwinv 클라우드는 퍼블릭 인프라 환경에서 쉽고 편리하게 서버/스토리지/네트워크를 사용할 수 있음. 다양한 운영체제를 호환하는 클라우드 서버는 여러 산업 분야에 구축된 시스템을 클라우드로의 전환을 부담없이 이뤄낼 수 있음. 관리도구, 모니터링, 방화벽, DNS, 네트워크 분산, Docker, 오토스케일링, 문자서비스까지 올인원 iwinv 서비스로 비즈니스에 활용 가능
	WAPPLES Cloud 웹방화벽	기본적인 웹 공격 대응을 포함하여 최근 지속적으로 필요성이 증가하고 있는 정보 유출 방지, 부정 접근 방지, 웹 위변조 방지 솔루션으로서의 역할도 수행
스마트마켓 서비스	스마트라이브	화상회의
	스마트톡	다양한 마케팅 활동을 지원, 홍보효과를 통한 기업 브랜드 가치를 향상시킬 수 있는 최적화 솔루션
스파이스웨어	Spiceware one	클라우드 환경의 다양한 웹애플리케이션(WAS)에서 사용하는 개인정보 데이터에 대해서 자동 탐지 및 암호화가 가능하며, 데이터베이스에 저장/활용되는 데이터도 자동 암호화 적용이 가능
스페이스뱅크	로대리 RAIID-M(SNS Insight 수집자동화)	로대리 [RAIID-M(SNS)] 는 SNS 채널의 데이터를 수집하고 분석하여 리포트를 해주는 자동화 서비스 로봇
	로대리 RAIID-M(Ads 키워드 광고자동화)	로대리 [RAIID-M(Ads)] 는 키워드 광고의 운영을 효율적으로 관리하고 광고 비용의 효율적인 집행을 할 수 있도록 해주는 자동화 서비스 로봇
	로대리 RAIID-M(E-Commerce자동화)	로대리 [RAIID-M(E-Commerce)] 는 이커머스의 운영 채널의 데이터를 수집하고 분석하여 효율적으로 쇼핑몰을 운영하게 해주는 자동화 서비스 로봇입니다.
	로대리 RAIID-O (Auto Report)	로대리 [RAIID-O(Auto Report)] 는 보고서 작성 자동화 및 행정업무가 많은 오피스 업무 자동화를 해주는 자동화 서비스 로봇

기업명	솔루션	서비스 개요
스페이스뱅크	RAIID-Flex (IOT 관제)	RAIID-Flex IOT 관제 서비스
씨디엠소프트	프링고	월/연간 구독 형태의 클라우드 기반 대량메일, 자동 메일 SaaS. 분산발송 엔진으로 안정적으로 빠른 대량 메일 발송, 클라우드 서버 가상화로 발송량에 따라 속도 조절이 가능하며 변화하는 발송량에 빠르고 유연하게 사전 대응이 가능한 메일 발송 서비스
씨앤에스 솔루션	proERP Full 모듈	proERP Cloud Service+ 회계모듈은 중소기업에 대상으로 하는 ERP 클라우드 서비스로 영업관리, 회계관리, 자재관리 등 회계 위주의 경영 업무를 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	proERP 회계 모듈	proERP Cloud Service+ Full 모듈은 중소기업에 대상으로 하는 ERP 클라우드 서비스로 영업관리, 회계관리, 자재관리, 설계관리, 무역관리 등 경영 전반에 걸쳐 모든 업무를 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	proERP Design	proDesign Cloud Service+ 는 승인도면작성을 위한 통합 클라우드 서비스로 승인도면 자동생성, 설계업무 및 ERP 업무 통합, 제품군별 도면의 체계적인 관리 등을 포함한 시스템
	proERP HR	proHR Cloud Service+ 는 HR 클라우드 서비스로 인사관리, 급여관리, 연말정산, 퇴직정산, 근태관리 등 HR 위주의 업무를 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	proERP 설비점검 모듈	proERP 설비점검 모듈은 중소기업에 대상으로 하는 ERP 클라우드 서비스로 설비점검에 특화된 서비스로 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	proERP 창고관리 모듈	proERP 창고관리 모듈은 중소기업에 대상으로 하는 ERP 클라우드 서비스로 창고관리에 특화된 서비스로 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	proERP HR 중도매인 모듈	proERP 중도매인 모듈은 중소기업에 대상으로 하는 ERP 클라우드 서비스로 중도매인에 특화된 서비스로 웹과 모바일에서 관리할 수 있는 시스템
	이모더모바일	QR 기반 주문 결제 플랫폼. 스마트폰으로 QR코드를 스캔하면 음식 주문과 결제를 동시에 해결할 수 있는 서비스
씨큐프라임	스마트프랜차이즈 ERP	테이블 오더시스템 '이모더 모바일' 등 클라우드를 이용한 서비스. 무인주문결제기기 '이모더 키오스크', 주방출고패드 등 DID 솔루션도 개발함으로써 외식사업자들을 위해 하드웨어-소프트웨어가 결합된 토탈솔루션 제공
싱크포비엘	Re:In	인공지능 신뢰성 측정 도구

기업명	솔루션	서비스 개요
아이디케이스 케어드	HEARTCOUNT (하트카운트)	클라우드 기반 증강 데이터 분석 서비스로 기업 내 현업(HR, 마케팅, Sales, 생산관리 등)이 직접 데이터를 분석 툴에 올려 분석결과를 확인하여 의사결정에 도움을 주는 시스템
아이오아이 소프트(주)	세일즈메모	세일즈메모는 기존 영업 기록 및 공유 방식을 개선하여 쉽게 입력하고 직관적인 영업 현황 파악으로 영업 효율을 올려주는 웹/모바일 솔루션
아이티스코	Optisco-ERP	GS인증 취득한 ERP상품으로 국내 다수의 기업에 적용하였던 표준화된 업무프로세스를 기반으로 도입 기업별로 최적화가 가능. 다수의 사업장과 다수의 생산기지 및 물류센터 운영할 수 있는 생산 및 도.소매 중소기업에서 친숙한 UI 및 쉬운 사용자환경으로 신속정확한 사용자 학습이 가능하며, 도입 즉시 사용할 수 있는 ERP 시스템
아이티스코	09Mipl	온.오프라인 판매관리 및 전자상거래 관리 솔루션으로 오프라인에서 이루어지는 판매관리 및 재고관리와 세금 계산서 관리 등 소매상 고유의 업무와 오픈마켓(옥션, G마켓, 11번가, 인터파크 네이버 등)의 상품등록 및 주문처리와 판매가격 및 재고정보를 통합관리 할 수 있는 특허기반의 통합 판매관리 솔루션
	Optisco MES	GS인증 취득한 MES상품으로 국내 다수의 제조현장에 적용하였던 표준화된 업무프로세스를 기반으로 구성됨. 사용자의 옵션설정으로 최적화 할 수 있으며, 작업지에서 생산현황 모니터링과 Lot를 기반으로 하는 재고관리와 출하처리 등 중소 제조기업에 최적화된 시스템. 친숙한 UI 및 쉬운 사용자 환경으로 신속정확한 사용자 학습이 가능하며, 도입 즉시 사용할 수 있는 MES 시스템
아이티이지	KS 클라우드	가상의 서버, 스토리지, 네트워크 등의 IT 자원을 인터넷을 통해 On-Demand로 제공하는 IaaS형 퍼블릭 클라우드 컴퓨팅 서비스
알서포트(주)	RemoteMeeting (리모트미팅)	재택근무, 원격근무에 필요한 소통을 위해 비대면 협업을 제공하는 화상회의 서비스
	RemoteCall (리모트콜)	현장을 직접 방문하지 않고, PC, 모바일을 대상으로 원격접속을 통해 직접 보고 제어하며 상담하며 고객의 문제를 해결해주는 원격지원 서비스
	RemoteView (리모트뷰)	별도의 인프라, 장비의 구성 없이 빠르게 재택근무, 원격근무 환경을 지원하는 원격제어 서비스
에쓰소프트 주식회사	에쓰ERP	클라우드 기반의 에쓰ERP는 구매, 판매, 생산/자재, 재무회계, 급여관리를 지원하는 중소기업용 통합관리시스템 - 아이디와 비밀번호만으로 언제 어디서나 사용가능, 스마트폰 앱 지원 - 맞춤형발지원, 쇼핑물주문수집 지원 - ERP 사용 중 스마트공방, 스마트공장, 제조혁신바우처사업 등으로 확장가능

기업명	솔루션	서비스 개요
에스앤소프트 (주)	BizMore ERP	17,000여 고객 컨설팅 경험을 바탕으로 23년의 노하우가 축적된 중견/중소기업, ERP 솔루션. 언제, 어디서나, PC, 모바일, 태블릿 등 모든 디바이스에서 정확하고 신속하게 업무처리가 가능한 클라우드 기반 서비스. 도입 회사의 업무 프로세스에 맞는 모듈 선택 및 저렴한 비용으로 1:1 커스터마이징 가능. 판매재고, 주문관리, 생산자재, 재무회계, 정비관리, 빌딩관리 등이 유기적으로 연결되어 전표가 자동 생성. 또한 국민은행 Star CMS와 연동하여 계좌이체, 거래내역조회, 전표 자동 작성기능이 제공
에이콘컴퍼니	도매시장유통관리 시스템	자원관리
	농수산물도매시장 유통물류 온라인경매	
엑소스피어 랩스	엑소스피어	PC백신, 정보출예방, 개인정보보호를 서비스하나(Single Agent)로 간편하게 해결가능
엠비아이 솔루션	CallIRA(상담콜)	CRM, 고객상담지원, IVR 서비스
영림원 소프트	시스템에버_ 일반관리	시스템에버는 Cloud SaaS (Software as a Service) ERP(Enterprise Resource Planning)로 기존 ERP 구축과 달리, 다수 국내외 중소/중견/그룹사의 다양한 업종을 구축한 경험을 바탕으로 기존 패키지를 리패키징(Re-Packing)하여 300억미만 기업에게 제공을 위한 클라우드 서비스
올하우(주)	ALLBIZ	클라우드 기반 MES/ERP 통합솔루션으로 제조업 및 서비스 업체에서 모두 사용가능. 영업관리, 생산관리, 자재관리, 품질관리, 외주관리 등을 제공하는 시스템
와이즈 트래커	WISETRACKER	<ul style="list-style-type: none"> - 스마트폰 기반의 모바일 환경에서 사용자 행동데이터를 분석하여 고객 선호도와 관심사를 파악하고 예측하며 데이터 기반의 의사결정으로 기업의 성과 향상을 지원하는 SaaS(Software as a Service) 기반의 구독형 모바일 데이터 분석 서비스 - 와이즈트래커의 분석 서비스는 인앱 비즈니스 분석 서비스(Analytics)와 모바일 광고 성과 분석 서비스 (Attribution) 로 구성되어 있음 - 모바일 앱 사용자의 행동 성향과 상품/콘텐츠 선호도와 관심사, 구매 이력 등을 분석하여 인사이트를 찾고 비즈니스의 콘텐츠를 개선하기 위한 고객 행동 데이터를 제공 - 최근 급증하고 있는 모바일광고에 대한 성과 효율 측정을 통해 다양한 광고 채널과 캠페인에 대한 성과 검증과 오디오 엔스 데이터를 활용한 성과 최적화를 지원

기업명	솔루션	서비스 개요
와이즈트래커	WISETRACKER Messaging	<ul style="list-style-type: none"> - 자사의 모바일앱을 보유한 고객들을 대상으로 APP-PUSH 와 실시간 In-App Messaging으로 마케팅 메시지를 제공 하는 모바일 마케팅 액션 서비스 - 고객의 행동 데이터를 조건으로 타겟고객을 찾아내고 고객의 관심사를 파악하여 고객이 원하는 메시지를 적시에 전달하고 이를 통해 인게이지먼트를 효과적으로 향상시켜 최종적으로 성과로 이어질 수 있도록 지원 - 오디언스/세그먼트 기능으로 메시징 타겟 고객 그룹을 생성할 수 있고 자동화된 메시지 기능을 통해 특정조건을 만족하는 고객에게 사전에 설정된 메시지를 실시간으로 전송하여 전환을 유도하는 장치로 활용 가능 - APPUSH와 In-App Messaging의 발송 결과를 캠페인 별 최적화된 대시보드를 통해 발송현황과 반응률, 그에 따른 성과 데이터를 확인할 수 있음
웹캐시 주식회사	S Cloud ERP	ERP와 인공지능 기술이 만나서 중소기업의 경영관리 업무의 효율성을 높임
유씨웨어	UCWORKS	비대면 협업에 특화된 기업용 메신저 UCWORKS (For Window/Mobile/Mac), 업무 특화 기능의 집합체 : 재택 근무 현황 확인, 쪽지/채팅, 팀스페이스(협업 게시판), 원격 제어, 파일 공유, 보이스/비디오콜, 스토리지 대화 내용 보안 감사 추적, ERP/CRM/전자결재 푸시 알림 연동 가능
유엔젤(주)	CMM (Cloud Marketing Manager)	CMM은 Cloud환경에서 스마트한 고객응대와 관리부터 마케팅을 위한 DB제공까지 제공하는 중소기업형 마케팅 솔루션
유호스트	클라우드 FEMS	국내 최초 클라우드 서비스 인증을 획득한 Factory Energy Management System으로 IOT기반으로 수집된 에너지, 온도, 압력 등의 관제포인트를 시스템에 연동하여 모니터링, 알람, 분석의 기능을 수행 및 진단 정보를 제공하는 솔루션
이수시스템	Workup(워크업)	Workup은 이수시스템의 다년간의 HR솔루션 노하우를 바탕으로 인사관리에 필요한 핵심기능을 담은 중소/중견기업을 위한 범용적인 Cloud 인사관리 솔루션
	WorkUp-채용	Workup-채용은 이수시스템의 다년간의 HR솔루션 노하우를 바탕으로 인사관리에 필요한 핵심기능을 담은 중소/중견기업을 위한 범용적인 Cloud 인사관리 솔루션
이즈커뮤니케이션즈	기업 지식정보 관리시스템	기업 지식정보 관리 시스템은 문서 기반에 음성 및 필기를 부가하여 콘텐츠를 저작하고, 이 콘텐츠로 기업에서 생성되는 지식 정보를 디지털화하여 기업의 지식 정보를 축적 또는 소통의 도구로 활용하는 시스템
인스피언	Cloud EDI	인스피언 Cloud EDI는 H/W 및 S/W의 구매없이 외부의 업체와 국제표준의 EDI 또는 Custom EDI등을 교환할 수 있도록 Cloud 상에서 B2B 업무처리를 위한 데이터변환, 교환, 보안 등을 적용을 하여, ERP 등 업무 시스템에서 손쉽게 전자문서를 업체들간 교환할 수 있게 만든 서비스. Cloud EDI 서비스를 통하여 수발주 프로세스, 물류프로세스 등을 자동화에 활용될 수 있음

기업명	솔루션	서비스 개요
인텔리퀀트	인텔리퀀트 스튜디오	금융 데이터 분석을 기반으로 투자 알고리즘의 개발, 분석, 실전 투자까지 통합된 환경을 제공하는 알고리즘 투자 플랫폼. 국내 및 미국 주식 시장의 금융 데이터를 제공하며, 스크립트 코딩뿐 아니라 블록 코딩 방식으로 투자 모델을 알고리즘으로 구현하기에 편리하고도 강력한 사용 환경을 제공
인프라닉스	SysCafe	다양한 개발·운영·서비스 환경을 손쉽게 이용할 수 있는 공공·엔터프라이즈를 위한 클라우드 PaaS 플랫폼 SaaS-TA 솔루션을 민간부문에도 적용 가능토록 클라우드 체계에 맞게 확장한 PaaS 플랫폼 서비스
	M-Console	단일 프레임워크 기반의 IT 자원 통합관리를 지원하는 IT 인프라관리에 최적화된 솔루션인 당사의 SysMaster Suite를 클라우드 체계에 맞춘 SaaS 서비스
일월일일	프리미엄 (Freemium) 클라우드 컴퓨팅	프리미엄(Freemium) = Free + Premium 제한된 고객에게만 고객맞춤 클라우드 컴퓨팅 서비스를 제공 - FREE(무료) 도메인관리부터 보안, 서버관리 및 웹사이트 관리까지 올인원(All in one) 종합관리서비스 제공 - PREMIUM(프리미엄)
(주)마이다스인	Jobflex(잡플렉스)	공고등록, 홍보, 지원서 접수 및 관리, 전형별 평가, 결과 안내까지 시스템 내에서 모든 채용 업무를 수행/관리 가능한 온라인 채용플랫폼
(주)자인원	inHR 인사평가 솔루션	맞춤형 성과관리 및 인사평가 구현 솔루션
(주)다우기술	다우클라우드 (클라우드인프라 서비스)	클라우드 서버는 고품질의 가상화 자원으로 제공. 고객만 접근할 수 있도록 안전하게 관리. 웹 인터페이스를 통해 사용자가 매우 간단하게 필요한 컴퓨팅 자원을 만들고 변화에 따라 신속하게 용량을 확장하거나 축소할 수 있음
	다우오피스	메일, 전자결재부터 비대면 업무를 위한 근태 관리, 화상대화, 메신저 등 차별화된 20가지 협업기능을 제공
(주)이앤씨지엘에스	Cloud CORN	CORN은 최신 IT 기술을 접목한 신개념 창고관리시스템, 프로세스 ON/OFF를 통해 고객 맞춤형 물류시스템을 제공하여 물류관리에 필요한 스마트 기능을 별도의 설치없이 저렴한 사용료로 고객사에 맞게 구성하여 실시간 공실정보 제공으로 운영 효율성 향상할 수 있는 시스템
(주)익스트리플	MetaVu Remote	원격지간 업무 협업 및 문제를 명확하고 쉽고 빠르게 해결함. '원격지 전문가'가 '현장 작업자'의 시선을 확장현실(XR)과 영상통화 기술을 통해 실시간 공유함으로써 직접 출장을 가지 않고도 현장의 문제를 빠르게 해결하는 통합 원격 협업 지원 서비스
(주)포시에스	eformsign (이폼사인)	모든 문서를 누구나 손쉽게 전자문서로 만들고 언제 어디서나 업무 시 바로 사용할 수 있는 클라우드 기반 전자문서 및 전자서명 서비스

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)네피리티	네피리티 클라우드 플랫폼	클라우드 서비스 운영 및 데이터 분석에 최적화된 클라우드 서비스
(주)더존비즈온	WEHAGO 경비청구	직원이 사용한 회사경비를 간편하게 회사로 청구할 수 있는 경비청구 서비스
	WEHAGO 근태관리	체계적인 근태관리, 근태기록에 필요한 모든 것을 제공하는 WEHAGO 근태관리
	Bizbox Alpha Cloud	ERP 및 기존 운영중인 레거시 시스템과 연동이 가능하며, 언제 어디서나 막힘 없는 소통이 가능한 모바일 업무환경을 제공하는 클라우드 기반의 그룹웨어 서비스
	Amaranth 10 Cloud	기업의 업무에 필수적인 ERP와 그룹웨어, 문서관리 기능을 통합한 올인원 디지털 비즈니스 플랫폼
	클라우드서버	최첨단 보안시설을 갖춘 더존 클라우드 센터에 첨단 IT기술인 클라우드 컴퓨팅 기술을 통해 고품질의 업무용 서버를 제공하는 더존의 가상서버 서비스
(주)마린플랫	Argos EDM (Cloud 백업) 서비스	최첨단 보안시설을 갖춘 더존 클라우드 센터에서 기업의 중요 데이터를 암호화하여 안전하게 보관하고 보안 전문가가 철저하게 관리해주는 데이터 안심보관서비스(백업)
	SHIPWORK.NET (선용품 생태계 플랫폼 서비스)	선용품 생태계 플랫폼 서비스: 선박용품 및 선박수리(조건부) 등 관세청 신고업무와 이행/완료 모바일 세관신고업무를 제공하며, 세관신고업무와 연계한 웹-수발주업무와 공급망관리 서비스를 제공
(주)모니터랩	AIONCLOUD WAF (웹방화벽 서비스)	모든 데이터 유출의 43%가 웹 애플리케이션과 연관이 있습니다. 또한 데이터 침해에 따른 위험성과 비용 또한 결코 무시할 수 없습니다. 아이온 클라우드 웹 방화벽 서비스(AIONCLOUD WAF)는 웹 서버로 향하는 모든 트래픽을 분석하여 취약점을 이용한 공격과 비정상적인 접근을 탐지하고 차단하며 원활한 비즈니스 운영을 보장
	AIONCLOUD WMS (악성코드탐지 서비스)	웹사이트에 숨겨진 악성 코드는 중요한 정보를 도용하고 방문자를 스팸 페이지로 보내어 심각한 서비스 오류 및 재정적 손실을 초래 합니다. 아이온클라우드 악성코드탐지 서비스(AIONCLOUD WMS)는 정기적으로 당신의 웹사이트를 스캔하여 웹사이트에 숨겨진 멀웨어를 탐지하고 조기 대응하여 피해를 최소화
	AIONCLOUD SWG (유해사이트차단 서비스)	기업의 자산과 사용자들의 안전한 업무 환경을 해치는 각 중 위험을 내포한 수 많은 웹 사이트들은 우리의 눈으로 확인할 수 없습니다. 제로 트러스트 프록시 아키텍처(ZTNA) 기반의 유해사이트차단 서비스(AIONCLOUD SWG)는 이러한 유해사이트를 차단하고 비즈니스 정보 유출을 방지

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)모두싸인	모두싸인 (MODUSIGN)	구축 없이 오늘부터 바로 이용 가능한 클라우드 기반(SaaS)의 전자계약 서비스, 계약서 작성부터 계약 체결, 문서 보관 및 관리까지 한 번에 해결가능
(주)부현	wizMES - 중소제조업 통합정보 관리시스템(MES)	- 중소제조기업에서 쉽고, 편리하게 사용할 수 있도록 ERP, MES, SCM을 하나의 통합정보관리시스템으로 설계하여 개발 한 솔루션
	wizMES - 중소제조업 통합정보 관리시스템(ERP)	- 자재, 품질, 점검(설비/금형), 공정/재고, Lot추적 등의 관리업무를 인터넷 브라우저를 통하여 사용 할 수 있는 SaaS 형 서비스 제품
	wizMES - 중소제조업 통합정보 관리시스템(SCM)	- MES와 ERP 및 SCM을 연동하여 사용 가능 - 본사, 지점, 공장 단위로 확대 적용 가능
(주)비즈니스온커뮤니케이션	스마트빌싸인	클라우드 기반 Solution을 통해 계약생성자와 수신자 모두에게 계약의 생성, 수신, 서명, 보관을 포함한 다양한 기능을 제공하는 서비스
	스마트채권	거래처의 최신 신용정보와 기업정보를 제공하여 거래처 위험관리와 효과적인 부실채권 회수를 돕는 온라인 서비스
	스마트빌 세금계산서	클라우드 기반 Solution을 통해 세금계산서의 발행, 전송/수취 및 관리의 모든 기능을 OneStop으로 제공하는 서비스
(주)비즈아이솔루션	비즈제닉 클라우드	제품 만족도 조사, 고객상담 만족도 조사, 사내 직무능력 평가를 위한 설문 등 클라우드 기반 온라인 설문조사 서비스
(주)사람인 에이치알	등용문S 채용솔루션	임대형 채용시스템으로 채용의 A~Z까지 채용전형을 기업 맞춤형으로 운영 및 관리가능한 서비스
(주)샤플앤컴퍼니	하다(HADA)	하다(HADA) 서비스는 기존 시설관리에 사용하는 종이 점검표를 QR 스티커로 대체하여 시설관리 디지털화를 지원하는 서비스
	샤플(Shopl)	현장 직원을 위한 업무 협업툴 샤플(Shopl)입니다. 리테일 매장, 프랜차이즈, F&B 카페/식당, 호텔/리조트, 제조유통업, 현장 방문/교육/영업 등 다양한 산업의 사무실 밖 현장의 다양한 업무와 소통을 샤플을 통해 디지털화 가능
(주)성민네트웍스	TalkCRM Cloud Premium	- 비급여 수술전문 병원에 최적화된 헬스케어 CRM - 피부과 성형외과 수술안과 병원 등 설계부터 다른 병원전문 클라우드 CRM - 마케팅관리부터 고객관리까지 효율적인 병원업무관리 - TalkCRM Cloud로 고객 프로세스의 모든 MOT를 관리하여 고객수가 증가
(주)스마트사인	스마트사인	스마트사인은 클라우드 기반 디지털 사이니지 플랫폼으로 웹 표준으로 개발되어 PC, 태블릿, 스마트폰 등 다양한 디바이스를 통해 누구나 손쉽게 사이니지 콘텐츠를 제작하고 관리 가능

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)시큐브	Secuve TOS (서버보안)	전자서명 기반의 강력한 사용자 인증과 다양한 접근통제정책(MAC/MLS/RBAC)을 통해 해커, 크래커 또는 비인가된 내부사용자 등 불법침입자에 대한 접근권한 통제. 홈페이지 및 파일에 대한 위·변조방지, 불법 정보 유출 방지는 물론 컴퓨터 운영체제 상에 내재된 보안상의 결함으로 인하여 발생할 수 있는 각종 해킹으로부터 컴퓨터 시스템을 보호하는 서버보안(Secure OS) 서비스
주식회사 구루미	구루미 Biz	구루미 비즈는 화상회의, 화상교육, 라이브/웹비나를 위한 온택트 플랫폼
주식회사 스파로우	Sparrow Cloud	스파로우 클라우드는 소스코드와 웹 애플리케이션에 존재하는 보안 취약점을 자동 분석 서비스를 통해 빠르고 정확하게 검출하게 해주는 클라우드 서비스
주식회사 안랩	AhnLab CPP	악성코드 위협을 원천적으로 차단하고 기업의 중요 정보 자산을 안전하게 보호하기 위한 클라우드 서버 워크로드 보안서비스(CWPP: Cloud Workload Protection Platforms)
주식회사 엘핀	아임히어워크	외근/영업사원 근태관리를 위한 기기 설치 필요없는 위치기반 방문 일정/근태 관리 서비스
주식회사 자버	자버 전자문서 서비스	공지발송, 정보요청, 전자계약, 증명서 등 모든 공식 문서를 한 곳에서 관리할 수 있는 전자문서 서비스. 계약자의 연락처와 프로필을 저장하고 상대방에게 전자계약서를 발송할 수 있는 전자계약 서비스
주식회사 코코아	하모니(Hamonii)	<ul style="list-style-type: none"> - 중소기업의 인사, 노무, 근태, 급여를 위한 전용 솔루션 - 어떠한 조건의 근로계약도 유연하게 체결할 수 있는 전자 근로계약서를 제공 - 다양한 근로환경에서 발생하는 출퇴근을 완벽하게 관리 - 출퇴근은 Beacon, Wifi, GPS, 앱, 출입통제시설 등 다양한 장치와 연결 CalCheck으로 저장된 근로시간 정보와 출퇴근정보로 급여가 자동 계산 - 명세서의 지급 및 보관이 전자적으로 이루어짐 - 임직원 개개인의 근태 신청과 결재선에 따른 전자결재를 지원
주식회사 테이텀	Tatum C3	<ul style="list-style-type: none"> - CSPM(Cloud Security Posture Management) 기반 클라우드 보안 솔루션 - 국내외 컴플라이언스(ISMS, ISMS-P, NIST 800-53, ISO 27001, PCI-DSS, HIPAA 등) 기반 사용자의 클라우드 환경 보안 감사, 취약 리소스에 대한 대응, 자산 식별 및 관리, 클라우드 자산 및 리소스 시각화 기능 등을 제공하여 사용자에게 안전한 클라우드 환경을 제공

기업명	솔루션	서비스 개요
주식회사 투두	mangomap	<ul style="list-style-type: none"> - 중소형 프랜차이즈 및 유통 관리 시스템을 지원하는 솔루션 - 모바일 주문관리와 3PL, 경영정보 및 위생과 업무점검을 체크하는 모바일 점검관리 연동 앱 지원 - saas기반의 클라우드 시스템으로 인터넷망이 있으면 개별 아이디를 통해 언제, 어디서든 사용 가능 - 자료는 클라우드 서버에 보안처리되어 안전하게 보관됨
	todolink	<ul style="list-style-type: none"> - 식품 공장 중심의 생산과 물류재고관리 시스템을 지원하는 시스템 - 식품안전나라의 품목제조보고와 연동된 시스템 - 식품공장의 공급망관리 시스템의 모바일 시스템과 실시간 연동되어 물류재고의 흐름을 한눈에 파악할 수 있어 중소형 식품공장의 사용에 특화된 솔루션
주식회사 헤븐트리	Clovine	Cloud 기반 프로젝트 포트폴리오 관리 솔루션
주식회사 코비전	하랑	협업툴 하랑 그룹웨어는 전자결재, 메일, 메신저, 게시판 외 20가지가 넘는 협업 기능을 제공하여 비대면 업무가 가능
(주)쓰리디 포커스	안전교육 메타버스 플랫폼 D-CONSAFE (디컨셉)	<ul style="list-style-type: none"> - 메타버스 공간 내 다양한 건설 안전교육 콘텐츠의 체험이 가능한 플랫폼 서비스 - 서버에 로그인하여 가상 월드 내 아바타를 사용한 안전교육 콘텐츠를 체험하는 서비스로 시공간 제약없이 건설 안전교육을 받을 수 있음 - 안전교육 콘텐츠 체험 뿐 아니라 가상 모의공간을 제공하여 그룹별 회의나 모임 가능
(주)아이씨엔 아이티	텍스타일스마트 (TextileSmart)	섬유기업의 영업, 생산, 재고, 물류, 원가관리시스템
	텍스타일엠 (TextileM)	섬유기업의 고객 바이어 정보 관리, 상담내역관리, 프로모션 관리
(주)아이에스 에이테크	제트컨버터 클라우드 마이그레이션	네이버 클라우드, 코스콤 클라우드, KT 클라우드, 삼성SDS 클라우드, CloudIT, AWS, Azure, Oracle Gen2 클라우드 자동전환 지원
(주)아이퀘스트	얼마예요 언택트팩	언택트팩은 별도 프로그램 설치없이 인터넷으로 언제 어디서나 사용할 수 있는 클라우드ERP 인 '얼마예요'와 전자계약, 전자문서, 간편이체 등의 서비스가 묶여 있는 솔루션입니다. 비대면 재택근무에도 적합한 서비스
(주)알토란ERP	업종별 맞춤형ERP (수발주시스템 및 선결제 기능 연동)	클라우드 기반의 프랜차이즈 본사/식자재유통/도소매 물류사 등 업종별 특화된 전자적 자원관리 시스템. 공간과 시간에 제약 없이 사용 가능하며, 기업의 업무 및 관리 프로세스를 최적화할 수 있는 맞춤형ERP (수발주프로그램 및 발주선결제 시스템 연동)

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)알고리즘랩스	AHRO (HR Analytics)	<ul style="list-style-type: none"> - 인공지능 기반 HR 데이터 트랜스포메이션(DT)의 대표적인 5개 분야에 대한 구체적인 INSIGHT를 제공 - 최적화된 인공지능 모델을 통해 예측/ 추천된 1. 핵심인재 (승진 적합자), 2. 퇴사 예측 사원, 3. 부서 이동 추천, 4. 연 수과정 추천, 5. 성과지수 예측 결과, 6. 인재 이탈예측 등 각종 통계를 비롯한 부서별, 팀별, 개인 세부 데이터 등 기업 및 대규모 조직 (대학) 맞춤형 그래프와 리스트 및 개별 상세정보까지 포함한 HR Analytics를 제공
(주)에이프리카	세렝게티	클라우드 자원을 활용해서 Business에 필요한 Backend 기능의 배포 및 서비스 로직을 자유롭게 레고블럭 만들듯이 모듈을 이용해 클라우드 환경에 서비스를 배포하고 관리하는 AI/IT 융합 플랫폼
(주)에프원시큐리티	웹 방화벽 시스템 (WebCastle_Web firewall System)	소프트웨어 방식의 웹방화벽 시스템으로 클라우드 컴퓨팅 사물인터넷 인프라에 최적화된 웹 방화벽으로 Hypervisor 및 VM Vendor와 관계 없이 웹서버에 설치되며, 추가 네트워크 및 물리적 공간이 필요없는 시스템
	웹사이트 악성코드 유포탐지 시스템 (Web Malware Detection System)	보안상 취약한 웹서버의 웹페이지를 통한 악성코드를 유포/경유하는 사이트로 악용되는 것을 사전에 탐지하여 대응하기 위한 시스템
	웹 셸 탐지 시스템 WebShell Detection System)	웹서버의 다양한 취약점(서버 취약점, 웹 어플리케이션 취약점 등)을 타깃으로 공격하고, 웹서버에 웹셸을 업로드 한 후 업로드한 웹셸을 실행하여 침투한 서버사이드 저보 유출 및 변조, 악성코드 유포등을 차단하기 위한 시스템
	통합 웹 보안 서비스 (Unified Web Security Service)	웹 보안 서비스를 진보된 All-In-One SECaaS 형태로 제공하여 고객은 클라우드에 구축된 중앙관리시스템을 사용하여 웹 해킹 공격, 웹셸 감염, 웹사이트를 통한 악성코드 배포 및 웹 페이지 위변조 등을 보호하고 웹 보안 현황을 통합적이고, 직관적으로 파악하고 관리 가능
(주)엠엑스	홈웍스	기업의 업무를 정형화하여 효과적으로 관리함으로써 신속한 의사결정을 내릴 수 있고, 전자결재, 고객관리, 거래관리, 프로젝트관리 등 기업 구성원의 업무 공유와 의사 결정에 도움이 되는 기능으로 이루어져 있는 시스템으로 업무기능의 집합체
(주)엠투코리아	L-Mate	L-Mate는 중소 물류 기업체를 위한 국내 최초의 클라우드 기반 통합 삼자물류 업무지원 플랫폼으로 물류주체 전체가 공유하고 협업할 수 있는 종합 물류산업에 특화된 정보 서비스를 제공
(주)오이사공	오이사공	오이사공은 정통인사시스템(e-HR)을 클라우드로 제공하는 서비스이며, 인사/조직을 기본으로 제공하면서 근로기준법과 소득세법 등 법정기준에 맞춘 근태와 급여관리를 서비스 평가(성과관리), 복리후생, 교육 등 기업운영을 위한 종합인사시스템

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)와이티	YT-SWF (SmartWorkFlow)	스마트 팩토리에서 제품, 설비, 검사장비 등을 표현하는 다양한 컴포넌트와 주수·생산·검사·품질·출하 등의 워크플로우 모델링 기능을 제공 IoT 단말기나 각각의 업무에서 표준 인터페이스를 통해 수집된 센싱 및 업무정보의 통합모니터링 기능을 제공하는 서비스
(주)우리요	핀플	비대면 인사관리 SaaS '핀플'은 연차 및 출퇴근 기록관리, 전자근로계약서 등의 대면으로만 진행되던 업무에 비대면 솔루션을 제공하는 클라우드 소프트웨어로 복수 출퇴근 영역(출장지) 및 재택근무 출퇴근 영역까지 등록 가능하여 비대면 인사관리가 가능
(주)유라	방문객 관리 및 스마트폰보안	<ul style="list-style-type: none"> - PC 및 모바일을 통한 사전 방문 신청 기능 제공 - 방문 시 QR코드를 통한 본인인증으로 방문 대기시간을 최소화하여 빠르고, 편리한 출입 서비스를 제공 - 내방객 관리를 기본 서비스로 내방객 출입 시 스마트폰의 카메라, 음성을 제어하여 스틱커 부착 없이 출입이 가능 - 재방문 시 앱을 통해 쉽고, 빠르게 방문이 가능하여 방문객에게 높은 만족도 제공
	CADvizer	전장설계 엔지니어를 위한 솔루션, 10년 이상의 전장 분야 설계 전문가들을 불러들여 이 세상에 없던 CAD 솔루션을 개발하여 전장 설계 업무에 있어 효율성 제공- 설계를 쉽고 빠르게 하기 위한 UI/UX 최적화 - 인프라 제약 없는 설계 환경을 위한 Cloud 플랫폼 - Advanced Logic Analysis 기반 특허 기술을 통해 도면 에러는 최소화하고, 설계 속도는 높일 수 있음
	FabePLM	FabePLM은 기업의 업무 특성과 표준화된 프로세스 반영을 통해 낭비요소를 제거하고 업무처리 능력을 향상시켜 R&D 업무 개선과 개발환경의 변화와 혁신을 주는 한국형 PLM 솔루션
(주)유비커스	유비커스고객인터랙션서비스플랫폼	옴니채널 기반 고객상담 서비스
(주)이메인텍	Jump	JUMP는 시설/설비 정보, 정기작업, 점검관리, 자재관리, 작업관리, 보고서 등의 기능을 제공
(주)이즈파크	StrategyGATE (Sgate) 애자일 성과관리 클라우드 서비스	<ul style="list-style-type: none"> - 업무 중심의 애자일 성과관리 클라우드 서비스 - 개인 업무관리를 기반으로 개인 KPI관리, 수시성과 (OKR) 관리, 개인 개발계획 관리가 가능 - 이를 바탕으로 업무 성과에 대해 결과와 과정에 대한 성과평가, 역량평가 가능 - 조직성과관리를 통해 부서별 KPI를 관리하고 이를 상시 모니터링하여 경영 의사결정에 도움이 되는 서비스

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)이지테크	에이닥스스마트 오피스	<ul style="list-style-type: none"> - 클라우드를 기반으로 하는 중소기업용 업무용플랫폼 - 전자결재, 양식관리, 문서관리, 견적 및 발주관리, 거래처관리, 목표관리, 일정관리 등으로 구성 - 기존의 그룹웨어와 ERP에서 지원하기 어려웠던 중소기업 별 다양한 업무프로세스를 개별기업에 맞게 모듈화 방식으로 개발되어 적용하기 쉽고 유지보수가 수월함
(주)제이디아이엔	MedicalERP 클라우드	<ul style="list-style-type: none"> - 병원의 구매, 발주, 재고관리부터 마감/정산까지 모든 (재고/ 고정) 자산관리 업무를 클라우드 서비스로 이용 가능 - 병원에 최적화된 업무프로세스 제공
(주)지엘티코리아	G-SCM V.1	생산계획 및 스케줄링 최적화 SaaS 개발 및 사업화
지후소프트	플젝360	<ul style="list-style-type: none"> - PLJEC 360 다면진단 서비스는 최소 예산으로 단기간에 세팅하여 바로 사용할 수 있는 클라우드 서비스 - 진단준비 > 진단실시 > 진단결과 전 사이클에 걸쳐 다면진단 프로세스와 개인별 맞춤형 피드백 보고서를 지원
	플젝클라우드	<ul style="list-style-type: none"> - 뉴노멀 시대의 합리적인 워크플랫폼' - 업무를 누락하지 않고, 노하우가 축적된 업무 템플릿을 활용하여 제 때 업무를 완수 할 수 있도록, 시 공간을 초월한 협업 서비스 - 팀, 부서, 고객과의 협업에 최적화 되어 있는 서비스
	플젝HR	<ul style="list-style-type: none"> - 필요한 기능들만 카페테리아식으로 구성하여 바로 사용할 수 있는 합리적인 HR 클라우드 서비스 - 근태, 급여, 연말 정산, 원천세, 평가관리, 전자계약, 전자결재를 PLJEC.HR하나 로 모두 통합되며 선택적으로 사용이 가능
(주)코너스	InteleVision	AI머신비전을 통해 산업현장의 안전사고 징후를 사전에 자동 감지하며, 이를 통해 안전사고 예방과 신속한 조치를 지원하는 지능형 안전관리 서비스
(주)페르미	Co-View(코뷰)	실시간 영상 원격 상담 솔루션. 복잡한 앱 다운로드 없이, SMS (문자발송) 전송만으로 고객과 상담원의 영상 상담이 가능
(주)플레이오토	PLAYAUTO 2.0	온라인 판매자를 위한 일괄 주문수집, 상품등록 등이 가능한 다채널 쇼핑몰 통합 관리 솔루션. 특히, 클라우드 웹 기반의 SKU 재고관리까지 가능한 강점을 보유
	PLAYAUTO GLOBAL	국내 온라인 판매자의 해외 진출을 위한 글로벌 다채널 쇼핑몰 통합 관리 솔루션으로 Shopee, Lazada, Qoo10 등 채널 별/국가별 통합 판매관리 지원

기업명	솔루션	서비스 개요
(주)헬프유	헬프유(HelpU)	온라인 원격제어 기술을 이용하여 원격지에 있는 상담원이 고객의 컴퓨터에 접속하여, 고객의 PC화면을 직접 보면서 문제를 해결할 수 있는 시스템
(주)휴코어	AI 융합 재무위험관리 클라우드 서비스 (캐시베리)	<ul style="list-style-type: none"> - 중소기업에 전문 재무관리 및 재무위험관리서비스 클라우드 - 20년 이상 대기업 프로젝트에서 검증받은 재무관리방법론을 모듈화하여 시스템 패키지로 정립하고 중소기업에 맞게 다운 사이징하여 간편하게 관리하고 상시적으로 모니터링하여 재무관리현황과 전망을 진단할 수 있음 - 실무자 위주의 업무처리에 중점을 둔 일반 ERP/회계 프로그램과 달리 중소기업 CEO와 경영진을 위해 한 눈에 기업의 재무관리(위험) 현황과 미래를 파악하고 주요한 경영의 사결정을 지원하는 특화된 전문 서비스임 - “보이지 않으면 관리되지 않고 보이는 순간부터 관리되는 시작 됩니다”
지란지고 데이터	피씨필터 (PCFILTER)	<ul style="list-style-type: none"> - 정보유출방지(DLP) 및 개인정보보호 통합보안 솔루션 - 개인, 기밀정보 검출과 암호화, 파기 및 차단 등 기업의 컴 라이언스 준수와 정보유출 차단 및 모니터링 가능한 PC 통합 보안 서비스
지팩스 스마트로	항만물류 빅데이터 센터 기반 통합정보 SaaS	항만물류 빅데이터 센터기반 통합정보 SaaS
채널 코퍼레이션	울인원 비즈니스 메신저 채널톡	채팅상담 + 마케팅 + 사내 메신저를 하나로 통합한 울인원 비즈니스 메신저
총무나라(주)	이커머스 클라우드 서비스	네이버쇼핑 연동 온라인판매를 위한 상품 등록관리, 클라우드 기반 쇼핑몰 통합관리, Customer Relationship Management, 프로젝트 수주관리, 상담관리, 전자결재
케이아이엔엑스	IXCloudTM	중소기업에 필요한 핵심 가상 인프라, 마이그레이션 및 맞춤형 매니지드 서비스, 믿을 수 있는 품질 SLA 99.95%, 고가용성 멀티존 제공
	미디어스	<ul style="list-style-type: none"> - 동영상 서비스에 필요한 업로드, 인코딩, 플레이 어, 배포를 한 번에 관리할 수 있는 통합 관리 솔루션 - 클라우드 인프라로 구현되어 서비스 트래픽 폭증, 대용량 파일 업로드 증가 시 탄력적으로 대응하여 고객의 서비스 연속성을 보장
코너스톤 테크놀로지(주)	코너스톤 PLM	<ul style="list-style-type: none"> - 고객이 사용하기 쉽게! 코너스톤 PLM은 웹하드부터 도면관리, PDM, PMS, PLM 까지 확장이 가능한 솔루션 - PDM : BOM을 도면과 함께 계획/관리하기 위한 솔루션 - PMS : 제품 개발 프로젝트 관리를 지원하는 솔루션
	코너스톤 도면관리	복잡한 과정 없이 빠르게! 4단계의 쉽고 체계적인 도면관리로 기업의 문제를 해결하는 쉽고 빠른 도면관리

기업명	솔루션	서비스 개요
코너스톤 테크놀로지(주)	코너스톤 웹하드	파일 관리를 간편하게 언제 어디서든 기업의 모든 정보와 데이터를 편하게 관리할 수 있는 웹하드
코아인텍	Netshot	별도시스템 구축 없이 문자, 팩스, 팩스수신함 서비스를 웹(web)에서 이용할 수 있는 서비스
퀀텀서프	알림콜 (문자마케팅서비스)	문자, 카톡, 페이스북 메신저, 웹푸시 등 모든 문자를 한번에 발송이 가능한 문자마케팅 플랫폼 서비스
클라우드 브릭	Cloudbric SaaS형 웹방화벽	- 하드웨어가 아닌 클라우드 형태의 웹방화벽 서비스 (SECaaS - Security as a Service) - 비대면 업무 환경에서도 고객이 안전한 업무를 진행할 수 있도록 특허받은 최첨단의 웹 방화벽 기술을 기반으로 웹 보안정책 (룰셋) 자동화, 24/7 기술지원, 보안정책 최적화, 장애 관리 서비스를 모두 제공하는 all-in-one 서비스
테크 스페이스	BaaSClopi	체계적으로 데이터 분석이 가능한 BaaSClopi는 클라우드 기반 데이터 플랫폼
토스랩	잔디 (JANDI)	SaaS 기반 업무용 협업툴, 실시간 커뮤니케이션을 기반으로 주제별 그룹채팅, 멘션, 파일 댓글, 파일 드라이브, 외부 인원 초대, 화상 회의 등 협업에 필수적인 기능 제공
트위그팜	Gcon Studio (지콘 스튜디오)	- Translation Management System. 번역의뢰부터 전달까지 클라우드 형태의 솔루션. - 고객, 커뮤니케이션, 문서를 한 곳에서 관리 - 번역된 문서를 데이터로 관리하여 재활용할 수 있도록 사전 등록 - 등록된 사전은 추후 번역의 기준이 되어 Gcon 번역기 기능이 일관성 있는 번역을 제공
	Gcon API (지콘 API)	트위그팜 자연어 처리 엔진을 API형태로 제공. 문서 분석, 다국어 번역 및 번역된 자료를 검색하는 기능을 API 형태로 제공
틸론	엘클라우드 (elcloud)	클라우드 플랫폼에 가상 데스크톱 시스템을 구성하여 제공하는 차세대 DaaS 서비스로 개인 및 각 산업별로 필요한 디지털 업무환경을 구성하여 신속하게 제공
포엠인포텍(주)	유탐스:uTAMS	유형고정자산관리, 고정자산관리, 자산관리 비품관리, 기자재관리, 물품관리, 장비관리
프레버소프트	팡데이터	설비 데이터 수집, 모니터링, 빅데이터 저장, 분석, 이상감지, 원격 설비제어 SaaS서비스. PLC데이터 수집, 제어 및 모니터링
프렌츠	프렌츠IO - Data	'프렌츠아이오 빅데이터 예측 마케팅자동화(Customer Data Platform)' 서비스는 인터넷에 접속하여 로그인한 이용자에게 클라우드 기반의 트래킹 스크립트를 설치하여 잠재고객 행동정보 데이터를 수집하고 관리를 통한 빅데이터 예측 마케팅자동화 서비스

기업명	솔루션	서비스 개요
프렌츠	프렌츠IO - 마케팅자동화	'프렌츠아이오 빅데이터 예측 마케팅자동화(Customer Data Platform)' 서비스는 인터넷에 접속하여 로그인한 이용자에게 클라우드 기반의 트래킹 스크립트를 설치하여 잠재고객 행동정보 데이터를 수집하고 관리를 통한 빅데이터 예측 마케팅자동화 서비스
	이지웍	다양한 재택근무 업무환경에서도 잠재고객 모집과 마케팅 자동화 그리고 비대면 협업이 가능한 클라우드 기반의 업무 자동화 서비스
플렉스타임	클라우드 오토봇 RPA 로지스	단순반복 업무 개선/ 클라우드 기반 RPA / 스마트팩토리 클라우드 서비스
	클라우드 오토봇 RPA 오더	
	클라우드 오토봇 RPA 토스	
핑거포스트	핑거세일즈	핑거세일즈는 고객관리, 영업활동, 매출관리, 영업관리, 영업지원, 고객지원 등의 기능을 가지고 있는 CRM 클라우드 서비스
한과박소프트	비비그룹웨어	업무연락, 메일, 근태관리, 웹에디터, 전자결재, 문서관리, 모바일 등의 기능을 제공하여 기업 및 단체의 소통, 협업을 지원하는 통합 그룹웨어 제품
한국기업보안	유싸인	- 최고 수준의 보안방식을 인정받아 특허를 획득한 국내 최초의 디지털 서명 솔루션 - 2021년12월 과기부 장관상 수상 - AATL 인증서 기반으로 서명되어 서명자와 서명자의 조직, 서명 시각 등이 문서에 기록 - 문서를 열람하는 즉시 그 유효성을 검증하여 가시적으로 확인할 수 있음 - 특히 FDA CFR Part 11 규정을 비롯, eIDAS, US ESIGN, US UETA 등 각종 국제표준을 충족하여 국제간 거래, 연구 리포트, 신약인증 및 등록 등에 사용될 수 있는 디지털 서명
현대아이씨티	나비서	- 모바일과 PC 환경에서 임직원간 업무소통 가능 - 업무일지를 작성하면 자동으로 업무별 고객사별로 분류하여 이력관리를 하고, 권한이 있는 임직원이라면 누구나 열람 가능 - 고객사의 담당자 명함정보를 회사 클라우드 공간에 저장하여 중요한 자산이 되도록 제공 - 원하는 기업 또는 거래처의 신용도를 조회하고 원하는 조건에 맞게 신규고객 가맹리스트를 추출할 수 있음
	U.STRAWWithWorks	유스트라워드웍스는 업무협업툴로써 화상회의, 그룹웨어기능을 한번에 제공하는 업무통합시스템

기업명	솔루션	서비스 개요
현대아이씨티	U.STRATalk	<ul style="list-style-type: none"> - 비즈니스 솔루션 - 고객사의 다양한 마케팅 활동 지원 - 홍보효과를 통한 기업브랜드 가치 향상
호스트웨이 아이디씨	플렉스클라우드	가상의 공간의 서버 자원을 제공하는 서비스로 서버 확장이 자동으로 가능하고, 윈도우와 리눅스 OS를 모두 지원하며, 짧은 시간에 서버 셋업이 가능한 IaaS(Infrastructure as a Service)형 클라우드 서비스
휴네시온	i-oneNet Cloud	서로 다른 클라우드 내·외 보안 영역의 안전한 자료 전송을 위해 망간 전송되는 자료의 악성코드 검사, 정보의 반출입 통제 등 보안 관리할 수 있는 클라우드 기반 망간 자료전송 서비스
	i-oneJTac Cloud	

2022 클라우드 서비스 이용지원 사업 클라우드 서비스 도입 및 전환 우수사례집

발행일 2022년 12월 30일

발행처 이노비즈협회

주소 경기도 성남시 분당구 판교로 255 판교이노밸리 E동 202호

전화 031-628-9653

편집 이노비즈협회 디지털추진본부

※ 비매품 : 이 책은 저작권법에 따라 보호받는 저작물이므로 무단 전재와 복제를 금합니다.

2022 클라우드 서비스 이용지원 사업
클라우드 서비스 도입 및 전환
우 수 사 례 집



과학기술정보통신부



정보통신산업진흥원
National IT Industry Promotion Agency

INNOBIZ
이노비즈협회